

Попроцкий Михаил

★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 15 000 ГРН.

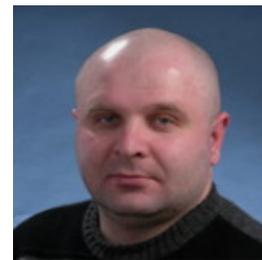
🔄 30 мая 2022 📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 53 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: [Офисный персонал](#), [Строительство](#), [архитектура](#), [Торговля](#), [продажи](#), [закупки](#)

✓ Готов к командировкам



[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

менеджер по продаже (аренде)

ООО Мир Строительной Техники (Сдача в аренду строительной техники), Киев
08.2021 – По настоящее время (3 года 8 месяцев)

Обязанности:

Сдача в аренду строительной техники согласно условий компании

менеджер по продажам

ООО Абетон (Производство и продажа железобетонных изделий), Киев
10.2020 – 06.2021 (8 месяцев)

Обязанности:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

менеджер по продажам

ООО ESSVE Украина (Торговля строительными материалами), Киев
04.2018 – 07.2020 (2 года 2 месяца)

Обязанности:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

менеджер по работе с клиентами

ЧП Феил Ло Групп (Юридические услуги), Киев
04.2013 – 02.2018 (4 года 10 месяцев)

Обязанности:

Консультирование клиентов по продуктам компании, ведение переговоров, подписание договоров, контроль оплат.

менеджер по продаже

ООО Вердани (Производство строительных материалов), Киев

07.2012 – 04.2013 (9 месяцев)

Обязанности:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

менеджер по продаже

ООО ДП ТПК_Центр (Производство и продажа строительных материалов), Киев

03.2012 – 07.2012 (4 месяца)

Обязанности:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

менеджер проектных продаж

ООО Центр Стандарт Парк (Производство и продажа строительных материалов), Киев

04.2008 – 04.2011 (3 года)

Обязанности:

Работа со строительными и проектными компаниями, подготовка и рассылка коммерческих предложений, проведение презентаций продукции и переговоров с клиентами, подготовка договоров и спецификаций на продукцию, размещение заказов на производстве и контроль их выполнения, сопровождение проектов до сдачи под ключ, изучение рынка и фирм потенциальных покупателей этих товаров, проведение мониторинга клиентов и основных конкурентов, прогнозирование и планирование продаж, ведение CRM. Есть опыт участия в тендерных закупках.

Образование

Украинско-Финский институт менеджмента и бизнеса (Европейский Укиверситет)

Специальность: Менеджмента. Менеджер по маркетингу

полное высшее, 08.1994 – 09.2019 (25 лет 1 месяц)

Дополнительное образование

- TACIS Курс: "Как организовать свой бизнес" (1995 год, 3 месяца)
- УЦ "Успех" Курсы по программе AutoCad: рассчитан на изучение проектной программы с возможностью работы в 2D и 3D проектировании. (2010год, 3 месяца)

Знание языков

Украинский - Продвинутый (свободно), Русский - Продвинутый (свободно), Английский - Начальный

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Персональный компьютер - пользователь наиболее распространенных программ Microsoft Office, 1С: Бухгалтерия, AutoCad

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Профессионализм, порядочность, заинтересованность новыми разработками в области продвижения и создания имиджа для новых брендов, коммуникабельность, интерес к

отраслевыми выставками, которые проводятся в г. Киеве, при необходимости и в других городах.