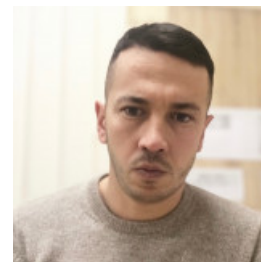


# Газій Богдан

## МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ

🔄 14 июня  
2022

📍 Город: [Мукани](#)



Возраст: 36 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Производство, Реклама, маркетинг, PR, Руководство

✓ Состою в браке    ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Менеджер з продажу

Loftik (Виробництво), Мукачево

04.2021 – 03.2022 (10 месяцев)

#### Обязанности:

організація і ведення продажів продукції компанії; планування і проведення аналітичної роботи; забезпечення продажів; складання планів та стратегій продажів, ціноутворенні та маркетингу

#### провідний фахівець відділу продажу ЗР

ПрАТ Карлсберг Україна (Дистрибуція, оптова-роздрібна торгівля), Мукачево

04.2017 – 04.2021 (4 года )

#### Обязанности:

Координація роботи команди торгових представників; постановка завдань, контроль виконання; проведення польових навчань, аудитів; ведення переговорів із клієнтами; проведення трейд-маркетингових активностей у торгових точках, дотримання стандартів викладання продукції; розвиток довгострокових партнерських відносин із клієнтами; звітність; виконання плану продажу на довіреній території.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

#### провідний фахівець з маркетингу торгових каналів ЗР

ПрАТ Карлсберг Україна (Дистрибуція, оптова-роздрібна торгівля), Мукачево

03.2014 – 04.2017 (3 года 1 месяц)

#### Обязанности:

Розробка і впровадження регіональних та локальних промо активностей; підготовка звітності за результатами промо, аналіз їх ефективності, надання висновків та рекомендацій, спрямованих на підвищення попиту; моніторинг і аналіз поточної ситуації на ринку, складання прогнозів розвитку ринку; складання рекомендацій щодо підвищення продажів і впізнаності бренду; ведення переговорів з клієнтами, проведення навчань та тренінгів для торгових команд, аналіз та аудит активностей конкурентів, аудит території.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

#### торговий представник

Браво МК (Дистрибуція, оптова-роздрібна торгівля), Ужгород

12.2012 – 03.2014 (1 год 2 месяца)

#### Обязанности:

Організація ефективної роботи з клієнтами, в тому числі пошук нових клієнтів; розвиток території за кількістю торговельних точок; виконання плану продажів, побудова кількісної та якісної дистрибуції; мерчендайзинг, робота по корпоративним стандартам; контроль дебіторської заборгованості клієнтів і обладнання в торгових точках.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

## Фахівець з кредитування

ОПТ Кредит (Банк), Мукачево

09.2011 – 11.2011 (2 місяця)

Обязанности:

Укладання договорів кредитування та страхування в межах наданих повноважень, облікова звітність, оформлення дострокового погашення кредитів.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

## Менеджер з продажу

A5 (Рекламна агенція), Ровно

07.2011 – 10.2012 (1 год 3 місяця)

Обязанности:

Контроль, адаптація та мотивація діяльності рекламних агентів; дослідження ринку рекламних послуг, з метою отримання інформації, щодо попиту та пропозиції, рівня цін на рекламні продукти і стану підприємств-конкурентів; розробка дизайну; виготовлення поліграфічної продукції.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

## Образование

### Міжнародний економіко гуманітарний університет (Ровно)

Спеціальность: факультет економічний

полное высшее, 09.2006 – 07.2011 (4 года 9 месяцев)

## Дополнительная информация

Знання комп'ютера, програм: Впевнений користувач. Досконало володію CRM Monolit, MS Windows/Mac OS, основними складовими пакету MS Office/ Mac OS, пошуковими та іншими web-ресурсами.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Добре і грамотно висловлюю свою думку. Вісім років досвіду формуванні, навчанні та організації відділу продажу. Існує своя база клієнтів.