

Феклістов Денис

TEAM LEADER, 50 000 ГРН.

🔄 22 марта 2023 📍 Город: [Киев](#)



Возраст: 40 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: IT, WEB специалисты, Офисный персонал, Руководство

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Личные достижения

- В 2021 году добавил в ассортимент продукции фирмы позицию для «АЛ-КО Кобер Украина» увеличив оборот на 420 000 грн. в год;
- В 2020 году путем презентаций и переговоров подписал контракт с «АЛ-КО Кобер Украина». В результате чего запустили в серийное изготовление ступицу колесную для оси подвески прицепа (5000-7000шт/год + к обороту 1-1,4 млн. грн.);
- В 2018 увеличил продажи фирмы за счет развития интернет магазина (tmruslan.com.ua), а также магазина на платформе Prom UA (ООО ТД РУСЛАН-КОМПЛЕКТ). Обеспечивал контроль, ведение, анализ работы интернет-магазина. Довел оборот магазина до 220 000 грн./мес. Затем расширил отдел интернет-магазина – менеджером по продажам;
- На протяжении работы, на предприятии, с 2010 по 2022 год моими силами были проработаны и запущены в серийное производство несколько товарных позиций, уникальных для компании:
 - ступицы колесные различных видов (чугун/сталь - 3000шт/мес.),
 - сцепной замок для прицепа (2 типоразмера 1000шт/мес.),
 - замок бортовой (40 000 шт/мес., амортизатор подвески (700-900 шт/мес.),
 - светотехническая продукция (фонари подсветки номера, фонари задние многофункциональные).
- Таким образом в результате проделанной работы с рынка Украины были вытеснены венгерские (KHOTT) и польские (Steel Press Production) конкуренты, а также увеличился оборот с 1,5 млн. грн. до 4-5 млн. грн., и появилась возможность быть более привлекательными для покупателя за счет расширенного ассортимента
- Работа, проделанная в плане оптимизации производства и поиска зарубежных поставщиков комплектующих, позволяла конкурировать даже с производителями из Китая (вилка и розетка 7 ми контактные, замок бортовой, светотехника, сцепная головка прицепа);
- Оптимизировал процессы работы (построение логистических маршрутов транспорта фирмы, касающегося снабжения; реализация стеллажей на складе готовой продукции для более быстрого формирования заявок, переход заявок интернет-магазина на создание отгрузок посредством приложений «новой почты»);
- Регулярно проводил работу с поставщиками в целях снижения расходов фирмы (поиск новых поставщиков сырья и готовой продукции, аналогичного качества, но на лучших условиях работы, а также увеличения предоставленной отсрочки по кредиторской задолженности.
- В конце 2017 года организовал и контролировал маршруты доставки продукции фирмы по городам Украины. Таким образом увеличил оборот на 450-850 тис. грн. в неделю

В начале 2021 года вышли на рынок конечного потребителя за счет розничного магазина (увеличил оборот на 500 000 тыс. грн./мес.)

Образование **Высшее (Магистр экономики)**

Кредо **Быть сегодня, лучше чем вчера!**

Опыт **15 лет роста и плодотворной работы в «целях и миссиях компании»**

Достижения **Рынок Украины / Контракт с фирмой, с 90-летней историей/ Репутация компании**

Софт скиллы **Работа согласно идеям и миссиям компании / Решительность / Компетентность / Креативность / Ответственность / Системность / Дальновидность / Эмпатия / Амбиции /**

Хард скиллы **Принятие качественных решений / Управление приоритетами / Постоянное желание узнать новое и обучаться / Техника / Компьютер / ИТ /**

Цели **Рост материальный, ментальный, качественный, в неограниченных количествах**

Хобби **Спорт / Путешествия / Активный отдых / Музыка / Автомобили**