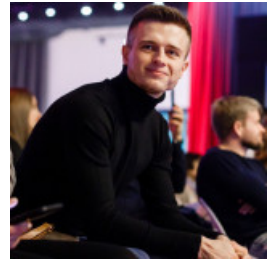


Тимошук Андрій

КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖІВ, 60 000 ГРН.

🔄 2 ноября
2022

📍 Город: [Київ](#)



Возраст: 29 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа

Категории: HR, управление персоналом, Консалтинг, Торговля, продажи, закупки

✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Ключова інформація:

1. Успішний досвід побудови та управління віддаленим відділом продаж (холодні **B2B** продажі);
2. Досвід роботи на позиції керівника відділу продаж більше **20 місяців**;
3. Проводжу **ABC** аналіз, довіряю цифрам та аналітиці;
4. Розвинений навик публічних виступів, вміння проводити командні **брифінги** (щоденні, щотижневі та щомісячні);
5. Займаюсь **навчанням** та **мотивацією** відділу продаж;
6. Розвиваюсь в сфері продаж більше **6 років** (біля 3х років B2C і більше 3х років B2B);
7. Володію технікою **"СПІН"** продаж.

Досягнення:

- Організував, в новій для себе сфері, роботу віддаленого відділу продаж за **3 тижні**, включаючи розробку бізнес-процесів, систему мотивації, систему підбору, систему контролю і систему адаптації нових менеджерів;
- Займався підбором менеджерів з продаж та **провів більше 50 співбесід**;
- Збільшив оборот в B2B продажах на **40% за 3 місяці**;
- Провів онлайн марафон в спільноті **"Магія ранку"**. В марафоні було понад 60 учасників;
- Моя команда без досвіду в продажах, **за 1 місяць в "холодну"**, вийшла на ЛПР таких компаній як: "Пузата хата", "Львівські круасани", "М'ясторія" та інші
- Переміг у змаганнях з боксу у місті Київ??

Курси, тренінги, книги:

- Освітня платформа **"LABA"**: **"менеджер по продажам", "директор продаж"**;
- Марафон від Івана Фролкова для **Young Business Club**: **"Побудова системного і прибуткового відділу з продаж"**
- Тренінг від Євгена Колотилова: **"Построение отдела продаж"**
- Зараз проходжу тренінг від Андрія Шевчука: **"Спрости це негайно!"**

Деякі з книг, які я прочитав та застосував на практиці:

- С.Азимов **"Продажи, переговоры"**
- Н.Рекхем **"СПИН продаж"**;
- М.Батырев **"45 татуировок продавана"**;
- Д.Джирард **"Продай себя дорого"**;
- Е.Колотилев **"Эффективные B2B продажи"**;
- К.Бакшт **"Построение отдела продаж "с нуля" до максимальных результатов"**