

Коломиец Александр



ДИРЕКТОР З ПРОДАЖУ, МЕНЕДЖЕР (НАЦІОНАЛЬНИЙ, ДЕВІЗІЙНИЙ)

🔄 10 апреля
2023

📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 43 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Офисный персонал, Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

директор

ТОВ Рошен-Столиця (FMCG), Киев

02.2021 – 03.2023 (2 года)

Обязанности:

ТОВ "РОШЕН-СТОЛИЦЯ" - офіційний дистриб'ютор ТМ "РОШЕН" та ТМ "Мрія".

Територія: м. Київ та Київська область

Кількість підлеглих: 136 чоловік.

Посадові обов'язки:

- Просування торгової марки "РОШЕН" на довірєній території.
- Оперативне керування фінансово-господарською діяльністю підприємства.
- Організовував стратегічне та оперативне планування с подальшою реалізацією планів
- Контроль та відповідальність за ефективністю та прибутковістю підприємства.
- Забезпечення якісного функціонування всіх підрозділів підприємства.
- Ведення переговорів із ключовими клієнтами.
- Забезпечення виконання торговим відділом планових показників з обсягу продажу та фокусних груп за звітний період.
- Контроль за дебіторською заборгованістю.
- Контроль підтримки у справному стані автопарку підприємства та контроль логістики.
- Контроль за роботою складу підприємства.
- Виставлення планових показників щодо обсягу реалізації та фокусних завдань для торгового відділу.
- Розробка систем мотивації для працівників підприємства.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

регіональний менеджер

ДП «КК «РОШЕН» (FMCG), Киев

08.2019 – 02.2021 (1 год 6 месяцев)

Обязанности:

Територія: Тернопільська, Рівненська та Хмельницька області.

Кількість підлеглих: більше 100 чоловік.

Посадові обов'язки:

- Просування ТМ "РОШЕН" на довірєній території.
- Забезпечення виконання фінансового плану та показників за фокусними групами дистриб'юторів за звітний період.
- Створення ефективних відносин між ДП "КК "РОШЕН" та дистриб'юторами.
- Контроль за виконанням договору поставки дистриб'юторів з ДП "КК "РОШЕН".
- Підбір персоналу, навчання, мотивація та контроль виконання ними функціональних обов'язків.
- Ведення переговорів із ключовими клієнтами.
- Регулярне проведення моніторингу ринку, організація необхідних заходів щодо збільшення обсягів реалізації на території.
- Розробка та контроль маркетингових заходів.
- Контроль витрат маркетингового фонду підприємства.
- Аналіз та планування фінансового плану, завдань з фокусних груп та встановлення обладнання, пошук можливих шляхів їх виконання.
- Розробка систем мотивації для працівників відділу продажу.
- Розробка та контроль за дотриманням підприємствами затвердженої системи оплати праці торгової команди.
- Організація ефективного документообігу.
- Контроль за використанням та зберіганням торгового обладнання, переданого виробником в оренду дистриб'юторам.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

територіальний менеджер

ДП «КК «РОШЕН» (FMCG), Киев

04.2011 – 08.2019 (8 лет 4 месяца)

Обязанности:

Територия: м. Київ та м. Чернігів.

Кількість підлеглих: 40 чоловік.

Посадові обов'язки:

- Просування ТМ "РОШЕН" на довірєній території.
- Забезпечення виконання фінансового плану та показників за фокусними групами дистриб'ютора за звітний період.
- Контроль і ефективне використання маркетингового бюджету.
- Контроль дебіторської заборгованості.
- Повний супровід ключових клієнтів на території: проведення переговорів, укладання договорів і розвиток ділових стосунків.
- Планування, розробка та проведення трейд маркетингових заходів, спрямованих на збільшення продажів і представленості продукції.
- Управління промо бюджетом.
- Регулярне проведення польових коучінгів, аудітів виконання погоджених умов представленості продукції.
- Розробка системи мотивації для працівників відділу продаж.
- Регулярне проведення моніторингу ринку, організація необхідних заходів щодо збільшення обсягів реалізації на території

Образование

Київський Національний Політехнічний Інститут «КПІ» (Київ)

Спеціальність: Механіко-машинобудівний

полное высшее, 09.2000 – 09.2006 (6 лет)

Дополнительное образование

- Секрети управління часом та основні навики делегування (ДП "КК "РОШЕН") 2013
- Ефективні переговори (ДП "КК "РОШЕН") 2012
- Організація роботи супервайзера (ДП "КК "РОШЕН") 2010

Дополнительная информация

Знання комп'ютера, програм: Маю великий практичний досвід: Оперативним керування бізнесом, стратегічне планування. Успішний досвід співробітництва з усіма каналами збуту. Управління персоналом всіх департаментів, в тому числі продажів (підбір, навчання, постановка цілей, мотивація, контроль виконання поставлених завдань). Фінансове управління, оптимізація бізнес-процесів, представницькі функції. Розробка та впровадження маркетингових заходів. Відповідальність за результат, управління конфліктами, контроль за дебіторською заборгованістю, впевнений користувач 1С8.3./Microsoft office /Outlook /Internet Explorer

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Особисті якості Результативний, відповідальний, розвинені лідерські якості. Вмію домовлятися та ладити з різними людьми, здатний оцінити та цінувати, визнавати досягнення команди. Гнучкий у способах досягнення цілей, цікаві нові виклики та нестандартні завдання. Високий рівень самоорганізації, досвід розвитку бізнесу. Готовий до зростання, наполегливо і багато працювати задля досягнення поставленої мети. Посвідчення водія категорій: В.