

# Сосновский Дмитрий

## МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ (B2B)

🔄 5 октября 2022 📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 51 год

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Наука, образование, переводы, Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Менеджер по продажам, руководитель отдела продаж, зам.директора

ООО "Украинская экономическая студия" (консалтинг, проведение семинаров, тренингов), Киев  
09.2004 – По настоящее время (19 лет 8 месяцев)

#### Обязанности:

- контроль работы отдела продаж;
- проведение внутренних тренингов для сотрудников;
- составление годовых планов семинаров;
- бронирование аудиторий и номеров в отелях для клиентов;
- работа с ключевыми клиентами;
- ведение и поддержка клиентской базы, поиск новых клиентов;
- составление ежемесячных отчетов по клиентам;
- анализ конкурентоспособности семинаров и тренингов на рынке по сравнению с другими компаниями, оказывающими подобные услуги;
- анализ продаж семинаров и тренингов, сравнение с прошлыми периодами, выработка будущей стратегии;
- за годы работы привлечены сотни новых клиентов;
- проведены десятки корпоративных семинаров и тренингов, в том числе для таких компаний, как: ЧАО "Киевстар" (многократно), группы "Приват", АСТАРТА-КИЕВ, Тема Мода Юкрейн и другие;
- есть возможность работать как продавец, и как специалист по обучению персонала, который может привлечь опытных специалистов для консультаций по вопросам труда, налогообложения и бухучета, права, логистики, таможенного законодательства, ВЭД операций, безопасности, продаж, психологии и др.

#### зам директора

ЧП "Фортуна" (букмекерские услуги), Чернигов  
03.1999 – 05.2004 (5 лет 2 месяца)

#### Обязанности:

- составление и набор линий;
- контроль, анализ и корректировка букмекерских ставок;
- оформление бухгалтерских документов (расходные и приходные ордера, кассовая книга).

## кассир-букмекер, старший кассир-букмекер

ЗАО «Укррассрочка» (букмекерские услуги), Чернигов  
02.1998 – 03.1999 (1 год )

### Обязанности:

- прием ставок:
- оформление бухгалтерских документов (расходные и приходные ордера, кассовая книга).

## Декларант отдела маркетинга

АО «Черниговский пивкомбинат «Десна» (производство продуктов питания), Чернигов  
09.1995 – 03.1996 (5 месяцев)

### Обязанности:

- прием и оформление заказов из России, Молдовы:
- ведение клиентской базы:
- сбор и оформление пакета документов (тtn, сертификаты качества, соответствия и др.) в таможенной службе.

## Образование

### Черниговский государственный технологический университет (Чернигов)

Специальность: Бухучет и аудит, экономист  
полное высшее, 09.1996 – 06.1997 (9 месяцев)

### Витебский государственный технологический университет

Специальность: Конструкторско-технологический, технология изделий из кожи, инженер-технолог  
полное высшее, 09.1990 – 06.1995 (4 года 9 месяцев)

## Дополнительное образование

- Курсы английского языка (2017, один год)

## Знание языков

Украинский - Продвинутый (свободно), Русский - Продвинутый (свободно), Английский - Ниже среднего

## Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: ПК (Microsoft word, excel), power point, 1с бух, 1с manager, эл.почта

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Личные качества – порядочность, коммуникабельность, настойчивость, ответственность, усердие, пунктуальность, аналитическое мышление, грамотная речь. Хобби – футбол, плавание, фотография.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Зарабатывать, делиться опытом и быть всегда востребованным.

Офис в пешей доступности от метро.