

Мельніченко Лілія

★ **MARKETING DIRECTOR, 40 000 ГРН.**

🔄 26 декабря 2022 📍 Город: [Київ](#)



Возраст: 37 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа

Категории: IT, WEB специалисты, Реклама, маркетинг, PR, Руководство

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Chief Marketing Officer, СМО (Директор з маркетингу)

Место - Marketing agency (Реклама та PR-послуги), Київ

08.2019 – 02.2022 (2 года 6 месяцев)

Обязанности:

Достижения:

- створила з нуля власний відділ маркетингу з 6 осіб та керую ним, завдяки чому ми вели 8 проєктів та успішно просували їх у мережі;
- знизила вартість договору на 33% за рахунок контекстної реклами у будівельній ніші, за 6 місяців;
- збільшила кількість цільових підписників у facebook (у 2 рази) та instagram у 16 разів за рахунок правильного планування контент-плану та розробленої мною стратегії SMM у будівельній ніші за півроку;
- збільшила продаж дорогоцінного каміння в 5 разів за 3 місяці за рахунок контекстної реклами та SEO просування сайту;
- розробила email-стратегію розсилок та повернення клієнтів з реалізацією в mailchimp;
- та багато іншого.

Обов'язки:

- пошук клієнтів та ведення поточною базою клієнтів;
- формування комерційної пропозиції та її захист;
- розробка маркетингової стратегії під запит клієнта та контроль її реалізації;
- підбір команди на виконання маркетингових завдань;
- формування медіа-плану та розрахунок цільових KPI;
- документообіг;
- звітність та контроль виконання KPI.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

керівник проєктів, маркетолог, менеджер реклами - product owner

ТОВ "Тренд Медиа Групп" (ТОВ "Кошка") (Реклама та PR-послуги), Київ

01.2012 – 08.2019 (7 лет 7 месяцев)

Обязанности:

Досягнення:

- створила сайти на CMS Shopify three-snails.com, ivynewyork.com;
- розробила алгоритм розрахунку прибутку компанії: сайт, майданчики - ebay, amazon, etsy та готівкові розрахунки;
- розробила стратегію розвитку сайту three-snails.com;
- продала 70 сумок за допомогою таргетованої реклами за 30 днів, ціна продажу 5\$ та ROI = 58%;
- знизила ціну транзакції з 750 до 500 грн. у проекті з продажем техніки для дому за рахунок таргетованої реклами за 2 місяці;
- та багато іншого...

Обов'язки:

- створення стратегії просування проекту на міжнародному ринку;
- контроль реалізації стратегії (ставити технічні завдання на розробку; взаємодіяти з командами розробки на етапах реалізації, тестування, впровадження).

спеціаліст з розвитку ринку збуту

Aratex (Транспорт та Логістика), Київ

03.2011 – 01.2012 (10 місяців)

Обязанности:

Досягнення:

- зменшила кількість втрачених вантажів та проблем з пошуком;
- скоротила кількість проблемних запитів у регіональний відділ утримання.

Обов'язки:

- пошук нових клієнтів, робота з існуючими в сфері міжнародних перевезень;
- контроль вантажоперевезень на всіх етапах роботи;
- робота з існуючою базою даних транспортних компаній та контрагентів в CRM;
- консультація клієнтів в сфері логістики, обробка запитів і замовлень компанії;
- ведення даних в CRM (повна автоматизація всіх процесів в компанії, починаючи з запиту на перевезення закінчуючи бухгалтерським документообігом).

Образование

Національний транспортний університет (Київ)

Спеціальність: Організація перевезень та управління транспорту (автомобільні перевезення)

полное высшее, 09.2014 – 06.2016 (1 год 9 месяцев)

Національний технічний університет України «Київський політехнічний інститут імені Ігоря Сікорського» (Київ)

Спеціальність: Інститут енергозбереження та енергоменеджменту

полное высшее, 09.2006 – 06.2011 (4 года 9 месяцев)

Дополнительное образование

- Курс з контекстної реклами в Google Adwords, 2015
- Facebook Академія, 2015
- Facebook marketing. Pro, 2018
- Ефективний контекст: запуск реклами в Google Adwords, 2018
- Комплексний інтернет маркетинг, 2019

- Entrepreneur Business Program «Teleport», 2021

Знание языков

Английский - Средний, Украинский - Продвинутый (свободно)

Дополнительно: Зараз навчаюсь в Green Forest рівень B1 та забронювала наступний рівень B2.

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Google Ads, Google Analytics, Google sheets (експерт), Google Tag Manager, Google Search Console, Google Merchant Center, Facebook ads, Canva, Trello, Asana, bpm'online...

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Моє хобі - навчання. Я обожнюю навчатися, розвиватися. Дуже хочу опанувати професію бізнес-аналітика.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Я хочу бути частиною важливого проєкту з командою спеціалістів та нести користь суспільству і бізнесу.