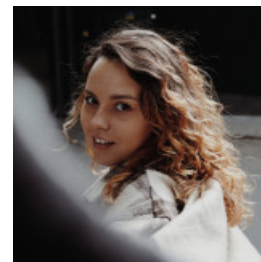


# Шинкарук Світлана



## КОНТЕНТ МЕНЕДЖЕР, МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ В ОНЛАЙН МАГАЗИН, 18 000 ГРН.

🔄 19 мая 2022 📍 Город: [Хмельницкий](#)

Возраст: 28 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: Офисный персонал, Реклама, маркетинг, PR, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Онлайн менеджер (+ деякі завдання з контенту)

Про100уніформа (Продаж спецодягу), Хмельницкий  
10.2021 – 02.2022 (4 місяця)

#### Обязанности:

Оформлення лідів, ведення угоди продажу по телефону та в чаті. Робота з роздрібними та корпоративними клієнтами.

#### контент менеджер

Про100уніформа (Продаж спецодягу), Хмельницкий  
12.2019 – 09.2021 (1 год 9 місяцев)

#### Обязанности:

Створення контенту (фото та відео) для сайту та соцмереж. Оформлення landing page.

#### Продавець/адміністратор

Про100уніформа (Продаж спецодягу), Хмельницкий  
06.2018 – 11.2019 (1 год 5 місяцев)

#### Обязанности:

Роздрібна торгівля в стаціонарному магазині та корпоративні замовлення.

Адміністрування трьома магазинами в різних містах.

Робота з АБофіс (подібна програма С1); обробка лідів, ведення угод в CRM Bitrix24.

### Образование

#### ХГПА (Хмельницкий)

Специальность: Вчитель хореографії

полное высшее, 08.2013 – 06.2017 (3 года 10 месяцев)

## **Дополнительное образование**

- 2020, онлайн курс по instagram-маркетингу Prodvigator.

## **Знание языков**

Украинский - Профессиональный (эксперт)

## **Дополнительная информация**

Знание компьютера, программ: З комп'ютером на «ти». Програми з управління даними оффлайн та в Гугл на високому рівні. Робота із CRM (досвід в роботі з Bitrix24); Робота з системою АБФіс (аналог програми С1);  
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Індивідуальні показники: - безконфліктність; - швидко навчаюсь; - бажання розвиватись, підвищувати свій професійний рівень; - колективний гравець; - сумлінна працездатність; - ініціативність та багатозадачність. Чому вибрати мене? За 4 роки в компанії ТОВ Олбіком (продаж спецодягу - медичне, ХоРеКа, робоче) я працювала на кількох вакансіях: продавець в стаціонарному магазині+адміністратор; онлайн-менеджер; контент-менеджер. Таким чином я маю досвід на всіх етапах воронки продажі. Як контент-менеджер визначаю який продукт для якої аудиторії пропонувати, далі як зацікавити і підвести потенційного клієнта до дії (створити з нього лід). Після чого консультація, заохочення до продажу та обробка успішної угоди. Розуміння ризиків і плюсів онлайн продаж для продавця і клієнта дозволяє мені «безболісно» вирішувати конфлікти з клієнтом, що зменшує відсоток повернень та збільшує повторні покупки задоволених клієнтів.