

# Бабич Андрей



## МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, ЗАКУПКАМ, ПРОЕКТАМ, 15 000 ГРН.

🔄 16 мая 2022 📍 Город: [Одесса](#)

Возраст: 48 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, плавающий график работы

Категории: Логистика, доставка, склад, Строительство, архитектура, Торговля, продажи, закупки

✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Описание

Бабич Андрей Анатольевич

Менеджер по продажам, закупкам, проектам, руководитель отдела продаж, закупок,

от 15 000 грн

Полная занятость, неполная занятость, удаленная работа.

Возраст: 46 лет

Город: Одесса

Контактная информация

Адрес: ул. Лейтенанта Шмидта 3/4

### Опыт работы

#### Менеджер по продажам и проектам

с 01.2018 по 02.2022 (5 лет 1 месяц)

ТОВ Фасад Інженірінг Солюшн, Одесса (Строительные работы, фасадные работы, остекление, проектирование и монтаж светопрозрачных конструкций)

Продал на данный момент 16 проектов по светопрозрачным конструкциям на сумму более 700 000 грн используя опыт активных продаж без привлечения какого-либо маркетинга, только звонки и встречи. 5 проектов по фасадной отделке в разработке. Для управления проектами использовал CRM систему Битрикс24. Получил опыт ведения проектов строительства и составления смет и бюджетов.

#### Руководитель отдела продаж

с 03.2017 по 12.2017 (9 месяцев)

ТОВ Компанія РИТМ, Одесса (Продажа программ 1С и сопровождение ПП 1С; автоматизация предприятий на базе ПП 1С и торгового оборудования.)

Продажа программных продуктов 1С (далее ПП) и торгового оборудования (далее ТО), услуг по 1С. Активный поиск клиентов и обработка пассивных клиентов, проведение переговоров и заключение договоров по отгрузке ПП, ТО. Расширение клиентской базы и поддержание отношений с существующими.

Выявление потребностей клиента и умение проводить сделки с клиентами от начала до продажи и дальнейшего сотрудничества.

Стабильное выполнение плана продаж не менее 60000 грн в мес. Знание большого перечня торгового оборудования и нюансов связанных с ним (ПО, драйвера, возможности интеграции с 1С и т.п.) - сканеры ШК, ТСД, принтеры чеков и этикеток, различные весы, пос терминалы и кассовое оборудование, фискальная техника, банковская техника (детекторы банкнот, счетчики и т.п.), антикражное оборудование, видеонаблюдение, СКУД системы и т.д.

Есть договоренности с основными дистрибьюторами и поставщиками торгового оборудования.

Знание возможностей многих решений на базе 1С, а также потребностей клиентов в различных сферах деятельности (управление торговлей, логистика, интернет магазины и корпоративные порталы) Умение проводить демонстрации ПП 1С.

Ведение документооборота отдела продаж/закупок и работа в программах 1С.

Опыт работы в торговле более 18 лет от продавца до руководителя отдела продаж.

### **Ведущий менеджер по продажам**

с 08.2013 по 02.2017 (3 года 6 месяцев)

Компания Первый БИТ (ТОВ "Першій БІТ. Південь"), Одесса (Продажа программ 1С и сопровождение ПП 1С; автоматизация предприятий на базе ПП 1С и торгового оборудования.)

Продажа программных продуктов 1С (далее ПП) и торгового оборудования (далее ТО), услуг по 1С программных решений других вендоров и разработчиков (Битрикс, Клеверенс Майкрософт и т.д.). Активный поиск клиентов и обработка пассивных клиентов, проведение переговоров и заключение договоров по отгрузке ПП, ТО. Расширение клиентской базы и поддержание отношений с существующими. Получил сертификат специвлист "1С:Предприятие 8. Бухгалтерия для Украины".

Достижения:

Выявление потребностей клиента и умение проводить сделки с клиентами от начала до продажи и дальнейшего сотрудничества.

Стабильное выполнение плана продаж не менее 60000 грн в мес. Знание большого перечня торгового оборудования и нюансов связанных с ним (ПО, драйвера, возможности интеграции с 1С и т.п.) - сканеры ШК, ТСД, принтеры чеков и этикеток, различные весы, пос терминалы и кассовое оборудование, фискальная техника, банковская техника (детекторы банкнот, счетчики и т.п.), антикражное оборудование, видеонаблюдение, СКУД системы и т.д.

Есть договоренности с основными дистрибьюторами и поставщиками торгового оборудования. Знание возможностей многих решений на базе 1С и Битрикса, а также потребностей клиентов в различных сферах деятельности (управление торговлей, логистика, интернет магазины и корпоративные порталы) Умение проводить демонстрации ПП 1С.

Ведение документооборота отдела продаж/закупок и работа в программах 1С.

Опыт работы в торговле более 14 лет от продавца до ведущего менеджера отдела продаж.

