

Ткачук Олександр

★ МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ B2B B2C, 20 000 ГРН.

🔄 16 июля 2025 📍 Город: [Ковель](#)



Возраст: 56 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа

Категории: Логистика, доставка, склад, Торговля, продажи, закупки, Транспорт, автосервис

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Менеджер з продажу B2B B2C E-commerce | Менеджер по роботі з клієнтами

Інтернет-магазин (Продажі B2C B2B Автобізнес), Ковель

03.2017 – По настоящее время (8 лет 10 месяцев)

Обязанности:

Обов'язки: Продажі B2B B2C. Розширення клієнтської бази. Просування бізнесу.

Результат: Протягом 2024 року на 21% збільшилася виручка від реалізації. Залучено 37 нових клієнтів.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Керуючий відділенням банку

КБ Західнкомбанк (Банки), Ковель

10.2002 – 09.2014 (11 лет 11 месяцев)

Обязанности:

Продаж банківських продуктів та послуг. Залучення клієнтів, збільшення клієнтської бази.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Заступник директора відділення банку

КБ ПриватБанк (Банки), Ковель

04.2000 – 03.2001 (10 месяцев)

Обязанности:

Продаж банківських продуктів та послуг. Залучення клієнтів, збільшення клієнтської бази.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Заступник директора відділення банку

Укресімбанк (Банки), Ковель

04.1996 – 03.2000 (3 года 10 месяцев)

Обязанности:

Продаж банківських продуктів та послуг. Залучення клієнтів, збільшення клієнтської бази.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

економіст відділення банку

КБ INKO (Банки), Ковель

01.1993 – 04.1996 (3 года 3 месяца)

Обязанности:

Продаж банківських продуктів та послуг. Залучення клієнтів, збільшення клієнтської бази.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Образование

Тернопільський інститут народного господарства (Тернополь)

Специальность: Фінанси і кредит

полное высшее, 09.1991 – 06.1993 (1 год 9 месяцев)

Дополнительное образование

- Курс IT Recruiter IT Education Academy (ITEA) Certificate of completion №2221501036 від 31.10.2022р.
- Курс-інтенсив "Навички лідогенерації в B2B", Академія лідогенерації B2B від МК:translation 2023, 2 місяці
- Курс Діджитал маркетинг, Digital Marketing, Choice31 2024, 1 місяць

Знание языков

Украинский - Профессиональный (эксперт), Русский - Профессиональный (эксперт), Английский - Начальный

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Досвідчений користувач MS Office (Word, Excel). Маю хороші навички роботи в Інтернеті (пошук та аналіз інформації через сайти, соцмережі, месенджери, групи та блоги). Користуюсь в роботі можливостями та інструментами AI.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: ✓Працюю 7 років менеджером з продажу у сфері e-commerce B2C & B2B. Вмію ефективно працювати. Раніше працював у банківській системі. Контролював обслуговування понад 250 клієнтів. ✓Маю гарні навички комунікації. Розумію хто такий клієнт, його бажання та потреби. Вмію ефективно взаємодіяти, долати сумніви, заперечення, вирішувати складні ситуації. Володію техніками продажу, базовими знаннями з маркетингу, економіки, фінансів. Маю практику укладання та супроводу договорів. ✓Здатний до швидкого навчання. Вмію працювати зі значними обсягами інформації, швидко шукати потрібну інформацію, адекватно реагувати на ситуації, приймати рішення. В роботі застосовую можливості та переваги інструментів штучного інтелекту. Маю вищу економічну освіту. ✓Мені 50+. Для багатьох ця цифра виглядає як вирок для їх можливостей. Я з цим не згоден. Цифри в паспорті не важливі. Світ навколо нас постійно змінюється і вимагає змін. Сьогодні цінуються адаптивність, здатність до навчання та трансформації. Зараз запитують не "Хто ти за професією і скільки тобі років", а "Що ти вмієш робити?", "Чого можеш навчитися? Де і як це можеш використати?", "Яку користь можеш принести в бізнес?". ✓Попри свій попередній досвід, продовжую навчатися, вдосконалювати свої знання і навички. Займаюся саморозвитком, безперервною освітою (lifelong learning). ✓Шукаю нову роботу з новими перспективами, на повний робочий день. Якщо офіс – тільки в місті Ковель, Волинська область, або віддалено по Україні. ✓Проживаю в Україні (місто Ковель, Волинська область). ✓Мої контактні дані: Телефони: +380955082121 (Viber), +380965082121; Електронна пошта: tkalex2303@gmail.com; Профіль LinkedIn: [https://www.linkedin.com/in/oleksandr-tkachuk-254454250/]

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Подальший розвиток. Відкритий для розгляду пропозицій.