

Ковриженко Максим

AMAZON RESEARCHER, 12 000 ГРН.

🔄 2 мая 2022 📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 35 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, плавающий график работы

Категории: Торговля, продажи, закупки, Работа без квалификации, Другие предложения

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Ковриженко Максим Александрович

Дата рождения: 27 май 1990

Регион: Киев

Researcher

Ожидаемый размер зарплаты: от 600\$

Ключевая информация

- Опыт переговоров и продаж более 6-ти лет.
- Опыт подбора персонала и работы с командой более 5-ти лет

Опыт работы

Researcher

Сен.2021-март 2022.

Amazon Research Company

- Поиск товаров по модели Drop ship & Online arbitrage
- Владения основными показателями Кеера
- Поиск товаров по заданным критериям
- Анализ ниш товаров на сайтах для дальнейшей работы
- Владения Google Docs для ведения отчетности
- Выполнения Месячных KPI
- Владение Seller Central на начальном уровне

Руководитель отдела продаж КАМ

фев.2021-сен.2021

ТОВ «АДК ЛЛІР»

- Выполнение планов продаж и захода денежных средств.
- организация и контроль работы в канале «Ключевых клиентов»
- подбор, адаптация и обучение сотрудников
- построение команды с «0»
- обучение и проведение тренингов для развития профессиональных навыков команды
- составление отчетности
- создание мотивационных программ
- анализ рынка и сбор информации о клиентах
- контроль состояния дебиторской задолженностей клиентов
- организация работы и управление торговой командой
- составление, планирование, контроль KPI
- вывод и продвижение на рынок новых продуктов и торговых марок
- увеличение качественных и количественных показателей продаж

Руководитель отдела продаж HoReCa

янв 2020 – фев.2021.

ЮЛАНА, ООО

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

- Выполнение планов продаж и захода денежных средств.
- организация и контроль работы в канале «Ключевых клиентов»
- подбор, адаптация и обучение сотрудников
- построение команды с «0»
- обучение и проведение тренингов для развития профессиональных навыков команды
- составление отчетности
- создание мотивационных программ
- анализ рынка и сбор информации о клиентах
- контроль состояния дебиторской задолженностей клиентов
- организация работы и управление торговой командой
- составление, планирование, контроль KPI
- вывод и продвижение на рынок новых продуктов и торговых марок
- увеличение качественных и количественных показателей продаж

Руководитель отдела продаж HoReCa

авг 2016 - янв 2020 (3 года 6 мес)

ООО «Баядера Логистик»

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Работа с торговыми марками: KOZAЦЬKA PADA, HLIBNY DAR, KOBLEVO, MARENGO, ПЕРША ГІЛЬДІЯ, HENNESSY, MOET & CHANDON, CAPTAIN MORGAN, JOHNNIE WALKER, JAGERMEISTER и т.д.

- Выполнение планов продаж и захода денежных средств.
- организация и контроль работы в канале «Ключевых клиентов»
- подбор, адаптация и обучение сотрудников
- построение команды с «0»
- обучение и проведение тренингов для развития профессиональных навыков команды
- составление отчетности
- создание мотивационных программ
- анализ рынка и сбор информации о клиентах
- контроль состояния дебиторской задолженностей клиентов
- организация работы и управление торговой командой
- составление, планирование, контроль KPI
- вывод и продвижение на рынок новых продуктов и торговых марок
- увеличение качественных и количественных показателей продаж

Рекомендации

- Александр Викторович (Коммерческий директор филиала, ООО «Баядера Логистик»)

+380503124329

Супервайзер отдела HoReCa

мар 2016 - авг 2016 (6 мес)

ООО «Баядера Логистик»

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Работа с торговыми марками: KOZAЦЬKA PADA, HLIBNY DAR, KOBLEVO, MARENGO, ПЕРША ГІЛЬДІЯ, HENNESSY, MOET & CHANDON, CAPTAIN MORGAN, JOHNNIE WALKER, JAGERMEISTER и т.д.

- выполнении запланированного плана продаж
- подбор сотрудников и формировании команды
- грамотное делегировании работы подчиненным и контроль качества ее выполнения
- планирование и прогнозирование аналитических показателей
- переговоры с представителями или руководством торговых точек
- проведение обучающих тренингов -мотивации работников на достижение лучших результатов

Торговый агент HoReCa

авг 2013 - мар 2016 (2 года 8 мес)

ООО «Баядера Логистик»

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Работа с торговыми марками: KOZAЦЬKA PADA, HLIBNY DAR, KOBLEVO, MARENGO, ПЕРША ГІЛЬДІЯ, HENNESSY, MOET & CHANDON, CAPTAIN MORGAN, JOHNNIE WALKER, JAGERMEISTER и т.д.

- выполнении запланированного плана продаж;
- поддержание и расширение клиентской базы;
- заключение договоров с новыми клиентами;
- контроль дебиторской задолженности;
- презентация товаров и услуг.

Промоутер

сен 2012 - июл 2013 (11 мес)

ООО «Баядера Логистик»

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Образование

Национальная академия управления (Киев)

Год окончания 2012

Международная экономика

Владение языками

Английский - средний

Русский - свободно

Могу проходить собеседование на этом языке

Украинский - родной

Могу проходить собеседование на этом языке

Курсы, тренинги, сертификаты

Управленческие коммуникации (Киев)

Год окончания 2019

Управленческие навыки (Киев)

Год окончания 2016

Дополнительная информация

Компьютерные навыки

- Уверенный пользователь ПК, опыт работы в 1С, Excel, Word, Bitrix.

Водительское удостоверение

Водительское удостоверение категории «В».

Есть личный автомобиль.