

# Каминский Александр

## ★ **МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 15 000 ГРН.**

🔄 8 октября 2022 📍 Город: [Одесса](#)

Возраст: 34 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Консалтинг, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке    ✓ Есть дети



[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### **Опыт работы**

#### **Руководитель отдела продаж; Исполнительный продюсер**

KozyrDigital (Реклама / Маркетинг / PR-услуги), Одесса

04.2021 – 05.2022 (1 год)

#### **Обязанности:**

- контроль деятельности отдела продаж;
- поиск и найм сотрудников в отдел
- адаптация и обучение новых сотрудников в соответствии с корпоративными стандартами
- оценка эффективности работы отдела продаж и внедрение мер по улучшению их результативности.
- внедрение скриптов продаж, коммерческих предложений и других инструментов
- контроль взаимодействия коммерческого и других отделов холдинга;
- организация и полное сопровождение мероприятий холдинга
- привлечение новых клиентов, создание и ведение клиентской базы, настройка CRM системы

#### **Управляющий производством**

Revel Laboratory (Промышленность и Производство), Одесса

01.2020 – 04.2020 (3 месяца)

#### **Руководитель отдела продаж**

Бизнес Молодость (Инфообразование; Услуги для бизнеса), Одесса

01.2018 – 06.2018 (5 месяцев)

#### **Риэлтор**

АН "Премьер" (Недвижимость), Одесса

09.2017 – 01.2018 (4 месяца)

### **Образование**

#### **Одесский Профессиональный Лицей Морского Транспорта (Одесса)**

Специальность: Судоремонтник

средне-специальное, 09.2005 – 06.2008 (2 года 9 месяцев)

### **Знание языков**

Русский - Профессиональный (эксперт), Украинский - Продвинутый (свободно), Английский - Профессиональный (эксперт)

### **Дополнительная информация**

**Знание компьютера, программ:** - Работа в CRM системах (АМО, Битрикс24 и др.) - Работа с IP-телефонией (Zadarma, Vinotel и др.) - Стандартный перечень MS Office - Все продукты и инструменты Google - Adobe Photoshop, Krita, Canva и другие графические редакторы - Работа с различной офисной техникой

**Личные качества, хобби, увлечения, навыки:** Ведение переговоров Обучение коллектива (основы и техники продаж) Навыки управления коллективом до 30 человек Опыт PR-продвижения (есть связи в крупных СМИ) Навыки необходимые для запуска отдела продаж с нуля. Навыки автоматизации и увеличения эффективности Подбор персонала (адаптация, обучение, мотивация) Написание статей, коммерческих предложений, скриптов продаж, продающих текстов Создание, развитие и ведение клиентской базы