

# Трикозюк Валерій

★ **МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, 25 000 ГРН.**

🔄 7 ноября  
2022

📍 Город: [Винница](#)



Возраст: 48 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа

Категории: Торговля, продажи, закупки

✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

## Опыт работы

### Менеджер з продажу

Промаркет (оптова торгівля обладнанням), Винница

05.2022 – 10.2022 (5 місяців)

Обязанности:

Організація з продажу промислового насосного обладнання.

### Керівник відділу продаж, партнер

Ready to Buy(онлайн) (послуги для бізнесу онлайн, маркетплейс), Киев

03.2021 – 02.2022 (11 місяців)

Обязанности:

Розвиток міжнародного торгового майданчику(маркетплейс) для представників малого та середнього бізнесу. Допомога бізнесу в розвитку продаж за межами країни.

### Менеджер з продажу (віддалено)

B4U (послуги онлайн для б'юті-сфери), Киев

04.2020 – 12.2020 (7 місяців)

Обязанности:

Організація відділу продаж, створення конверсії, воронки продаж чат-ботів у б'юті сфері.

### Менеджер з продажу(віддалено)

ФОП Сергієнко (Послуги для бізнесу, навчальний центр), Киев

12.2019 – 04.2020 (4 місяця)

Обязанности:

Продаж по скриптам послуг з 3d візуалізації у програмному комплексі Photoshop та 3DMax

### Керівник відділу продажу

ТОВ Укрхейр (виробництво волосся для нарощування), Белая Церковь

03.2019 – 11.2019 (8 місяців)

## Обязанности:

Створення відділу продажів з нуля, створення скриптів у CRM, робота з холодною теплою базами, презентації.

## Адміністратор, керуючий

Вілла Нобель (Заміський комплекс), Заречное  
09.2017 – 10.2018 (1 год )

## Обязанности:

Організація зеленого туризму, комплексу з відпочинку та спортивної риболовлі, проведення навчальних семінарів та релаксаційних програм.

## Менеджер зі збуту

ТОВ Пакович (оптова торгівля пакувальними матеріалами), Київ  
06.2015 – 08.2017 (2 года 2 месяца)

## Обязанности:

створення відділу продажу європейського виробника упаковки для харчових підприємств із нуля.

## Директор

ТОВ Торговий Дім Технологія (оптова торгівля в харчовій галуззі), Київ  
02.2012 – 08.2014 (2 года 6 месяцев)

## Обязанности:

Організація продажу на українському ринку; - розробка інноваційних продуктів; - Розробка та організація продажів на ринках Росії, Казахстану, Киргизстану, Узбекистану. Результат діяльності: створення унікального пакування для ковбасних виробів, впровадження ринку України. Організація виставок, презентацій та виведення продукту на ринки Центральної Азії.

## Комерційний директор

ТОВ НВГ Технологія (Оптова торгівля в харчовій галуззі), Київ  
12.2001 – 10.2011 (9 лет 10 месяцев)

## Обязанности:

Сфера діяльності компанії: торгівля витратними та пакувальними матеріалами у м'ясопереробній галузі. Основні обов'язки: •Організація та контроль продажу на українському та білоруському ринках, ринках Узбекистану та Казахстану; •Ведення переговорів, укладання угод на всіх етапах проходження товару; •Часті відрядження з метою підтримки та покращення партнерських відносин; •Організація роботи складських та транспортних підрозділів; •контроль дебіторської заборгованості; • Розробка та впровадження технологій, що дають конкурентну перевагу; Результат діяльності: використання торгових марок Vector, Mening.

## Образование

### ВДТУ (Винница)

Спеціальність: ФАКСУ, спеціаліст з лазерних технологій, ВОЛЗ  
полное высшее, 09.1994 – 06.1999 (4 года 9 месяцев)

### Дополнительное образование

- Лідер продаж, тренінг Діани Щербанської, 2005

### Знание языков

Английский - Начальный, Русский - Продвинутый (свободно), Украинский - Продвинутый (свободно)

### Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Користувач, знання месенджерів, інструментів просування бізнесу, програм для комунікації, таблиць тощо

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: З 1999-го року в організації продаж, запуску проектів "з нуля", відкриття представництв. Ведення перемовин різної складності, рішення рекламцій, контроль заборгованості, мотивація

співробітників. Знання психології відносин, розуміння сучасних технік та інструментів просування бізнесу онлайн/офлайн. Духовно розвиваюсь на любові до Всесвіту й ближнього, вільне володіння українською та російською мовами, англійська зі словником. Авто не воджу, готовий до відрядження... Динозавр з продаж). З 1999-го року по 2021р. проживання у м. Київ. З весни 2022р. прописка й проживання м. Вінниця.