

Болтнєва Лариса



МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, КУРАТОР ПРОЄКТІВ, ОПЕРАТОР ПК, 18 000 ГРН.

🔄 10 апреля
2023

📍 Город: [Київ](#)

Возраст: 51 год

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки, Работа без квалификации

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готова к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Болтнєва Лариса Михайлівна

За фахом: інженер-електронник

Технології та інструменти

- **Web-інструменти:** WordPress;
- **CNC:** SolidWorks, SolidCAM, Photoshop;
- **CRM:** 1C, SmartGoods,
- **ПЗ “Organizer”** - програма планування робочого часу на виробництві;
- **Водійські права:** Категорія В, власне авто.

Переваги

- **15+ років** в оптовій та роздрібній торгівлі; продажах та управлінні;
- **Вільно володію Excel;**
- **Працюю в програмі Smart Goods, 1C;**
- **Маю досвід управління командою (36 чоловік), працювала керівником проектів;**
- **Впевнений користувач ПК**

Особисті якості:

- **чудові адміністративні якості;**
- **готова брати на себе відповідальність за поставлені цілі та завдання, орієнтована на результат;**
- **маю нестандартний підхід до рішень, аналітичний склад розуму;**

- ● врівноважена, дуже толерантна, пунктуальна та наполеглива особа;
- ● швидко опановую нові сфери, постійно прагну до самовдосконалення.

Досвід роботи

Інженер-конструктор

Київський машинобудівний завод ім. Артема

- Розробка, підготовка, супровід та аналіз конструкторської документації для підприємства.

Начальник відділу оренди розповсюдження телевізійного сигналу, Начальник зміни комплексу

Національна телекомпанія України

- навчання, мотивація, підтримка та управління командою до 24 осіб;
- контроль розповсюдження телевізійного сигналу на території України;
- щомісячна звітність, а також аналіз та коригування командної роботи;
- вирішення критичних ситуацій різного рівня.

Менеджер з продажу/ Куратор проектів

ТОВ «Comtel» - професійне відеообладнання

- комунікація, професійна підтримка та ведення клієнтів;
- розробка і реалізація стратегії зростання продажів ключових клієнтів, аналіз і планування щомісячних стратегій за брендами, презентація компанії онлайн та офлайн;
- щоденна, щомісячна та щорічна фінансова звітність, аналіз та корегування командної роботи;
- рішення критичних ситуацій на різних рівнях з VIPклієнтами, фінансові та технічні питання, внутрішньокорпоративні рішення;
- розробка і реалізація стратегії зростання продажів ключових клієнтів, аналіз і планування щомісячних стратегій за брендами, презентація компанії онлайн та офлайн;
- участь в проектуваннях телевізійних апаратних від розробки ідей — відпрацювання концепцій — комп'ютерного моделювання системних рішень — прийняття генеральних планів — оптимізації етапів реалізації;
- реалізація комплексних рішень в межах проектів різноманітних рівнів складності.

Освіта

Національний Куйбишевський Авіаційний Інститут

- 0701 радіотехніка
- Електроніка