Пилипенко Віталій

⭐ КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖУ, 70 000 ГРН.

10 марта 2024 Город: Киев

Возраст: 49 лет
Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, дополнительный заработок
Категории: Руководство, Торговля, продажи, закупки

✔ Состою в браке ✔ Есть дети ✔ Готов к командировкам

Войдите или зарегистрируйтесь на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

директор

ТОВ "АРЕА ПОЛАРЕ" (оптова торгівля холодильним обладнанням комерційного призначення), Киев
01.2020 – По настоящее время (6 лет 1 месяц)

Керівник відділу продажу

ТОВ "ПОЛАІР УКРАЇНА" (оптова торгівля холодильним обладнанням комерційного призначення), Киев
01.2019 – 01.2020 (1 год)

Обязанности:

- організація роботи співробітників відділу, направлена на ефективні продажі, постановка та контроль виконання планів продажів
- формування та розвиток дилерської мережі
- підбір та навчання персоналу
- укладання договорів, контроль взаєморозрахунків
- робота з VIP-клієнтами

Керівник відділу продажу

ТОВ "АРЕА ПОЛАРЕ" (оптова торгівля холодильним обладнанням комерційного призначення), Киев
02.2012 – 01.2019 (6 лет 11 месяцев)

Обязанности:

- організація роботи співробітників відділу
- розробка та виконання планів відділу продажів
- пошук та підбір персоналу у відділ продажу
- навчання та розвиток професійних знань та умінь співробітників відділу
- відстеження конкурентного середовища та розробка цінової політики
- формуванні дилерської мережі
- виведення на ринок нових продуктів

Керівник відділу дилерских продаж

ТОВ "Вермі Гастро Машинен" (комплексне оснащення підприємств громадського харчування), Киев
08.2006 – 02.2012 (5 лет 6 месяцев)

Обязанности:

- формування відділу продажу з "0"
- виведення на ринок нових торгових марок обладнання
- розробка та виконання плану відділу продажів
- пошук та підбір персоналу у відділ продажу
- навчання та розвиток професійних знань та умінь співробітників відділу

- відстеження та розробка цінової політики

адміністратор супермаркету побутової техніки

MWM GROUP (торговельна мережа "Мега-Макс") (роздрібна торгівля побутовою технікою), Киев

11.2000 – 08.2006 (5 лет 9 месяцев)

Обязанности:

- організація роботи магазину
- виконання плану відділу продажу
- підбір персоналу
- навчання та розвиток професійних знань та умінь співробітників відділу
- проведення промо акцій

Образование

Чернігівський державний інститут економіки та управління (Чернигов)

Специальность: менеджмент организацій

полное высшее, 09.2000 – 12.2005 (5 лет 2 месяца)

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Microsoft Word, Excel, PowerPoint, Outlook, 1С8
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: активний, комунікабельний, заточений на результат. хобі - риболовля, спорт (футбол, бокс) посвідчення водія категорії "В"
Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Стабільна, добре оплачувана робота, яка дозволить реалізувати накопичений раніше досвід і дозволить навчитися чогось нового. Професійне навчання. Соціальний пакет. Прозоре нарахування бонусів та премій. Перспектива кар'єрного зростання.