

Михайлов Денис

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 25 000 ГРН.

🔄 2 апреля
2022

📍 Город: [Черкассы](#)

📍 Готов к командировкам: [Харьков](#), [Киев](#)

Возраст: 42 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Михайлов Денис

Дата рождения: 30 августа 1982

Проживание: г. Черкассы.

Готов к переезду в г. Харьков, г. Киев.

Желаемая должность: Менеджер по продажам.

Желаемый уровень дохода: 25000 грн. (700 евро)

Образование:

с 09.1999 по 05.2004 Черкасский Государственный Технологический Университет,
специальность «Экономика предприятия», квалификация бакалавр.

Опыт работы:

Региональный менеджер с 09.2020 по 02.2022 ООО «Арт-профиль» (производство и реализация алюминиевой продукции).

Прием и оформление заказов, переговоры с ключевыми клиентами на вверенной территории (Харьковская, Луганская, Донецкая обл.). Контроль деятельности дистрибьюторов, планирование производства, контроль выполнения поставок и оплат.

Болгария с 06.2017 по 07.2020 фермерско-производственное предприятие "Палилула"

Польша с 09.2016 по 03.2017 производственная компания "BUSZREM"

Региональный менеджер с 08.2013 по 03.2014 ООО «БМБ Маргарин» (производство жировой продукции B2B)

Контроль деятельности дистрибьюторов, переговоры с ключевыми клиентами на вверенной территории, заключение договоров, планирование производства, контроль выполнения поставок и оплат.

Территориальный менеджер с 12.2012 по 05.2013 ЧПКП «Диск-плюс» (оптовая торговля)

Поиск клиентов, заключение договоров, продвижение ТМ работодателя.

Коммерческий директор с 05.2011 по 02.2012 ЧП «Вива Трейд» (Оптовая торговля)

Поиск клиентов, заключение договоров, работа с дебиторской задолженностью, логистика.

Менеджер по закупкам с 03.2006 по 04.2009 ООО «Гранд Маркет» (Сеть супермаркетов розничной торговли)

Формирование ассортимента и его ротация, формирование заказов, контроль движения товара, анализ продаж, оформление договоров, ведение переговоров с поставщиками, организация маркетинговых мероприятий.

Торговый представитель с 06.2004 по 03.2006 ЧП «Бизнес Гранд» (Оптовая торговля)

Оформление заявки, контроль ассортимента товара в т.т. и соответствие его требованиям компании, расширение клиентской базы.

Директор с 05.2003 по 05.2004 ООО «ДАНАТ» (Услуги)

Организация работы предприятия.

Менеджер по продажам с 04.2002 по 05.2003 ООО «Импрес» (Производство полиграфической продукции)

Поиск клиентов, заключение договоров, расчёт стоимости и контроль производства продукции, работа с дебиторской задолженностью.

Оператор печатного оборудования с 07.2000 по 04.2002 ООО «Импрес»

Дополнительная информация:

Коммуникабельный, ответственный, способный работать на результат, целеустремленный, аналитический склад ума.

Опытный пользователь: 1С, Word, Excel. Водительское удостоверение кат. В.