

Алексеев Дмитро

МЕНЕДЖЕР ПРОЄКТІВ, 35 000 ГРН.

22 августа
2024

Город: [Київ](#)



Возраст: 62 года

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, плавающий график работы

Категории: Охрана, безопасность, Руководство, Телекоммуникации и связь

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Адреса: Україна, м. Київ , Печерський район

Громадянство: Україна

Дата народження: квітень 1962 р.

+38 (050) 948-3538 VIBER

E-mail: Dm.alexeev@gmail.com

+38 (063) 396-9834 TG SKYPE: sunlight942

Досвід роботи:

V.2023-VI.2024 Компанія «СІВІС» (системна інтеграція: проектування та реалізація ІІ-ТЕСН рішень – системи безпеки, електрика, автоматика, спеціалізовані системи управління виробничими процесами об'єктів, структуровані кабельні мережі - для об'єктів критичної інфраструктури України)

Менеджер проєктів та програм

Контроль та моніторинг проектування та реалізації проєктів на об'єктах, ведення розрахунків та обліку ресурсів проєктів. Контакти з Замовниками та виконавцями.

III.2022-IV.2023 Компанія «ФОРА», мережа супермаркетів, (Київ)

Продавець відділу

Контроль та забезпечення продаж відділу, замовлення , списання продукції, робота з покупцями.

2020-II.2022 Компанія «Лістрейд», офісний центр, (Київ)

Адміністратор чергових

Організація служби чергових, охорони будівлі, спостереження за станом інженерних мереж, робота з екстреними службами у випадку необхідності, рішення конфліктних ситуацій та питань.

XI.2016-IX.2019 Приватне підприємство «Кластер-плюс» (національний системний інтегратор, Київ)

Керівник відділу впровадження технічних рішень.

Управління відділом. Робота із замовленнями клієнтів, створення технічних рішень за направленнями- системи передачі даних, системи енергозабезпечення, системи безпеки, системи автоматизації і управління .Контроль роботи інженерів і підрядників щодо реалізації проєктів, робота з технічної та фінансової документацією. Робота з операторами зв'язку, підприємствами, організаціями і компаніями по Україні.

VII.2012- IX.2015 Приватне підприємство «Пронет» (системний інтегратор, Київ)

Менеджер проєктів.

Робота з корпоративними замовниками , державний сектор, акціонерні компанії та інш. Продаж ІТ-рішень- системи безпеки, передачі даних, інформаційна безпека, СКС, проектування, Системи електронного документообігу.

Перемовини, організація роботи робочої групи проєкта, контроль етапів, моніторинг фінансових розрахунків.

VIII.2010- VII-2012 ТОВ « Систем Інтегрейшн Сервіс» (70 чел., Системный интегратор, Киев)

Менеджер оптових продаж (Региональный менеджер).

Продаж ІТ-рішень і обладнання для замовників державного сектора, банків, комерційних структур, промислових підприємств. Постачання систем зберігання даних (СЗД), серверного обладнання, рішень щодо інформаційної безпеки, аудиту ІТ- структури підприємства, комплексні проєкти.

Проведення перемовин на всіх рівнях, підготовка ТЗ, комерційних пропозицій, розробка стратегії участі компанії в тендерах, підготовка тендерної документації, участь в тендерах. Контроль реалізації технічної частини проєкта, ведення документації. Робота з проєктними групами в проєктах.

Робота з вендорами , дистриб'юторами- постачальниками обладнання і ПЗ.

II.2008-VI.2010 * Приватне підприємство «Далекс-Бета» (Київ)

Директор

Продаж сервісних ІТ-послуг , спеціалізоване ПЗ для медзакладів, продаж препаратів і біодобавок, консалтинг. (***На цей час діяльність припинена**)

XI.2006-XI.2008 ТОВ «Плэй Мобайл Технолоджи» , компанія з іноземним капіталом, (Украина, Днепропетровск), Алматы, Астана (Республика Казахстан)

Директор Дніпропетровської філії компанії (м. Дніпро), Консультант з бізнес –процесів (Республика Казахстан, Алматы, Астана, Караганды)(С 01.01.2008 г. – по совместительству).

Підключення до мережі оператора сотового зв'язку корпоративних клієнтів, супроводження та утримання клієнтів. Системи GPS-навігації, продаж пакетів SMS. Робота в проєктах с оператором LIFECELL (Україна) та КсCell (Республіка Казахстан).

Управління філією- відбір та прийом персонала, аналіз звітності менеджерів з продаж, звітність перед головним офісом, аналітика ринку, аналіз витрат філії, конкурентів, планування транспорту, візитів, ефективність роботи менеджерів, робота з KEY Accounts, робота з офісом оператора

I.2006- XI.2006 ЗАТ «Планета-Буд», Департамент інформаційних технологій і Систем безпеки,

Україна, Київ

Керівник відділу маркетинга

Системна інтеграція: телекомунікаційні системи, глобальні і локальні мережі, комплексні системи безпеки, системи автоматизації і диспетчеризації. Робота з великими об'єктами в комплексних будівельних проєктах. Робота з підрядними компаніями- партнерами . Розробка окремого напрямлення для роботи з промисловими об'єктами (металургія, машинобудівництво, хімічна промисловість, поліграфія та інш.)

