

Падлевська Жанна

★ SALES MANAGER, 20 000 ГРН.

🔄 11 октября 2022 📍 Город: [Київ](#)



Возраст: 47 лет

Режим работы: полный рабочий день, посменная работа, удаленная работа

Категории: Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

✓ Есть дети ✓ Готова к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Регіональний менеджер з продажу косметики китайського виробництва

Косметична компанія (Регіональний менеджер з продажу B2B), Київ
05.2022 – По настоящее время (3 года 10 месяцев)

Обязанности:

Професійні навички:

1. знання базових методик продажу та майстерність переконувати
2. можливість роботи в багатозадачному режимі
3. здатність до навчання
4. розуміння потреб клієнтів
5. бездоганне знання виробу
6. майстерність активного слухання
7. здатність ефективно спілкуватися
8. можливість роботи з документацією, телефонією
9. переговори з керівниками компаній
10. перемови на перспективу подальшого розвитку продажів

Досвід адміністративних функцій:

- досвід прямих, активних і пасивних продаж
- робить холодні і теплі дзвінки
- підтримувати "дружні" відносини з клієнтами

Регіональний менеджер з продажу

Lux - Mobil (продаж мережевого обладнання), Київ
05.2016 – 02.2022 (5 лет 9 месяцев)

Обязанности:

Досягнення:

1. досвідчений фахівець з продажу мережевого обладнання.
2. навички керування процесами та людськими ресурсами
3. знання ринку мережевого обладнання
4. знання базових навичок телекомунікаційних мереж
5. набуті навички керування логістикою

Навички:

1. знання базових методик продажу
2. можливість роботи в багатозадачному режимі
3. здатність до навчання
4. розуміння потреб клієнтів
5. бездоганне знання виробу
6. майстерність активного слухання
7. здатність ефективно спілкуватися
8. можливість роботи з документацією, телефонією

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Образование

[Київський міжнародний університет цивільної авіації \(Київ\)](#)

Специальность: менеджмент ЗЕД

полное высшее, 09.1996 – 01.2001 (4 года 4 месяца)

Дополнительное образование

- Frontend developer (Skillbox)

Знание языков

Английский - Выше среднего, Украинский - Профессиональный (эксперт), Русский - Профессиональный (эксперт)

Дополнительно: Разговорный английский свободно, технический английский со словарем

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: CSS HTML Excel Word 1C Figma Google Chrom

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Спорт -сприяє скиданню негативу та підняття настрою. Вивчення іноземних мов. Рзвиток пам'яті та сприяє розширенню кругозору. Моделювання інтер'єру у себе вдома. Розвиває смак та прикрашає оселю. Читання літератури. Особистий розвиток, призводить до нових цілей та допомагає надихатися новими ідеями. Захоплення: міжнародний бізнес політика волонтерство

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Менеджер роздрібної торгівлі з досвідом роботи понад 15 років. Хочу реалізувати свій потенціал та набутий досвід у продажах на посаді керівника відділу служби збуту. Бажано робота в онлайн форматі.