

★ ТРГОВИЙ ПРЕДСТАВНИК, 25 000 ГРН.

🔄 4 октября 2022 📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 37 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, плавающий график работы

Категории: Реклама, маркетинг, PR, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

Опыт работы

торговельний представник

ТОВ "Приват-Фуд Схід" (дистрибуція продовольчої групи товарів, Чайно-кавової продукції зводу), Северодонецк
02.2021 – 06.2022 (1 год 4 місяця)

Обязанности:

- Виконання плану по реалізації товарів або послуг компанії.
- Пересування за визначеним маршрутом та відвідування торгових точок
- Збір заявок на поставку продукції.
- Просування нових товарів в асортименті компанії.
- Забезпечення постійної присутності всього асортименту товару на ввірених торгових точках.
- Здійснення мерчандайзингу товару на прилавках магазинів.
- Консультування клієнтів з питань властивостей і якості товарів, а також їх викладки.
- Робота з існуючою клієнтською базою або напрацювання власної (якщо доводиться працювати з нуля).
- Розширення клієнтської бази на ввіреній території.
- Підтримка актуальності договорів і контроль за їх правильним виконанням.
- Контроль показника дебіторської заборгованості.
- Контроль поставки та відвантаження товару.
- Організація рекламних акцій і контроль за їх проведенням.
- Відвідування семінарів та тренінгів, організованих керівництвом для вдосконалення професійних навичок.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

торговельний представник

ТОВ "ПРИВАТ- ТРЕЙД" (дистрибуція продовольчої групи товарів), Северодонецк
09.2017 – 01.2020 (2 года 4 місяця)

Обязанности:

- - Виконання плану по реалізації товарів або послуг компанії.
 - Пересування за визначеним маршрутом та відвідування торгових точок
 - Збір заявок на поставку продукції.
 - Просування нових товарів в асортименті компанії.
 - Забезпечення постійної присутності всього асортименту товару на ввірених торгових точках.
 - Здійснення мерчандайзингу товару на прилавках магазинів.
 - Консультування клієнтів з питань властивостей і якості товарів, а також їх викладки.
 - Робота з існуючою клієнтською базою або напрацювання власної (якщо доводиться працювати з нуля).
 - Розширення клієнтської бази на ввіреній території.
 - Підтримка актуальності договорів і контроль за їх правильним виконанням.
 - Контроль показника дебіторської заборгованості.
 - Контроль поставки та відвантаження товару.
 - Організація рекламних акцій і контроль за їх проведенням.
 - Відвідування семінарів та тренінгів, організованих керівництвом для вдосконалення професійних навичок.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

торговельний представник

ТОВ "ПРИВАТ- БІЗНЕС" (дистрибуція продовольчої групи товарів), Северодонецьк
06.2016 – 01.2017 (7 місяців)

Обязанности:

- - Виконання плану по реалізації товарів або послуг компанії.
 - Пересування за визначеним маршрутом та відвідування торгових точок
 - Збір заявок на поставку продукції.
 - Просування нових товарів в асортименті компанії.
 - Забезпечення постійної присутності всього асортименту товару на ввірених торгових точках.
 - Здійснення мерчандайзингу товару на прилавках магазинів.
 - Консультування клієнтів з питань властивостей і якості товарів, а також їх викладки.
 - Робота з існуючою клієнтською базою або напрацювання власної (якщо доводиться працювати з нуля).
 - Розширення клієнтської бази на ввіреній території.
 - Підтримка актуальності договорів і контроль за їх правильним виконанням.
 - Контроль показника дебіторської заборгованості.
 - Контроль поставки та відвантаження товару.
 - Організація рекламних акцій і контроль за їх проведенням.
 - Відвідування семінарів та тренінгів, організованих керівництвом для вдосконалення професійних навичок.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

торговельний представник

СП "Вітамарк-Україна" (дистрибуція продовольчої групи товарів, продаж сокової групи товарів ТМ), Северодонецьк
08.2010 – 09.2015 (5 лет 1 місяць)