Керівництво відділом маркетинга, просування і аналіз ефективності продаж нових продуктів і послуг для ІТ і Систем безпеки, організація звітності, підготовка і аналіз проведення тендерів в напрямку телекомунікацій, координація комплексних проєктів з ключевими замовниками по Україні,

IX.2004- I.2006АТЗТ «Атлас»,

Україна, Київ

Керівник відділу маркетингу та продаж

Системна інтеграція : телекомунікаційні системи, глобальні і локальні мережі, комплексні системи безпеки, системи управління експлуатацією об'єктами нерухомості, програмні комплекси моніторинга інформаційних ресурсів об'єкта.

Керівництво Відділом продаж, навчання співробітників, звітність, аналіз тендерів і ефективності пропозиції та продажів нових продуктів компанії, кординація Відділу з іншими підрозділами, ведення ключових замовників (РівноАзот, Дніпродзержинський вагонорем. З-д, Дніпровський Трубный завод, компанія Полиграфіст та інш.)

X.2002- VIII.2004

ТОВ IV Кабельні Системи (Холдинг ЛАНІТ)

Україна, Київ

Комерційний директор

Проектування, інсталяція і супроводження широкого спектру інженерних систем: комп'ютерних , телефонних, систем безпеки, відео-спостереження, енергозабезпечення, телебачення.

Адміністрування продаж Департаментом розвитку бізнеса, управління менеджерами прямих продаж, супроводження корпоративних клієнтів, контроль проходження етапів проекту. Організація та проведення семінарів та конференцій в регіонах України. Планування та звітність.

XI.1999- I.2002

AESP-Ukraine Inc. Представництво в Україні, AESP Inc., Miami, USA

Україна, Київ

Керівник відділу продажів

Оптовий продаж компонентів СКС, активного і пасивного мережевого обладнання.

X.1998-X.1999

АТЗТ“Хімрезерв” (Вітчизняний виробничий холдинг)

Україна, Київ

Керівник регіональних Представництв (Східний Регіон), 5 представництв

Виробництво та оптовий продаж лакофарбової продукції, побутової хімії.

VIII.1996-IX.1998

ТОВ “ Пармалат-Україна” (СП Україна-Італія , представництво)

Україна, Київ

Директор з продаж.

Управління Відділом продаж. Робота з торговими мережами.

XI.1995-VIII.1996

ROBERT BOSCH Ltd. (Представництво компанії ROBERT BOSCH GmbH, Germany в Україні)

Україна, Київ

Торговий представник за напрямком Аудіо- Відео системи Blaupunkt

Пошук та робота з оптовими замовниками, СТО, Авто- салонами

Робота по Україні та в Молдові..

IV.1995-XI.1995

RANK XEROX Ltd., представництво в Україні.

Україна, Київ

Копіювальна техніка та запасні частини до неї.

Комерційний представник. Робота по Києву. Пошук клієнтів, супроводження, координація сервісного обслуговування, моніторинг проведення робіт з пуско-налагодження обладнання.

III.1993-II.1995

International Renaissance Foundation – Благодійний Фонд

Дж. Сороса в Україні.

Україна, Київ

Менеджер Проектів. Формування бюджетів проектів , матеріальне забезпечення та адміністрування проектів. Робота

з відвідувачами Фонду, формування Технічних завдань, звітність.

III.1990-II.1993

Державні організації (Телерадіокомпанія України, НВО “Сатурн”)

Україна, Київ

Інженер, Старший інженер .Робота з СВЧ-обладнанням. Документація, перемовини з партнерами з України та із закордону.

1984-1989

Зброєні Сили

Група Радянських Військ в Німеччині (Германська Демократична Республіка)

Військовий інженер Зв'язку . Керівництво підрозділами зв'язку, забезпечення процесу бойової підготовки.

2016

2009-2013

Освіта та навчання

Курси психологічної роботи та реабілітації дітей з обмеженими можливостями

Тренінги по психології взаємовідносин з замовниками, прийоми та методи роботи з клієнтами, спеціалізовані семінари з комплексних систем безпеки, інформаційної безпеки, оптимізації документообігу.

2007

2006

2005

Тренінг компанії «Кейсел» (Казахстан) «Алгоритм роботи і особливості просування послуг на території республіки Казахстан»(Алмати, Казахстан)

Тренінг компанії «Астеліт» «Організація продажу послуг мобільного зв'язку в корпоративном секторі» (Дніпро)

Партнерська Конференція компанії «IDS Scheer/Логика бізнеса».ARIS. (Москва)

2005

Тренінг агенції «Інфор Менеджер» -Технологія управління проектами з MS Project

2004

Тренінг агенції «Інфор Менеджер»- Управління Відділом Продажів

2004

Тренінг Центра А. Деревицького- «НЕТ-Семинар» (Робота з суперечками клієнта)

2002

Тренінг компанії « Бізнес- Центр»- Стратегія і основи побудови дилерської мережі.

1996

Тренінги компанії ROBERT BOSCH GmbH

Прага, Чесьська Республіка; Москва, Росія

Курси “Розвиток електронного обладнання в 1997-2000 роках”

1995

Тренінг компанії RANK XEROX Ltd. “Мистецтво продажів ”

1990-1991

Міжнародний Інститут Менеджмента

Курси “Маркетинг як засіб ринкової економіки”

1989-1990

Українсько-американське підприємство “Діалог”

Курси навчання англійської мови (інтенсив)

1979-1984

Військовий інститут зв'язку і телекомунікацій

Україна, Київ

Спеціальність : Дротовий зв'язок, військовий інженер

Кваліфікація :Вища освіта, електронний інженер

Посвідчення водія , категорії В, С; активне керування авто з 1994 року

Мова:

Українська, російська-(вільно), англійська –В1 та вище.

Закордонний паспорт

Готовий до відряджень

Червень 2024 р.

•