### **Менеджер по продажам**

с 08.2011 по 07.2013 (1 год 11 месяцев)

Оникс софт, Одесса (Продажа программных продуктов СУПЕРМАГ для автоматизации розничных сетей магазинов, так же продажа торгового оборудования и расходных материалов)

Продажа программных продуктов СУПЕРМАГ для автоматизации розничных сетей магазинов, так же продажа торгового оборудования и расходных материалов. Автоматизирована торговая сеть NOVUS Ukraine (порядка 20 супер и гипермаркетов) с помощью программного комплекса СУПЕРМАГ. Выигран тендер на автоматизацию торговой сети БИ-Маркет (г. Киев). Проведены переговоры со всеми руководителями крупных торговых сетей Украины: Эко маркет, Ашан, Арсен, Фуршет, Велика Кишеня, Таврия-В, Наш Край, Караван, Край, Перекресток и т.д.

### **Категорийный менеджер**

с 03.2010 по 07.2011 (1 год 4 месяца)

ЧПТП Экстра (сеть магазинов «Обжора»), Одесса (Сеть продовольственных супермаркетов)

Контроль групп товара: баклея, кондитерка, консервация, специи и снеки в сети магазинов «Обжора» (20 магазинов). Закупка, продажа, оборачиваемость, ценообразование и управление ассортиментом по группам товара (более 4000 наименований), заключение и подписание договоров, маркетинговых соглашений и меморандумов, ведение документации (контрольно–нормативная документация по группам товара - сертификаты, гигиенические заключения, свидетельства, декларации, спецификации и т.д.), контроль представленности товара в торговом зале (наполненность витрины, ассортимент, составление и контроль исполнения планogramм по группам товара, соблюдение сроков реализации), мониторинг конкурентных сетей, контроль за соблюдением маркетинговых

соглашений и ретробонусов.

### **Администратор магазина**

с 08.2008 по 02.2010 (1 год 6 месяцев)

Комп`ютерній Всесвіт, Одесса (Продажа компьютерного оборудования, программного обеспечения и услуг)

Контроль за состоянием торгового зала (представленность товара, наличие ценников) и работой персонала, а так же контроль проведения акций, кассовой дисциплины и документоотчетности магазина, подключение услуг мобильного интернета провайдеров МТС, U'tel, PeopleNET, Укртелеком. Проведение тренингов с продавцами.

### **Старший продавец-администратор**

с 08.2007 по 08.2008 (1 год)

Новая электроника/Фокстрот "Цифровой дом", Одесса (Продажа компьютерного оборудования, программного обеспечения и услуг)

В число моих функциональных обязанностей входил контроль за состоянием торгового зала (представленность товара, наличие ценников) и работой персонала, а так же контроль проведения акций. Проведение тренингов с продавцами

### **Менеджер направления**

с 05.2003 по 03.2007 (3 года 10 месяцев)

ООО "Таврия-В", Одесса (Сеть продовольственных супер и гипермаркетов)

Ведение товара от закупки до непосредственной продажи конечному клиенту, поиск клиентов, проведение переговоров, работа с персоналом (тренинги продаж для продавцов), контроль представленности, ликвидности товара, анализ движения товара.

Достижения:

Полная организация работы пяти отделов выделенной группы товаров в сети супермаркетов от набора продавцов в отделы до непосредственного заказа товара, а так же контроля товарооборота. Оборот и доход выделенного направления группы товаров за 2 года увеличились в 3 раза.

### **Образование Высшее**

ПГУ им. Т.Г.Шевченко (Приднестровский государственный университет)

Естественно-географический, Тирасполь  
Высшее, с 1996 по 2001 (4 года 9 месяцев)

Специальность: Биолог-химик  
Форма обучения: Дневная/Очная

### **Профессиональные и другие навыки**

- Опыт ведения товара от закупки до непосредственной продажи конечному клиенту, поиска клиентов, проведения переговоров, работы с персоналом (тренинги продаж для продавцов), контроля представленности, ликвидности товара, анализа движения товара и логистики
- Знание документооборота отдела продаж/закупок и работа в программах 1С.
- Опыт работы в торговле более 18 лет от продавца до руководителя отдела продаж.
- Уверенный пользователь офисных программ, 1С и Битрикс, CRM систем

### **Дополнительная информация**

Иностранные языки  
Английский: Базовый  
Украинский: Базовый  
Готовность к командировкам.

### **Рекомендации и ссылки:**

Кишинский Александр директор по продажам ЧП Оникс-софт 0993403923,  
Яковлева Анна директор ТОВ "Перший БІТ. Південь" 0675144138

### **Дополнительные сведения:**

Работаю в программах MS Office, 1С:Предприятие 7.7 (торговля и склад) и 1С:Предприятие 8.

Больничными листами не пользовался.

Способен к самообразованию. Изучаю разговорный английский язык.

Хобби - туризм. Люблю музыку, кино и книги