

# Ковриженко Максим

## AMAZON RESEARCHER, 12 000 ГРН.

🕒 2 мая 2022 🗺 Город: [Киев](#)

Возраст: 35 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, плавающий график работы

Категории: Торговля, продажи, закупки, Работа без квалификации, Другие предложения

Состою в браке  Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Описание

Ковриженко Максим Александрович

Дата рождения: 27 май 1990

Регион: Киев

### Researcher

Ожидаемый размер зарплаты: от 600\$

### Ключевая информация

- Опыт переговоров и продаж более 6-ти лет.
- Опыт подбора персонала и работы с командой более 5-ти лет

### Опыт работы

#### Researcher

Сен.2021-март 2022.

#### Amazon Research Company

- Поиск товаров по модели Drop ship & Online arbitrage
- Владения основными показателями Кеера
- Поиск товаров по заданным критериям
- Анализ ниш товаров на сайтах для дальнейшей работы
- Владения Google Docs для ведения отчетности
- Выполнения Месячных KPI
- Владение Seller Central на начальном уровне

**Руководитель отдела продаж КАМ**

фев.2021-сен.2021

**ТОВ «АДК ЛПР»**

- Выполнение планов продаж и захода денежных средств.
- организация и контроль работы в канале «Ключевых клиентов»
- подбор, адаптация и обучение сотрудников
- построение команды с «0»
- обучение и проведение тренингов для развития профессиональных навыков команды
- составление отчетности
- создание мотивационных программ
- анализ рынка и сбор информации о клиентах
- контроль состояния дебиторской задолженности клиентов
- организация работы и управление торговой командой
- составление, планирование, контроль KPI
- вывод и продвижение на рынок новых продуктов и торговых марок
- увеличение качественных и количественных показателей продаж

**Руководитель отдела продаж HoReCa**

янв 2020 – фев.2021.

**ЮЛАНА, ООО**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

- Выполнение планов продаж и захода денежных средств.
- организация и контроль работы в канале «Ключевых клиентов»
- подбор, адаптация и обучение сотрудников
- построение команды с «0»
- обучение и проведение тренингов для развития профессиональных навыков команды
- составление отчетности
- создание мотивационных программ
- анализ рынка и сбор информации о клиентах
- контроль состояния дебиторской задолженности клиентов
- организация работы и управление торговой командой
- составление, планирование, контроль KPI
- вывод и продвижение на рынок новых продуктов и торговых марок
- увеличение качественных и количественных показателей продаж

**Руководитель отдела продаж HoReCa**

авг 2016 - янв 2020 (3 года 6 мес)

## **ООО «Баядера Логистик»**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Работа с торговыми марками: KOZAЦЬКА PADA, HLIBNY DAR, KOBLEVO, MARENGO, ПЕРША ГЛЬДІЯ, HENNESSY, MOET & CHANDON, CAPTAIN MORGAN, JOHNNIE WALKER, JAGERMEISTER и т.д.

-Выполнение планов продаж и захода денежных средств.

-организация и контроль работы в канале «Ключевых клиентов»

-подбор, адаптация и обучение сотрудников

-построение команды с «0»

-обучение и проведение тренингов для развития профессиональных навыков команды

-составление отчетности

-создание мотивационных программ

-анализ рынка и сбор информации о клиентах

-контроль состояния дебиторской задолженности клиентов

-организация работы и управление торговой командой

-составление, планирование, контроль KPI

-вывод и продвижение на рынок новых продуктов и торговых марок

-увеличение качественных и количественных показателей продаж

### **Рекомендации**

• Александр Викторович (Коммерческий директор филиала, ООО «Баядера Логистик»)

+380503124329

## **Супервайзер отдела HoReCa**

мар 2016 - авг 2016 (6 мес)

## **ООО «Баядера Логистик»**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Работа с торговыми марками: KOZAЦЬКА PADA, HLIBNY DAR, KOBLEVO, MARENGO, ПЕРША ГЛЬДІЯ, HENNESSY, MOET & CHANDON, CAPTAIN MORGAN, JOHNNIE WALKER, JAGERMEISTER и т.д.

-выполнение запланированного плана продаж

-подбор сотрудников и формировании команды

-грамотное делегирование работы подчиненным и контроль качества ее выполнения

-планирование и прогнозирование аналитических показателей

-переговоры с представителями или руководством торговых точек

-проведение обучающих тренингов -мотивации работников на достижение лучших результатов

## **Торговый агент HoReCa**

авг 2013 - мар 2016 (2 года 8 мес)

## **ООО «Баядера Логистик»**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

Работа с торговыми марками: КОЗАЦЬКА PADA, HLIBNY DAR, KOBLEVO, MARENGO, ПЕРША ГЛЬДІЯ, HENNESSY, MOET & CHANDON, CAPTAIN MORGAN, JOHNNIE WALKER, JAGERMEISTER и т.д.

- выполнение запланированного плана продаж;
- поддержание и расширение клиентской базы;
- заключение договоров с новыми клиентами;
- контроль дебиторской задолженности;
- презентация товаров и услуг.

### **Промоутер**

сен 2012 - июл 2013 (11 мес)

### **ООО «Баядера Логистик»**

Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

### **Образование**

#### **Национальная академия управления (Киев)**

Год окончания 2012

Международная экономика

### **Владение языками**

**Английский** - средний

**Русский** - свободно

Могу проходить собеседование на этом языке

**Украинский** - родной

Могу проходить собеседование на этом языке

### **Курсы, тренинги, сертификаты**

#### **Управленческие коммуникации (Киев)**

Год окончания 2019

#### **Управленческие навыки (Киев)**

Год окончания 2016

### **Дополнительная информация**

#### **Компьютерные навыки**

- Уверенный пользователь ПК, опыт работы в 1C, Excel, Word, Bitrix.

#### **Водительское удостоверение**

Водительское удостоверение категории «В».

Есть личный автомобиль.