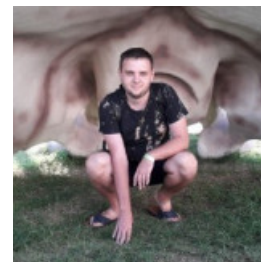


Озерянский Евгений

★ **АНАЛИТИК 1С, 17 000 ГРН.**

🔄 26 июня
2022

📍 Город: [Харьков](#)



Возраст: 35 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа

Категории: IT, WEB специалисты, Бухгалтерия, финансы, учет/аудит, Консалтинг

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

аналитик 1с

Квинта Кэпитал (Строительство), Харьков

01.2021 – 02.2022 (1 год 1 месяц)

Обязанности:

Внедрение 1С УТП 8.2. Оптимизация работы пользователей путем переноса рабочих процессов в 1С.

Работа с удаленными программистами, в последствии набор своей команды программистов, собеседование, организация работы.

Написание бизнес-процессов для работы стройки, отдела закупок и отдела мониторинга в цикле закупки материалов. Внедрение Telegram бота.

Оптимизация работы складов на стройке, переход от письменных журналов к работе в 1С. Внедрение процесса инвентаризаций на складах.

Оптимизация работы отдела маркетинга путем интеграции в 1С.

Анализ работы пользователей, для оптимизации процессов. Написание ТЗ программистам, тестирование доработок программистов, написание инструкций пользователям по работе с новым функционалом.

Написание доработок для переноса старых данных из Excel в 1С, написание отчетов для аналитики этих данных.

Внедрение блока сметирования для анализа фактических и предварительных данных на каждом этапе строительства объекта.

Администрирование базы, техническая поддержка пользователей по работе в 1С.

Руководитель отдела технической поддержки

ЧудоМаркет (Розничная торговля), Харьков

07.2017 – 11.2020 (3 года 4 месяца)

Обязанности:

Создание отдела технической поддержки, до 5 человек в подчинении.

Набор, обучение и внедрение новых сотрудников. Координация работы отдела по обеспечению 1С поддержки и администрированию сети розничных супермаркетов.

Анализ работы отдела технической поддержки на выявление однотипных (повторяющихся) проблем, создание ТЗ программистам для устранения проблем, написание инструкций пользователям для оптимизации решения проблем.

Внедрение и оптимизация системы онлайн тикетов на платформе Jira для пользователей, как путь ухода от обращений через мессенджеры и ведения аналитики проблем. Внедрение системы KPI отдела и премирования сотрудников.

Внедрение и наполнение портала инструкций на платформе Jira для пользователей.

Администрирование обменов между базами УТП 8.2, розница для Украины 8.2 и системы ResPos.

Администрирование ResPos Loyalti, системы лояльности и акций.

Организация взаимодействия отдела технической поддержки с системными администраторами, программистами, отделом маркетинга, отделом учета и закупок.

Достижения:

Уменьшение количества обращений благодаря portalу инструкций и взаимодействию с программистами.

Отдел технической поддержки мог решать около 95% обращений пользователей без вмешательства программистов.

Своевременный анализ и реагирование на проблемы критической важности, до начала их масштабного влияния на работу сотрудников.

Успешное внедрение системы онлайн тикетов и KPI отдела, премирование сотрудников по результатам их работы.

Успешное освоение системы ResPos и понимание процессов для быстрого устранения ошибок при работе 1С - ResPos.

Администратор 1с

ЧудоМаркет (Розничная торговля), Харьков

01.2017 – 07.2017 (5 месяцев)

Обязанности:

Работа в вечернюю смену, помощь в устранении ошибок возникающих при закрытии магазинов, быстрое и своевременное реагирование на проблемы сотрудников.

Мониторинг и администрирование обменов между магазинами и основной базой 1С.

Мониторинг успешной работы регламентных заданий выполняющихся в ночное время.

Написание инструкций по часто возникающим проблемам у сотрудников, которые они могут решить самостоятельно.

Решение около 70% проблем пользователей без участия программистов.

Руководитель сервисного центра

Evdoshop (Оптовая торговля), Харьков

10.2014 – 06.2015 (8 месяцев)

Обязанности:

Оптимизация работы мастеров сервисного центра и тестирование оборудования после ремонта.

Ведение цикла документов в 1С, про оборудование находящееся на ремонте. Коммуникация с покупателями о состоянии ремонтов и отправке оборудования после ремонта. Решение конфликтных ситуаций.

Внедрение системы KPI для мастеров сервисного центра по результатам их работы.

Внедрение платных ремонтов с прайс листом, продвижение платных услуг по ремонту оборудования у покупателей, монетизация работы сервисного центра.

Введение статистики и аналитики по работе сервисного центра.

Оператор ввода данных и консультант

Evdoshop (Оптовая торговля), Харьков

02.2014 – 10.2014 (7 месяцев)

Обязанности:

Прием оборудования от покупателей и передача мастеру на ремонт.

Тестирование оборудования после ремонта.

Отправка оборудования обратно после ремонта.

Заполнение цикла документов в 1С, по пребыванию оборудования в сервисном центре.

Консультирование клиентов, решение конфликтных ситуаций.

Образование

УИПА (Харьков)

Специальность: Менеджмент

неоконченное высшее, 09.2008 – 06.2013 (4 года 9 месяцев)

Знание языков

Английский - Ниже среднего, Русский - Продвинутый (свободно), Украинский - Выше среднего

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Слепой набор, быстрая печать, быстрое освоение новых для себя программ. 1С УТП 8.2-8.3. 1С розница для Украины 8.2-8.3. Exel, word, paint. ResPos Loyalti. Уровень С1 на цифrogram 2.0

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Аналитический склад ума, хорошая память и наблюдательность.

Абсолютно нестандартное мышление. Альтруист, получаю удовольствие от помощи людям. Быстрое освоение и понимание новых для себя программ. Большой голод к знаниям и стремление к саморазвитию. Не люблю спешку, все решения принимаю взвешено. Харизматичный, позитивно отношусь к конструктивной критике. Не боюсь выражать свою точку зрения и брать на себя ответственность. Сталкиваясь с проблемой, предлагаю ее решение.

Привлекают компании, в которых повышения заработной платы/должности происходят по результатам труда, а не по истечению определенного времени. Уважаю руководителей-профессионалов своего дела и негативно отношусь к карьеристам (людям, которые ради достижения своих карьерных целей, могут жертвовать другими и интересами компании в целом).

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Ищу работу, в которой могу раскрыть свой потенциал, принося максимальную пользу компании, с карьерным ростом и возможностью получать новые для себя знания.