

## НАЧАЛЬНИК ВІДДІЛУ

🔄 10 августа  
2022

📍 Город: [Київ](#)

Возраст: 46 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, разовая работа

Категории: Медицина, фармацевтика, Офисный персонал, Руководство

✓ Состою в браке    ✓ Есть дети    ✓ Готов к командировкам

### Опыт работы

#### Керівник проектів напрямку Пакування

ТОВ «НОВА ПОШТА Центр» (логістичні послуги), Київ

12.2021 – 02.2022 (2 місяця)

#### Обязанности:

- Аудит послуги пакування (Клієнтський і внутрішній);
- Ініціювання, розробка та впровадження нових (або поліпшення діючих) послуг упаковки для різних аудиторій клієнтів;
- Оцінка задоволеності послугами пакування;
- Постановка бізнес-вимог щодо змін в послугах пакування;
- Управління витратами;
- Клієнтське тестування;
- Контроль якості пакувальних матеріалів від постачальників;
- Підготовка та впровадження внутрішніх матеріалів (інструкції, правила і т.д.);
- Участь у підготовці навчальних матеріалів;
- Аналіз комерційних показників і формування планів з продажу послуг;
- Формування стратегії розвитку послуг пакування

#### Начальник тендерного відділу

ТОВ «РЕСТЕКВІП», Компанія «Новий Проект» (продаж професійного обладнання для сектора HoReCa), Київ

08.2021 – 05.2022 (8 місяців)

#### Обязанности:

- регулярний моніторинг спеціалізованих сайтів (Prozorro, Dozorro тощо), торгових майданчиків з оголошення державних та комерційних відкритих конкурсів, тендерів, електронних аукціонів.
- оцінка економічної доцільності участі у торгах, аналіз технічної частини заявок, переговори та листування з організаторами тендерів,
- підготовка цінової пропозиції, що у торгах, укладання договорів, контрактів, контроль поставок, оплат тощо.

#### Начальник відділу «Матеріали для Пакування».

ТОВ «Пластикс Україна» (оптово-роздрібна торгівля), Київ

02.2009 – 05.2020 (11 лет 2 місяця)

## Обязанности:

- Створення та реалізація стратегії продажів на ринках України, Грузії і Молдови, побудова команди, пошук нових ринків збуту, постачальників і т.д.;
- Розвиток напрямку;
- Аналіз ринку галузі і формування актуального асортиментного ряду;
- Переговори з постачальниками товару, забезпечення вигідних умов співпраці;
- Ведення переговорів з іноземними постачальниками, заключення договорів на поставку товарів;
- Розрахунок затрат і собівартості товарів;
- Підготовка товару до імпорту, погодження експортної документації з постачальником;
- Координація і контроль процесу імпорту товарів;
- Контроль дебіторської заборгованості постачальникам;
- Аналітика і контроль залишків товарів на складі, розрахунок замовлення постачальнику;
- Формування цінової політики;
- Контроль дебіторської заборгованості;
- Планування та бюджетування товарної групи, забезпечення виконання планів продажів;
- Формування складу за товарним напрямку, згідно з потребами Компанії;
- Переговори з ключовими клієнтами компанії;
- Планування і реалізація ефективних маркетингових заходів;
- Консультація за матеріалами і якісне обслуговування клієнтів;
- Підтримка і формування позитивного іміджу компанії.

## Образование

### НТУУ КПІ (Київ)

Спеціальность: Приладобудівний

полное высшее, 09.1996 – 06.2002 (5 лет 9 месяцев)

## Знание языков

Английский - Выше среднего, Польский - Начальный

## Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Добра самоорганізація, робота під тиском/стресом, гнучкість, здатність до навчання, адаптованість, водійські права кат. «В»,