

Дитяткін Олександр



КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖІВ, ТІМ-ЛІДЕР, МЕНЕДЖЕР ПО РОБОТІ З КЛІЄНТАМИ, 20 000 ГРН.

🔄 28 ноября
2021

📍 Город: [Ужгород](#)

📍 Готов к командировкам: [Львов](#)

Возраст: 24 года

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: HR, управление персоналом, Консалтинг, Торговля, продажи, закупки

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Керівник групи з продажів, менеджер з продажу

OneCall (Прямі продажі B2C), Ужгород

08.2017 – 09.2021 (4 года 1 месяц)

Обязанности:

Створення групи з продажів з 0, постійний аналіз роботи підлеглих з метою покращення показників, підтримування дисципліни та мотивації до роботи працівників. Керування групою з 25 людей.

На посаді менеджера обов'язками були повторні продажі холодній клієнтській базі, а також гарячі продажі по замовленням залишеним на сайті. З досягнень стабільно високі показники, результатом чого і стало підвищення на посаду керівника групи з продажів.

Образование

Ужгородський національний університет (Ужгород)

Спеціальність: Фізичний факультет, кафедра прикладної фізики

неоконченное высшее, 09.2016 – 02.2022 (5 лет 5 месяцев)

Знание языков

Английский - Ниже среднего, Украинский - Профессиональный (эксперт), Русский - Продвинутый (свободно)

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: MS Word, Excell, PowerPoint

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Висока стресостійкість; вміння продавати і переконувати; дисциплінованість; здатність швидко навчатися; вміння керувати групою людей та бути лідером; комунікабельність; у відпочинку надаю перевагу проведенню часу з сім'єю та близькими людьми, друзями.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Знайти місце роботи з можливістю кар'єрного росту та саморозвитку. Головним побажанням є відсутність рутинності в роботі та можливість створювати свої підходи до виконання поставлених завдань.