Обязанности:

- Виконання плану по реалізації товарів або послуг компанії.
- Пересування за визначеним маршрутом та відвідування торгових точок з метою формування замовлення та списання продукції.
- Збір заявок на поставку продукції.
- Просування нових товарів в асортименті компанії.
- Забезпечення постійної присутності всього асортименту товару на ввірених торгових точках.
- Здійснення мерчандайзингу товару на прилавках магазинів.
- Твір переговорів з керівництвом торгових підприємств з встановлення рекламного обладнання.
- Консультування клієнтів з питань властивостей і якості товарів, а також їх викладки.
- Робота з існуючою клієнтською базою або напрацювання власної (якщо доводиться працювати з нуля).
- Розширення клієнтської бази на ввіреній території.
- Підтримка актуальності договорів і контроль за їх правильним виконанням.
- Контроль показника дебіторської заборгованості.
- Контроль поставки та відвантаження товару.
- Організація рекламних акцій і контроль за їх проведенням.
- Сприяти підтримці позитивного іміджу організації в очах працівників роздрібних мереж і кінцевих споживачів продукції.
- Збір інформації про кон'юнктуру ринку та проведення аналізу даних з метою прогнозування ситуації.
- Відвідування семінарів та тренінгів, організованих керівництвом для вдосконалення професійних навичок.
- Збір і аналіз інформації про асортимент, обсяги продажів та методи роботи конкуруючих організацій.

консультант з маркетингу

ТОВ "Торгівельний дім "ЕТАЛОН" " (дистрибуція продовольчої групи товарів ТМ), Київ
08.2009 – 04.2010 (8 місяців)

Обязанности:

забезпеченні відповідного і максимального повного асортименту продукції компанії (фірми) на полицях магазину а також розміщення товарів у місцях, найсприятливіших для покупки.

оператор

ТОВ "Тандем ЛТД" (виробництво продукції з поліпропеленового матеріалу), Рубежное (Луганская обл.)
11.2007 – 12.2008 (1 год)

Обязанности:

в мої обов'язки входило пошиття мешків, та біг-бегів під сировину

систематично виконувала план робіт, яке ставило переді мною керівництво підприємства.

Образование

Східноукраїнський національний університет імені Володимира Даля (Северодонецьк)

Спеціальність: Освітні, педагогічні науки

полное высшее, 09.2019 – 01.2020 (4 місяця)

Східноукраїнський національний університет імені Володимира Даля (Северодонецьк)

Спеціальність: Освітні, педагогічні науки

неоконченное высшее, 09.2017 – 06.2019 (1 год 9 місяців)

Рубіжанський індустріально-педагогічний технікум (Рубежное (Луганская обл.))

Спеціальність: Організація обслуговування населення, менеджмент

средне-специальное, 09.2005 – 07.2007 (1 год 9 місяців)

Знание языков

Английский - Начальный, Украинский - Ниже среднего

Дополнительно: З англійської мови, наразі проходжу курси з підвищення рівня знань з початкового рівня до середнього рівня. З української мови маю посвідчення про вільне володіння державною мовою

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Досвідчений користувач. Добре володіння пакетом MSOffice (Excel, Power Point, Word, WordPad), робота з електронною поштою (Outlook Express). Впевнена робота з різними браузером (Opera, Firefox, Chrome, Amigo, Internet Explorer). Навички роботи з операційною системою Windows .

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Маю такі особистісні якості: ініціативність, комунікабельність, доброзичливість, націленість на результат, відповідальність, стресостійкість, енергійність, активна життєва позиція. Ведення ділових переговорів, проведення презентацій, знання документообігу Маю посвідчення водія категорії В, та досвід водіння 6 років.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Маю досвід торговельного представника більш ніж 7 років. Тому хочу й надалі продовжувати рухатись по цій професійній стежці, та як умога більше отримати професійних навичок і умінь, які дадуть можливість стати мудрим та професійним керівником.