

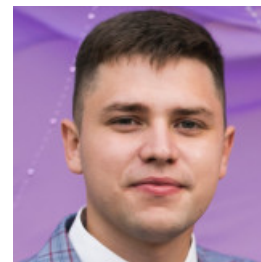
# Задьора Костянтин

## МЕНЕДЖЕР

🔄 27 июня  
2022

📍 Город: [Днепр](#)

📍 Готов к командировкам: [Киев](#), [Харьков](#), [Львов](#)



Возраст: 30 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: Руководство, Телекоммуникации и связь, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке    ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### провідний фахівець з організації активних продажів відділу роздрібного продажу

ПрАТ "Київстар" (телекомунікації), Днепр

01.2021 – 06.2022 (1 год 5 місяців)

#### Обязанности:

Обов'язки

Співпраця з партнерами (ФОП, ТОВ) компанії:

- постановка задач (KPI), контроль та сприяння їх виконання.
- побудова графіків виходу ПРОМО команд.
- підготовка планів виїзду для ПРОМО команд, допомога в реалізації.
- допомога у наборі персоналу.
- навчання новим продуктам компанії та їх впровадження.

Співпраця з міськими осередками( районними організаціями, сільськими та міськими радами).

Розподіл МОЛ продукції.

Розробка нових територій.

Звіти.

Досягнення:

Під час роботи не втратив доходність підзвітного регіону, навіть з втратою половини території (100% + виконання KPI).

Приймав участь у розробці та реалізації соціальних проектів у рамках компанії.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

### мерчандайзер

ТОВ "Хавас Інгейдж Україна" (побутова техніка), Харьков

01.2019 – 08.2021 (2 года 7 місяців)

Обязанности:

Обов'язки:

Сприяння просуванню брендів побутової техніки: Electrolux, AEG, Zanussi; в роздрібних мережах "Фокстрот"(Харків), "Комфі"(Кам'янське).

Навчання новим продуктам компанії: техніці, технології та іншим сервісним продуктам; продавців торговельних мереж.

Виконання KPI у показниках: дохід з торгової точки, сервіс, наявність товару.

Досягнення:

По роздрібних мережах постійно займав лідируючі місця (з першого по третє) у рейтингу, за що отримував нагороди щоквартально.

Приймав участь у розробці курсу для академії Electrolux, яка має охоплення такі країни як: Україна, Грузія, Азербайджан

✓ Есть рекомендации с данного места работы

## продавець консультант

ТОВ "САВ-ДІСТРІБЬЮШН" ("Фокстрот") (продаж побутової техніки), Харьков

10.2017 – 12.2018 (1 год 2 місяця)

Обязанности:

Обов'язки:

Продаж не продовольчих товарів

Порядок у торговому залі (в відділі "КБТ")

Проходження кваліфікаційних тестів

## Образование

### НТУ "ХПІ" (Харьков)

Специальность: транспортне машинобудування

полное высшее, 09.2012 – 07.2018 (5 лет 9 місяців)

## Знание языков

Украинский - Продвинутый (свободно), Английский - Ниже среднего, Русский - Продвинутый (свободно)

## Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Розуміюся на програмах Microsoft Office: Exel, Word, PowerPoint, Outlook, також працював з 1С (різними форматами), розуміюся з пакетом від Google.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Особисті якості: - чесність (вважаю самою крутою якістю людини не зважаючи на роботу) - лідерство (проявляючи цю навичку ти можеш отримати більше відповідальність, з цим росте довіра до тебе як до фахівця) - креативність ( не буває безвихідних шляхів іноді можна викрутитись нестандартним підходом) - маю права категорії В (стаж більше 5 років керування без аварій) - комунікативні навички (вважаю, що це не необхідність у наших реаліях) - продуктивність ( працювати на результат, це одне із моїх внутрішніх планів)

Захоплення: - стежу за новинками та ініціативами для підприємців. - люблю тварин (маю пса, який є членом родини іноді більше за інших) - рибалка (іноді хочу відпочити і помовчати з вудкою, на якомусь крутому водоймі) -

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Виконувати круту роботу за достойну заробітну плату. Отримати новий досвід. Зробити себе кращим та отримати нових крутих знайомих (колег, партнерів і тому подібне)