

Третяк Андрей

★ РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, 50 000 ГРН.

🔄 25 августа
2022

📍 Город: [Киев](#)



Возраст: 38 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Руководитель отдела продаж, бренд-менеджер ТМ БестМикс, вся Украина

EDINSTVO GROUP (Сельское хозяйство, агробизнес),
01.2018 – 07.2022 (4 года 5 месяцев)

Обязанности:

Сформировал отдел продаж с нуля. В подчинении восемь менеджеров по продажам. Непосредственно участвовал в подборе менеджеров по продажам. Разработал методики обучения новых работников. Занимался коучингом. Занимался анализом рынка сбыта и потребностей целевой аудитории. Выводил новые продукты на рынок. Выполнял планы, цели и задачи отдела. Каждый год увеличивал товарооборот на 20-35% по сравнению с прошлым периодом. Работал кризис-менеджером. Лично продавал и помогал продавать менеджерам по продажам. Разрабатывал план продаж отдела на год, месяц и контролировал его выполнение. Участвовал в финансовой и нефинансовой мотивации менеджеров по продажам. Формулировал план инвестиций отдела. Систематизировал отчетность отдела.

Руководитель отдела продаж ТМ БестМикс юго-восточный регион

EDINSTVO GROUP (Сельское хозяйство, агробизнес),
12.2015 – 12.2017 (2 года)

Обязанности:

В подчинении 3 менеджера по продажам. Непосредственно участвовал в подборе менеджеров по продажам. Занимался коучингом. Занимался анализом рынка сбыта и потребностей целевой аудитории. Выполнял планы, цели и задачи отдела. Ежегодно увеличивал товарооборот на 35-50% по сравнению с прошлым периодом. Лично продавал и помогал продавать менеджерам по продажам.

Менеджер по продажам ТМ БестМикс

EDINSTVO GROUP (Сельское хозяйство, агробизнес), Запорожье
11.2011 – 11.2015 (4 года)

Обязанности:

Выполнял план продаж на 90-130% каждый месяц, месячная ДЗ составляла не более 30% от оборота. Расширил базу клиентов. Занимался коучингом с новыми менеджерами. Самостоятельно планировал рабочее время.

Образование

Харьковская Государственная Зооветеринарная Академия (Харьков)

Специальность: Менеджмент, менеджмент маркетинговой деятельности

полное высшее, 01.2009 – 01.2015 (6 лет)

Запорожский национальный технический университет (Запорожье)

Специальность: Компьютерные системы и сети, разработчик вычислительных систем
полное высшее, 09.2007 – 05.2011 (3 года 7 месяцев)

Запорожский Авиационный Колледж им. А.Г.Ивченко (Запорожье)

Специальность: Обслуживание компьютерных и интеллектуальных систем и сетей, младший специалист по компьютерной инженерии
средне-специальное, 09.2000 – 02.2004 (3 года 5 месяцев)

Дополнительное образование

- Эффективный руководитель. Лектор: Кирилл Куницкий, 2019 год
- Регулярный менеджмент. Технология эффективного управления. Лектор Олег Скотников, 2015 год.

Знание языков

Украинский - Продвинутый (свободно), Русский - Продвинутый (свободно), Английский - Начальный

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Знание компьютера на уровне опытного пользователя.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Опыт: управление отделом продаж в условиях повышения и снижения показателей эффективности. Умею принимать решения в сложных ситуациях и брать на себя ответственность. Есть наличие лидерских и управленческих навыков. Водительское удостоверение категории "B", опыт вождения 15 лет. Собственный автомобиль марки Hyundai Tucson. Личные и профессиональные качества: уверенный и ответственный, умею работать в команде, наличие организаторских способностей, аналитический склад ума, высокий уровень работоспособности и самоорганизации, коммуникабельный, дисциплинированный и порядочный, инициативный, пунктуальный, легко учусь новому, внимательный. Максимально прилагаю усилия к выполнению поставленных целей. Увлечения: путешествия, рыбалка, документальные исторические фильмы, документальные фильмы о дикой природе. Кредо: Самое главное для меня семья. Деньги – это ресурс. Работа – увлечение. Коллектив – родные люди.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Найти интересную и перспективную работу в сфере производства и реализации промышленных продуктов, строительных материалов, добычи нефти и газа с этапами карьерного роста и эквивалентной оплатой труда. Хочу расти как специалист, умеющий приносить прибыль.