

★ ДИРЕКТОР, ВИКОНАВЧИЙ ДИРЕКТОР, 80 000 ГРН.

🔄 3 мая 2022 📍 Город: [Днепр](#)

📍 Готов к командировкам: [Харьков](#), [Київ](#)

Возраст: 60 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

Опыт работы

директор

ТОВ "СЕНАРТ" (Імпорт,оптова торгівля хімічною продукцією), Каменское (Каменск. гр. Каменск. р-н. Днепропетровская обл.)

06.2018 – 06.2021 (3 года)

Обязанности:

До моїх обов'язків входило:

- створення підприємства, визначення та планування напрямку діяльності;
- проведення маркетингових досліджень, пошук постачальників продукції, ведення переговорів, укладання зовнішньо-економічних контрактів і організація поставок з Китаю;
- аналіз ринку збуту, організація продажів;
- планування та оптимізація логістики, організація складського зберігання;
- підбір персоналу та розробка системи мотивації;
- планування та координація всіх відів діяльності.

Протягом трьох років роботи підприємство покращувало фінансові показники (чистий прибуток за підсумками 2020 року збільшився в 1,5 рази по відношенню до 2019 року).

Генеральний директор

ТОВ промислове підприємство "ЗІП" (Виробництво та дистрибуція лакофарбової продукції, жерстяної тари, автоперевезення), Дніпродзержинськ

10.2004 – 05.2018 (13 лет 7 месяцев)

Обязанности:

Мої основні обов'язки на цій посаді:

- організація роботи та координація взаємодії структурних підрозділів підприємства та суміжних підприємств корпорації,
- оптимізація бізнес-процесів, організаційної структури, стандартів роботи;
- проведення SWOT-аналізу, формування стратегії, щорічних планів розвитку підприємства і цільових показників;
- організація бюджетного планування,
- виконання аналізу фінансово-економічного стану та підготовка підсумкових звітів про діяльність для вищого органу управління;
- контроль виконання планових показників, факторний аналіз відхилень, розробка коригувальних заходів;
- ведення проектів з розробки та запуску нових видів продукції, реконструкції виробничої бази;
- участь в підборі ключових фахівців, розробка систем мотивації директорів напрямків і підлеглих керівників;
- проведення ділових переговорів і зустрічей з ключовими партнерами.

Підприємство досягло лідерства в галузі в 2003 році і за весь час моєї роботи залишалося одним з лідерів галузевих рейтингів по об'ємам реалізації, чистого прибутку і рентабельності продажів.

виконавчий директор

ТОВ промислове підприємство "ЗІП" (Виробництво та дистрибуція лакофарбової та клеєвої продукції),

Дніпродзержинськ

03.1995 – 10.2004 (9 лет 7 месяцев)

Обязанности:

До моїх обов'язків на цій посаді входило:

- визначення та планування діяльності новоствореного підприємства;
- організація виробництва продукції та її масового збуту;
- розробка організаційної структури, штатного розкладу та їх підтримка у оптимальному стані;
- організація створення філіальної мережі власної дистрибуції (35 філій у 2004 році) та забезпечення контролю за діяльністю віддалених підрозділів;
- налагодження роботи по забезпеченню сировиною, матеріалами, основними засобами;
- організація розробки, впровадження і підтримання системи менеджменту якості за системою ISO 9001;
- організація зовнішньоекономічної діяльності, експортно-імпортних поставок, взаємодія з митними органами;
- побудова системи планування продажів, виробництва, закупівель, управлінського обліку, фінансового аналізу та періодичного контролю за виконанням планових показників.

Підприємство за п'ять років виробництва і реалізації лакофарбової продукції стало лідером галузі з річним обсягом реалізації близько 30000 тонн (виробництво було створено з нуля в 1997 році)

До 2003 року було створено 35 філій по Україні.

Образование

МІМ, Міжнародний інститут менеджменту (Київ)

Спеціальність: Менеджер бізнес адміністрування

неоконченное высшее, 11.2011 – 06.2013 (1 год 7 месяцев)

Дніпродзержинський індустріальний інститут

Спеціальність: Технологічний факультет, "Промислова теплоенергетика"

полное высшее, 09.1982 – 06.1987 (4 года 9 месяцев)

Дополнительное образование

- "Стратегічний маркетинг", Києво-Могилянська бізнес школа, 2017 рік
- "Ефективні продажі з LEAN", LEAN institute Україна, 2020 рік

Знание языков

Украинский - Продвинутый (свободно), Русский - Продвинутый (свободно), Английский - Ниже среднего

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Офісні програми - рівень користувача, 1С - середній рівень.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Відкритий до змін, цілеспрямований, наполегливий, відповідальний.

Організаторські та управлінські навички, досвід стратегічного планування.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Націлений на посаду директора, виконавчого директора в згуртованому колективі з амбітними цілями.