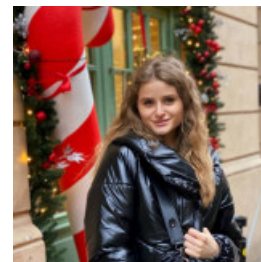


Олексійчук Марина

★ МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, 150 000 ГРН.

🔄 20 января
2022

📍 Город: [Черновцы](#)



Возраст: 23 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: HR, управление персоналом, Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Менеджер по роботі з клієнтами

Интернет-магазин «Сантехніка Rea» ((Интернет-магазин польської сантехніки)), Черновцы
09.2021 – 12.2021 (2 місяця)

Обязанности:

Обробка замовлень на сайті.
Оформлення замовлення.
Формування бази клієнтів, систематичний обзвін дизайнерів та магазинів по всій Україні з приводу співпраці.
Консультація, продаж через телефон ОПТ, роздріб.
Дзвінки B2B

Менеджер з продажу

" Вікна Чернівці" (Продаж вікон та дверей), Черновцы
03.2021 – 07.2021 (4 місяця)

Обязанности:

Продаж металлопластикових вікон та дверей.
Консультація та приймання клієнтів в офісі, розрахунок та підбір моделі та комплектації.
Робота із запереченнями, робота з CRM, С1, телефонія.
Обзвон бази клієнтів.
Продаж в офісі, а також через телефон.
Виконання плану продаж.
Підписання угод.
Ведення звітності.

Менеджер по роботі з клієнтами

"Свято тут" (Оптові та роздрібні продажі), Черновцы
06.2020 – 01.2021 (7 місяцев)

Обязанности:

Ведення переговорів в телефонному режимі та ділове листування.
Взаємодія з дизайнерами та власниками магазинів святкових товарів.
Робота із запереченнями та застосування переконливих аргументів.
Робота зі скриптами.
Пошук та залучення нових клієнтів.
Виконання плану продаж.

Консультація та активна допродажа.

Організація співбесід та навчання нових працівників.

Образование

ЧНУ ім.Федьковича (Черновцы)

Спеціальність: Менеджмент та адміністрування

неоконченное высшее, 09.2019 – 05.2023 (3 года 7 месяцев)

Знание языков

Украинский - Продвинутый (свободно), Русский - Средний

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: CRM Bitrix24; Excel; Word; PowerPoint. C1

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Цілеспрямована, вільна та впевнена в спілкуванні, дуже активна та позитивна навіть у своїх думках. Вмію слухати та чути клієнта. Досить швидко входжу в роботу, прагну розвиватись у всіх сферах свого життя, орієнтована на результат, з легкістю можу налагодити контакт з будь-ким, навіть з незнайомцем. Досить працьовита, завжди аналізую результат виконаної роботи в кінці дня та планую наступний день. Знаю техніку продаж та вміло оброблюю будь-яке заперечення клієнта. Маю досвід в навчанні та адаптації нових працівників. Прагну стати кваліфікованим спеціалістом у сфері менеджменту. Завжди оточую себе людьми які розвиваються, цим саме ставлю високі цілі, придержуюсь принципом: «Важко в навчанні легко в бою».

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Шукаю роботу яка буде приносити задоволення з можливістю саморозвитку та кар'єрного росту із гідною заробітною платою та зручним графіком роботи. Для мене важлива репутація компанії та хороший активний колектив