

# Чирко Володимир

## МЕНЕДЖЕР ІЗ ЗАКУПІВЕЛЬ

🔄 15 ноября  
2022

📍 Город: [Київ](#)



Возраст: 45 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Производство, Строительство, архитектура, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### менеджер з продажу

ТОВ «ЕКО ПОЛІМЕРБУД ТРЕЙД» (будівництво (влаштування промислових бетонних основ)), Київ  
08.2020 – 02.2021 (6 місяців)

#### Обязанности:

- Продаж влаштування промислових бетонних основ (топінг, наливні підлоги)

#### інженер

ПрАТ «КФТП» (здача в оренду нежитлових приміщень), Київ  
10.2013 – 06.2018 (4 года 8 місяців)

#### Обязанности:

- Забезпечення безперебійної та комфортної діяльності підприємства;
- Робота з компаніями: Київенерго, Київводоканал, Екологія, ТЕЦ і т.д. (Облік, контроль і звітність);
- Облік і контроль витрат ПММ;
- Управління технічним персоналом

#### менеджер з продажу

ТОВ «Компанія» Акцентбуд», ТОВ «Альтавіра» (продаж покрівельних і фасадних матеріалів, комплексне постачання об'єктів будівельними матеріалами), Київ  
06.2008 – 09.2013 (5 лет 3 місяця)

#### Обязанности:

- Пошук клієнтів; оформлення замовлень, ведення первинної документації, контроль дебіторської заборгованості;
- Продаж покрівельних, фасадних, внутрішніх, підлогових матеріалів.
- Надання послуг з вимірами, розрахунків матеріалів і комплектуючих, логістика

#### адміністратор

ТОВ «ТелеМедіа Україна» (рекламно-інформаційний бізнес, видавництво b2b бізнес-довідників «Бізнес Україна»), Київ  
01.2004 – 07.2007 (3 года 5 місяців)

#### Обязанности:

- Велення адміністративно-господарської діяльності (забезпечення офісу господарськими товарами. офісним

- Ведення адміністративної господарської діяльності (забезпечення витратних матеріалів, оформлення товарних накладних, оформлення обліку обладнання, канцтоварами);
- Підготовка, аналіз та оформлення необхідних документів по митному оформленню, доставці вантажу, облік товару на складі;
- Організація складських приміщень і транспортних послуг (складання договорів, визначення обсягів перевезень, підготовка супровідних документів);
- Розробка плану дистрибуції продукції підприємства, наступний контроль, звітність;
- Участь на виставках

## менеджер з продажу

Компанія «Бест Принт» (продаж витратних матеріалів для друкарень, копіювальних центрів, офісів і технічне обслуговування обладнання), Київ

03.2002 – 07.2005 (3 года 4 месяца)

### Обязанности:

- Підтримка і розвиток існуючої бази клієнтів;
- Укладання договорів, оформлення замовлень, ведення первинної документації;
- Організація роботи з регіональними дилерами і аналіз їх роботи;
- Навчання і консультування торгових представників

## технік-оператор

ТОВ «НОК», ТОВ «АТОН» (програмне забезпечення для ПК), Київ

04.1997 – 02.2002 (4 года 10 месяцев)

### Обязанности:

- Оператор ПК

## Образование

### Київський національний економічний університет (Київ)

Спеціальність: «Економіка підприємства» за кваліфікацією магістр з економіки підприємства»  
полное высшее, 08.2000 – 10.2005 (5 лет 1 месяц)

### Київський механіко-металургійний технікум (Київ)

Спеціальність: Технічне обслуговування і ремонт обладнання металургійних підприємств  
средне-специальное, 08.1994 – 06.1998 (3 года 10 месяцев)

## Дополнительная информация

Знання комп'ютера, програм: Досвідчений користувач ПК: Windows, MS Excel, MS Word, 1С

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Маю більш 4 років досвід з продажу будівельних матеріалів для покрівлі, стелі, стін, полів, вікон тощо. Займався закупками будівельних, електротехнічних матеріалів. Взаємодія з Державними комунальними підприємствами. Для досягнення результату вмію переконувати, надавати альтернативні пропозиції та використовувати індивідуальний підхід до кожного клієнта. Структурно, відповідально, порядно виконую функціональні обов'язки. Хобі - город без ГМО для сім'ї. Рибалка-аматор (на озері або річці). Збирання грибів.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Робота в стабільній компанії на посаді менеджер із закупівлі. Налаштований на РЕЗУЛЬТАТ! Перспектива кар'єрного зростання.