

Богатырчук Максим

★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 20 000 ГРН.

🔄 6 июня
2022

📍 Город: [Киев](#)

📍 Готов к командировкам: [Обухов](#)



Возраст: 27 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа

Категории: Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Бункерман

FLV "Dzintarjura" Atlantic Fishing Limited, Гвинея Бисау (Промышленная рыбалка),

11.2020 – По настоящее время (4 года 5 месяцев)

Обязанности:

Главные обязанности:

1. Контроль качества рыбы.
2. Подача рыбы в цех с помощью пульта управления линиями сортировки.
3. Принятие решений по видам рыбы и порядку ее заморозки.
4. Подача заявок для компании и оформление сводки по ежедневному подъему рыбы.
5. Ведение переговоров по рыбе в порту, а также в период выгрузки.

Достижение:

1. Перенастроил весь порядок подачи заявок и сводки. Переделал эксель файлы с помощью сводных таблиц.
2. Перенастроил систему записей по заморозке рыбы, что стало экономить более 4 часов в сутки.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Менеджер (управляющий) в сфере предоставления информации

ООО "Сейлз Кэпитал" (Стратегический и управленческий консалтинг), Киев

11.2019 – 02.2020 (3 месяца)

Обязанности:

1. Поиск новых клиентов.
2. Работа с клиентами агропромышленного комплекса.
3. Работа в Vitrix 24: ведение клиентской базы, формирование еженедельных и месячных отчетов.
4. Подготовка и проведение переговоров с топ-менеджментом и владельцами компаний (холдингов).
5. Подготовка офферов и заключение договоров.

Достижение:

Дополнение информации по клиентам агропромышленного комплекса Bitrix 24. Назначение и проведение встречи с ТД "Украинские рисовые системы" и подготовка оффера.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Менеджер по продажам гофропродукции

ЧАО Киевский КПК (Изготовление и сбыт гофропродукции), Обухов
10.2018 – 09.2019 (11 месяцев)

Обязанности:

1. Поиск новых клиентов и сопровождение действующих клиентов.
2. Подготовка квартальных и годовых отчетов.
3. Работа с заказами в 1:С
4. Расчет цен на договоры и коммерческие предложения.
5. Заключение договоров и участие в тендерах.
6. Оперативное планирование сроков производства гофропродукции.
7. Контроль дебиторской и кредиторской задолженности.
8. Систематическая работа по оптимизации цен по повышению эффективности продаж.

ДОСТИЖЕНИЕ:

Победа по всем тендерам за год работы. Привлечение новых клиентов с общим объемом более 100т м2.
Налаживание сотрудничества с важными клиентами путем проведения переговоров, в частности: Киевский БКК и Пирятинский деликатес.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Образование

[Киевский Национальный университет им. Вадима Гетьмана \(Киев\)](#)

Специальность: Экономика и управление
полное высшее, 09.2018 – 02.2020 (1 год 5 месяцев)

[Киевский Национальный университет им. Вадима Гетьмана \(Киев\)](#)

Специальность: Экономика АПК
полное высшее, 09.2014 – 06.2018 (3 года 9 месяцев)

Знание языков

Английский - Выше среднего, Немецкий - Ниже среднего

Дополнительно: На английском языке могу проходить собеседование. Больше года жил в Африке и говорил исключительно на английском языке

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Работа в 1С, Excel, Word, Ахapta, Bitrix 24

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Целеустремленный, способный к обучению, отлично нахожу общий язык с клиентами и коллегами. Люблю спорт, музыку, путешествия

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Найти стабильный заработок в Украине