

Поветкин Сергей

РУКОВОДИТЕЛЬ, МЕНЕДЖЕР, 35 000 ГРН.

🔄 6 февраля
2024

📍 Город: [Одесса](#)



Возраст: 48 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Офисный персонал, Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Сергей Владимирович Поветкин

Дата рождения: 12 августа 1977г

Резюме на должность менеджера по продажам

Мой опыт в сфере продаж более 15 лет категорий товаров: электрооборудование, бытовая химия, продажа услуг и продуктов питания; офисные продажи (холодные и горячие звонки), «полевая» работа, прямые встречи с руководителями компаний, командировки по Украине.

Профессиональные компетенции:

- Поиск новых клиентов через интернет ресурсы и справочники.
- Телефонные звонки клиентам, выявление ЛПР.
- Расширение базы клиентов.
- Презентация компании по средством переговоров или предоставление информации о ней.
- Участие в выставках, маркетинговых мероприятиях.
- Ведение сделки и клиентов на всех этапах. Логистика, документооборот.
- Контроль получения заказов и отгрузка продукции.
- Анализ продаж и составление различных видов отчетности.
- Обеспечение технической информации для клиентов.
- Создание презентаций, прайсов и коммерческих предложений.
- Участие в бюджетных тендерах.
- Мониторинг, анализ деятельности конкурентов.

С мая 2021 по февраль 2022 – менеджер (региональный) в компании «Оптика Перспектива». Региональная продажа офтальмологических линз для салонов оптики.

С марта 2010 по январь 2021 начальник отдела продаж в «КСК Декор» и «КСК Illumination» - Праздничная и

новогодняя иллюминация, производство изделий из пенопласта. Фасадное и внутреннее украшение супермаркетов, ТЦ, улиц и т.д.

С мая 2008 по февраль 2010 – начальник отдела в компании «Квадротех». Оптовая продажа кабеля и электрооборудования. Формирования светотехнического отдела.

С января 2007 по апрель 2008 – специалист рекламного отдела в «Газета по-одесски», ООО «Пресс-Цент-Одесса». Рекламно-информационное издание (газета). Продажа рекламных блоков на страницах газеты.

С мая 2006 по декабрь 2006 – начальник отдела продаж в компании **ООО «Новопродит»**. Эксклюзивный импортер Т/М «Yaming» в Украине. Светотехническая продукция. Промышленные и бытовые лампы, светильники и прожектора.

С июля 2004 по май 2006 – менеджер светотехнического направления в компании «Системотехника», реализация электросветотехнического оборудования. Работа с VIP-клиентами.

С ноября 2002 по июль 2004 – менеджер корпоративного отдела, в компании «**Электротехника**» (ООО «ЭСТ»-филиальная структура), реализация электросветотехнического оборудования.

С октября 1999 по ноябрь 2002 – менеджер по продажам (мерчендайзер). Организация «Химмаркет», оптово-розничная реализация бытовой химии.

С августа 1995 по сентябрь 1999 – Работа на «Промрынке 7-км».

Дополнительная информация;

Знания компьютера; Опытный пользователь - Microsoft Office: Word, PowerPoint, Excel. 1С 7, Google AdWords. Wordpress (движок сайта). Опыт работы с CRM.

Наличие прав категории В, опыт вождения минимальный, автомобиль отсутствует.

Образование: ОНМУ, судомеханик. (н/в 4,5 курса)

Тренинги:

- **Google AdWords и контекстная реклама (2018)**
- КУБ, курсы от Приватбанка (2019)
- Техника эффективных продаж. Телефонные переговоры (2010)
- Тренинг «Работа с возражением» (2015)
- Основы НЛП (Елена Самсонова) (2017)
- Работа в команде (Гештальт). «Гештальт-процесс» - Коучинг (2008)
- Курсы саморазвития (регулярно).