

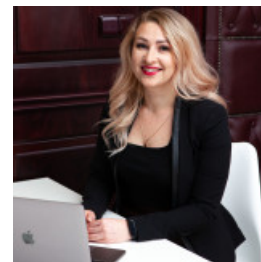
# Zaruba Olena

## ★ BUSINESS CONSULTANT, 55 000 ГРН.

🔄 18 сентября  
2023

📍 Город: [Киев](#)

📍 Готова к командировкам: [Одесса](#), [Львов](#), [Днепр](#)



Возраст: 35 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, разовая работа

Категории: Консалтинг, Реклама, маркетинг, PR

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Sales Development Representative

Keboola s.r.o. (Data Ops Platform),  
04.2022 – По настоящее время (3 года )

#### Обязанности:

Виявлення потенційних клієнтів, створення нових можливостей для бізнесу через різні канали, управління потенційними клієнтами через конвеєр продажів, кваліфікація лідів від маркетингових кампаній та тісна співпраця з бренд та маркетинг відділеннями.

#### senior sales consultant

Domytax s.r.o. (Бухгалтерські послуги),  
04.2018 – 06.2022 (4 года 2 месяца)

#### Обязанности:

Від старту у компанії як спеціаліст з продажу, за 18 місяців допомогла розширити набір послуг та їх імплементацію, що створило новий відділ компанії та отримала підвищення до голови відділу продажів та головного консультанта новоствореного відділу.

#### sales account manager

RBK Services & Supplies (Авіація),  
03.2017 – 12.2017 (9 місяцев)

#### Обязанности:

Налагодження зв'язків і ведення переговорів з постачальниками, виробниками, роздрібними продавцями та споживачами деталей і послуг літаків. Відповідальна за керівництво, оптимізацію та координацію повного циклу замовлення в т.ч. обробка невідкладних AOG. Частиною роботи було управління портфелем рахунків для досягнення довгострокового успіхів.

#### business consultant

Nena consulting s.r.o. (Business integration center Prague),  
02.2017 – (2017 лет 2 месяца)

#### Обязанности:

Визначення заходів для оптимізації процесів реєстрації, ліцензування, податкової моделі та організація впровадження процесів у створенні, або переналаштуванні компаній та підприємців в Чехії. Релокація, супровід та консультування середнього та малого бізнесу.

## property manager

Pragmatismus s.r.o. (управління нерухомістю),  
02.2015 – 10.2017 (2 года 7 месяцев)

### Обязанности:

Управління існуючими та розширення портфелю нерухомості для короткострокової та довгострокової оренди.  
Адаптація призначеної власності до ринку та сезонних змін для максимального використання та прибутковості.  
Управління командами служб.

## Partner relationship manager

Komandor Ukraine (виробництво комплектування меблів),  
11.2011 – 03.2014 (2 года 3 месяца)

### Обязанности:

Дизайнер корпусних меблів. Допомогала в участі у міжнародних виставках та вихід на інші області представництв в Україні. Заснування окремої виставочної зали як співласник, диллерська мережа.

## Sales manager

УкрАвто (продаж автомобілів), Ровно  
10.2010 – 06.2012 (1 год 8 месяцев)

### Обязанности:

Інформувала клієнтів про технічні параметри автомобілів та допомогала у підборі найкращого варіанту під потреби клієнта. Підготувувала документи та договори для укладених угод. Продаж додаткових послуг для комфортного використання та задоволення клієнтів.

## Образование

### DAUC

Специальность: Tax and legal regulations in the Czech Republic  
средне-специальное, 05.2019 – 09.2019 (4 месяца)

### ЕУфімб

Специальность: економіка  
полное высшее, 09.2007 – 06.2012 (4 года 9 месяцев)

## Знание языков

Английский - Профессиональный (эксперт), Чешский - Продвинутый (свободно)

## Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: MS Office, Sales Force, Sales Navigator, AmoCRM, Vistos, Komandor constructor, and others..

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: З 2014 року проживаю в Празі, 6 років працюю з компаніями в допомозі релокації бізнесу, налаштування процесів від підбору форми реєстрації, податкової моделі, законодавчі та юридичні форми регулювання, до повного запуску та допомоги у пошуку партнерів, проведенню переговорів та представництва бізнесу. Розвиваю здібності у digital marketing та data ops.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Earn&Learn