

Дуброва Ірина

МЕДИЧНИЙ ПРЕДСТАВНИК, МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, АДМІНІСТРАТОР, 20 000 ГРН.

🔄 17 юня
2022

📍 Город: [Київ](#)

Возраст: 44 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Медицина, фармацевтика, Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

✓ Есть дети ✓ Готова к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

РЕЗЮМЕ

Дуброва Ірина Михайлівна

Дата народження: 04 квітня 1980г.

Дом. адреса: м. Київ, ул.Вишгородська, буд. 50б, кв. 66

Бажана посада: адміністратор, менеджер з продажу, мед.представник.

Бажаний рівень ЗП: від 20000 грн.

Освіта: 1997-2000 Київський Державний Технікум Легкої Промисловості, спеціальність – технолог-товарознавець.

Попередній досвід роботи:

квітень 2022 – грудень 2015 ТОВ «Ботаніка», медичний представник, м.Київ

Основні обов'язки:

- робота з аптеками (наявність, замовлення, викладка продукції, перевірка термінів придатності, презентація товару)
- робота з лікарями-дерматологами (презентація товару, консультації)
- розширення клієнтської бази, виконання планів продажу
- участь в конференціях, семінарах
- частково робота в офісі: забезпечення канц.приладдям, робота по відправці пошти та кур'єра, допомога в роботі КАМу.

жовтень 2015 – серпень 2014 ТОВ «Санофі Україна» (ТОВ «Палс»), фарм.представник, м.Київ

Основні обов'язки:

візити в ТТ (аптеки) за маршрутним листом

мерчандайзинг

звітність, документообіг

моніторинг конкурентів

контроль залишків, замовлення продукції

червень 2014 – липень 2014 ТОВ «Рекітт Бенкізер Хаусхолд Енд Хелс Кер Україна», торгівельний представник, м.Київ

Основні обов'язки:

- візити в ТТ (аптеки) за маршрутним листом

контроль залишків, формування замовлення

мерчандайзинг

звітність, документообіг

моніторинг конкурентів

червень 2014 – листопад 2011 ТОВ «Медком МП Україна», торгівельний представник, м.Київ

Основні обов'язки:

- візити в ТТ (аптеки) за маршрутним листом

контроль залишків, формування замовлення

мерчандайзинг

звітність, документообіг

моніторинг конкурентів

жовтень 2011 – серпень 2005 ПП «Укрбеллепром»/ТОВ «Белкосметик», начальник відділу продажу/торгівельний представник/зав.складом, м. Киев

Основні обов'язки:

- пошук нових клієнтів, робота з базовими клієнтами

- проведення перемовин та заключення договорів
- ведення замовлень постійних клієнтів, контроль за поверненням документів та по оплаті товару
- документообіг за замовленнями (рахунки, накладні)
- контроль за наявністю товарного запасу
- логістика на підприємстві
- підбір кадрів та навчання персоналу, розміщення заказів у субпідрядчиків
- ведення складу на невеликому підприємстві, комплектування замовлень

квітень 2005 – серпень 2005 ТОВ «Космедфарм», торгівельний представник, м. Київ

Основні обов'язки:

- контроль за залишками продукції в роздрібних мережах

- проведення презентацій
- робота з косметологами, фармацевтами, дерматологами
- складання звітності

вересень 2004 – березень 2005 ТОВ «Савсервіс-Мова», мерчандайзер, м. Київ

Основні обов'язки:

- викладка товару
- контроль за дотриманням стандартів в магазинах роздрібної мережі та С&С

вересень 2003 – квітень 2004 ТОВ «Фора», товарознавець, м. Київ

Основні обов'язки:

- контроль за обов'язками персоналу
- замовлення, обмін, повернення товару
- контроль строків реалізації продукції

липень 2000 – липень 2003 ТОВ ПСХ «Юність», продавець-консультант, м. Київ

Основні обов'язки:

- викладка товару
- контроль за залишками та строками реалізації продукції

Навики роботи на комп'ютері: впевнений користувач MS Office, Outlook Express, маю невеликий досвід роботи в 1С

Знання мов: українська, російська – вільно, англійська – шкільна програма

Особисті якості: пунктуальна, акуратна в роботі, маю високу працездатність, швидко навчаюсь всому новому, дисциплінована, комунікабельна, неконфліктна.