

Данилейко Олександр

★ **НАЧАЛЬНИК ВІДДІЛЕННЯ БАНКУ, 32 000 ГРН.**

🔄 29 марта 2023 📍 Город: [Київ](#)



Возраст: 49 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Банковское дело, ломбарды, Руководство

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

начальник відділення банку

АТ "Ідея Банк" (Банківська діяльність), Київ

05.2022 – 09.2022 (4 місяця)

Обязанности:

1. Організація роботи відділення банку, керівництво підпорядкованим персоналом;
2. Вирішення організаційних питань;
3. Забезпечення виконання плану продаж (готівкових кредитів, депозитів, продаж операційних продуктів);
4. Залучення клієнтів;
5. Контроль операційного дня відділення.

В. о. Начальника відділення банку

АТ "Ідея Банк" (Банківська діяльність),

01.2022 – 05.2022 (3 місяця)

Обязанности:

- організація роботи відділення банку, керівництво підпорядкованим персоналом;
- вирішення організаційних питань;
- забезпечення виконання плану продаж (готівкових кредитів, депозитів, продаж операційних продуктів);
- залучення клієнтів;
- контроль операційного дня відділення.

Менеджер по роботі з бізнес-клієнтами

АТ "Ідея Банк" (Банківська діяльність), Київ

10.2017 – 12.2021 (4 года 2 місяця)

Обязанности:

1. Відкриття поточних рахунків для юридичних осіб та їх супровід;
2. Business Card, кредитна картка "МРІЯ" можливості та пріоритети;
3. Забезпечення та збільшення депозитного портфелю по юридичним особам;
4. Зарплатний проект та його можливості;
5. Єквайринг для ФОП, забезпечення повноцінного обслуговування;
6. Супровід валютних контрактів;
7. Кредитування ФОПів.

Менеджер по роботі з бізнес-клієнтами

АТ "Банк Кредит Дніпро" (Банківська діяльність), Київ

04.2017 – 08.2017 (4 місяця)

Обязанности:

- активний пошук клієнтів в сегменті малого та середнього бізнесу;
- продаж банківських продуктів та послуг: відкриття корпоративних рахунків, банківські гарантії та зарплатні проєкти;
- робота із існуючою базою клієнтів;
- подальший супровід клієнтів по веденню бізнесу з використанням продуктів та послуг від Банк Кредит Дніпро.

Менеджер по роботі з аптечними мережами

Сайт Tabletki.ua (Фармацевтичний ринок), Київ

09.2016 – 03.2017 (5 місяців)

Обязанности:

- Супровід існуючої бази клієнтів;
- Пошук нових клієнтів;
- Технічна підтримка аптечних мереж.

Помічник директора з технічних питань

ТОВ "Венбест" (Охоронна компанія), Київ

03.2016 – 07.2016 (4 місяця)

Обязанности:

- активний пошук клієнтів;
- складання комерційних пропозицій та здійснення комплексних продажів обладнання для охорони об'єктів;
- подальший супровід клієнтів.

Менеджер з обслуговування корпоративних клієнтів

АТ "ПриватБанк" (Банки та фінанси), Київ

12.2015 – 03.2016 (2 місяця)

Обязанности:

- активний пошук клієнтів;
- продаж банківських продуктів та послуг;
- робота із існуючою базою клієнтів;
- подальший супровід клієнтів по веденню бізнесу з використанням продуктів та послуг від Приватбанк.

Менеджер з продажів

San Remo Style Italia (роздріб та оптові продажі кави та професійного обладнання для ресторанів, кафе, Київ

09.2014 – 08.2015 (11 місяців)

Обязанности:

- прямі продажі кави та професійного кухонного обладнання для ресторанів, барів та кафе;
- стратегія ведення перемовин з планування, розробки та постачання технологічного обладнання з Італії для зацікавленого клієнта;
- постійна робота над збільшенням та вдосконаленням бази клієнтів.

Спеціаліст з активних операцій відділу споживчого кредитуванню Херсонської області

АТ "Дельта банк" (Банки та фінанси), Херсон

12.2013 – 02.2014 (2 місяця)

Обязанности:

- Стратегічне планування продаж та промоційна активність на довірєній території;
- Розробка місячного плану дій;
- Розробка та захист портфелю продуктів;

Регіональний менеджер відділень Укрпошта Дельта банка в Херсонській області

АТ "Дельта банк" (Банки та фінанси), Херсон

07.2013 – 12.2013 (5 місяців)

Обязанности:

Стратегічне планування продаж та промоційна активність на довірєній території;
Розробка місячного плану дій;
Розробка та захист портфелю продуктів;
Контроль ефективності роботи відділень з видач банківських продуктів;
Розробка мотиваційної програми та програми навчання для співробітників відділень.

Продавець непродовольчих товарів

АО "Нова лінія" (торгівля будівельними матеріалами та обладнанням), Херсон
05.2010 – 12.2012 (2 года 7 месяцев)

Обязанности:

підтримка контакту постійних клієнтів
пошук нових клієнтів
активні продажі
правильне спілкування з клієнтами на телефоні
підготовка документації
можливість кар'єрного росту
виконання поставлених задач

Образование

Харківська Державна Академія Культури (Харьков)

Специальность: Культурології, соціальний педагог
полное высшее, 09.1996 – 07.2000 (3 года 9 месяцев)

Педагогічне училище ім. А.С.Макаренка м. Кременчук (Кременчуг)

Специальность: Педагогіка, вчитель молодших класів+організатор спортивних секцій та клубів
средне-специальное, 09.1990 – 07.1994 (3 года 9 месяцев)

Знание языков

Украинский - Профессиональный (эксперт), Русский - Профессиональный (эксперт)

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: ПК на рівні досвідченого користувача; Навики продаж та ведення переговорів.
Організаторські та лідерські задатки Дисциплінованість, відповідальність; Комунікабельність, вміння спілкуватись з клієнтами та колегами по роботі; Вміння переконувати та аргументовано відстоювати свою думку;
Цілеспрямованість. Досвід роботи керівником до року.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: • Стратегическое планирование продаж и промоционной активности по вверенной территории • Разработка месячного плана деятельности • Разработка и обоснование портфеля продуктов • Контроль эффективности работы отделений по выдачам банковских продуктов • Разработка мотивационной программы и программы обучения для сотрудников отделов

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Пошук бажаної роботи