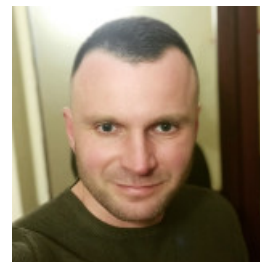


Шпаченко Дмитрий Александрович

КЕРІВНИК ПРЕДСТАВНИЦТВА

🔄 28 февраля
2023

📍 Город: [Черкассы](#)



Возраст: 40 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство, Строительство, архитектура, Телекоммуникации и связь

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Менеджер з продажу

з 01.2022 по 02.2023

Страхова Компанія, Черкаси (Фінанси, банки, страхування)

Пошук, перемовини з потенційними клієнтами B2B

Презентація продукту, послуг та його переваг для потенційних клієнтів

Аналіз тендерних площадок, пошук відповідних тендерів, їх аналіз, участь в тендерах - медичного страхування

Пошук/перемовини з потенційними партнерами для розвитку B2C напрямку продажів страхування

Аналіз ринку страхових продуктів конкурентів

Керівник центру

з 09.2018 по 06.2020

"ДатаГруп", Черкаси (Телекомунікації, зв'язок)

Впровадження, контроль та виконання поставлених завдань на відповідний підрозділ.

Продаж послуг, консультація клієнтів B2C, SMB.

Погодження з підрядними організаціями обсягів робіт та строки виконання.

Внесення витрат відповідно до додаткових угод у системі SAP pr3.

Надання керівництву необхідної звітності у встановлений термін.

Погодження з партнерами умов та строків будівництва \ надання послуг компанії, згідно договірних відносин

Керівник представництва (договір ЦПД)

з 10.2017 по 04.2018

ТОВ "Партнери", Черкассы (Будівництво, архітектура, дизайн інтер'єру)

Забезпечення, контроль виконання планових показників філії

Надання звітності відповідно до стандартів компанії

Погодження проектів будівництва із замовником, орендодавцем

Складання необхідної документації в межах своєї зони відповідальності щодо завершених об'єктів будівництва

Пошук нових потенційних об'єктів, майданчиків будівництва

Освіта

Академія Управління Персоналом

Юрист, Черкаси

Вища, з 2003 по 2006 (3 роки)

Черкаський Економіко - Правовий Коледж

Юрисконсульт, Черкаси

Середня спеціальна, з 2001 по 2003 (2 роки)

Додаткова освіта

- Тренінг "Майстер-переговорів" (2017г.)
- Курси - «Prometheus» Психологія стресу та методи боротьби з ним (2018)
- Курси - «Prometheus» Комунікаційні інструменти для побудови репутації (2018)

Професійні та інші навички

Навички роботи з комп'ютером

впевнений користувач:

MS Office: Word, Excel - (зведені таблиці, звіти), 1С, Бітрікс24, Магаплан.

Знання мов

- Російська — вільно
- Українська — вільно
- Англійська — середній

Додаткова інформація:

Професійна діяльність-продажу.

Досягнення: виконання планів продажу, успішне укладання договору з контрагентами, виконував впровадження нових систем обслуговування та надання послуг клієнтам. Досвід роботи керівником у сфері: торгівлі, будівництва