



## СПЕЦІАЛІСТ З ВИГОТОВЛЕННЯ ЗОВНІШНЬОЇ РЕКЛАМИ, 30 000 ГРН.

🔄 2 ноября  
2022

📍 Город: [Киев](#)

📍 Готов к командировкам: [Каменец-Подольский](#)

Возраст: 45 лет

Режим работы: полный рабочий день, частичная занятость

Категории: Издательство, полиграфия, Производство, Реклама, маркетинг, PR

✓ Состою в браке    ✓ Есть дети

### Опыт работы

#### комерційний директор

Название компании скрыто (Виготовлення зовнішньої реклами, інтер'єрна реклама, вівіски, друї), Харьков  
03.2016 – По настоящее время (8 лет 2 месяца)

#### Обязанности:

- Управление продажами компании: маркетинг (smm, сайты-сателлиты, модернизация основных интернет-ресурсов, контент, контекстная реклама); база клиентов, воронка продаж, коммерческие предложения и презентации, клиентоориентированность, контроль качества обслуживания; контроль качества продукции, программы лояльности, участие в международных выставках.

- Контроль производства: сроки запуска проекта, регламент проекта, контроль сроков и качества продукции (или услуги); своевременность отгрузки и установки; постгарантийное обслуживание.

- Аналитика производства: финансовый анализ производства, бюджетирование, складской учет материалов, воронка продаж, гарантийное обслуживание, брак производства, логистика, автопарк.

- Достижения: бюджетирование затрат предприятия; кассовая дисциплина; контроль прибыли всех направлений; расширение воронки продаж; запуск сопровождение и контроль новых направлений; структурирование склада; сокращение рекламаций; оптимизация ключевых показателей (сокращение затрат на логистику, процесс производства, сроки изготовления)

- Навыки:

\* полное самостоятельное ведение проекта (заключение договора - сдача объекта),

\* администрирование и управление,

\* ведение переговоров и презентаций,

\* маркетинг и построения маркетинговой стратегии,

\* полный спектр знаний и умений в производстве рекламы (поклейка пленки (вода, на сухую), ламинирование с рулона, изготовление объемных букв, изготовление лайтбоксов, сварочные работы, пайка светодиодов, -ленты, -кластеров, расчет мощности, электро-коммутиация, подключение, поклейка машин, нанесение лого на поверхности (тампопечать, шелкотрафарет, лазер, деколь, сублимация, термоперенос), установка фасадной, -накрышной рекламы, работа с композитными панелями (фрезеровка, сборка, чертеж, установка), печать на ШФ плоттерах, работа на лазере, изготовление компьютерных макетов, визуализаций, дизайн, полный цикл деколи на посуду.)  
Работа в командировках.

Вождение бусов.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

#### Руководитель сети филиалов

Inksystem, Харьков (Продажа печатной техники (принтеры, МФУ, плоттеры), техники для изготовления сувенирной

продукции, расходных материалов, СНПЧ для струйных принтеров, чернила), Харьков  
08.2012 – 01.2016 (3 года 5 месяцев)

### Обязанности:

- Управление филиалами в странах СНГ (Казахстан, Россия, Беларусь, Польша, Украина). Обязанности: Координирование до 22 филиалов, в подчинении от 50 сотрудников.
- Открытие филиала «с нуля» .
- Подбор, обучение, управление персоналом.
- Контроль и обеспечение бесперебойной работы филиала.
- Контроль и мотивация персонала. Постановка и контроль задач для сотрудников.
- Учет, контроль, управление и планирование продаж (анализ продаж, воронка продаж, конверсия, средний чек, каналы привлечения трафика, мотивация сотрудников)
- Работа с регламентами компании и бизнес-процессами.
- Работа по KPI и Smart-задачам. Постановка ключевых показателей эффективности для филиалов. Контроль.
- Инспектирование филиалов СНГ (инвентаризации складов, тайный покупатель, контроль выполнения стандартов обслуживания)
- Планирование работы подчиненных филиалов, составление бюджета расходов.
- Знание 1С - 8 и Битрикс24.

Достижения: Перевыполнение плановых показателей. Внедрение показателей работы филиала, мотивационные программы, создание единого стандарта работы филиала.

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

## Менеджер відділу продаж

Макропринт (Виготовлення зовнішньої реклами, інтер'єрна реклама, вивіски, друц), Харьков  
10.2007 – 08.2012 (4 года 10 месяцев)

### Обязанности:

**Обязанности:** Поиск заказчиков; полное сопровождение и координирование клиентов; изготовление и сопровождение заказов; организация и проведение выставок «под ключ»; координация акций; макетирование и основы дизайна; уверенный пользователь графических программ; знание 1С-бухгалтерии; брэндинг и рекламная поддержка компании. Внутренний маркетинг компании: изготовление сайта; роликов; буклетов; визиток, разработка лого (бренд-бука), продвижение по поисковым системам, организация участия на выставках и участие.  
**Достижения:** 2008 год – лучшая выставочная экспозиция, выставка «ТеРеМ». Широкий круг заказчиков ведущих предприятий города, долгосрочное сотрудничество. Контроль качества изготовления продукции, навыки изготовления.

## Образование

### ХНПУ ім. Г. С. Сковороди (Харьков)

Специальность: Природничий  
полное высшее, 09.1996 – 06.2001 (4 года 9 месяцев)

### Дополнительное образование

- Роздрібні продажі продуктів харчування. Практика. 2016. Термін 3 міс.
- Підбір персоналу. 2012. теорія 1міс. практика 6 міс.

### Знание языков

Украинский - Продвинутий (свободно), Английский - Ниже среднего

## Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Photoshop, Corel Draw, Exel, Word, Google Drive. 1С. Bitrix24, Adobe Premiere, Pinnacle.  
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Волейбол. Плавання. Фотографія