

Чудік Євген



РОБІТНИК У СПОРТИВНУ КОМАНДУ (ФУТБОЛ, ФУТЗАЛ, ТЕНІС, ВОЛЕЙБОЛ, БАСКЕТБОЛ, ГОЛЬФ, ГАНДБОЛ)

🔄 9 мая 📍 Город: [Львов](#)

📍 Готов к командировкам: [Николаев](#), [Кривой Рог](#), [Винница](#)

Возраст: 28 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, плавающий график работы

Категории: Сфера развлечений, Туризм и спорт, Работа за рубежом

✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Досвід роботи в кінці резюме

06.1995 – По настоящее время (28 лет 11 месяцев)

Образование

НУВГП (Ровно)

Специальность: Менеджменту

полное высшее, 09.2012 – 09.2016 (4 года)

Дополнительное образование

- Базова школа Фундації Регіональних Ініціатив. Організатори: ВМГО "Фундація Регіональних Ініціатив" та ФРІ Рівне
- Перший рівненський бізнес-форум "Open Business". Організатори: O.Vitta (організація бізнесу) та Quadrant (тренінговий центр)

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Навички роботи з комп'ютером. Впевнений користувач Інтернету. Також 12 років займаюсь продажами різної групи товарів по всій Україні через мережу. Володію Microsoft Office Word та Microsoft Office Excel.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Будь ласка не турбувати із інших сфер, професії яких не пов'язані із тими, що вказані в даному резюме. "Дуже вигідні умови" значення не мають. Вакансії менеджера не цікавлять. Щоб не писав - всеодно безліч непотрібних дзвінків. Дам свій номер мобільного / месенджери у відповідь на Ваше повідомлення на мою поштову скриньку ГОТОВИЙ ДО ПЕРЕЇЗДУ! Мета: реалізовувати свої вміння та навички в компанії, що активно розвивається. Особисті якості: працьовитість, неконфліктність та цілеспрямованість. Маю велике бажання розвиватись і швидко вчусь новому. З відповідальністю підходжу до всього чим займаюсь. Інтереси та захоплення: веду здоровий спосіб життя. На дозвіллі цікавлюсь темою саморозвитку. ДОСВІД РОБОТИ: Продавець-консультант Магазин одягу Торгівля роздрібна / Retail 7 років 1 місяць 02.2017 — 03.2024 Обов'язки: - Ефективна комунікація та підтримання ділових відносин з клієнтами; - Координація роботи з командою для підвищення ефективності продажів; - Підтримка стандартів і розвиток системи продажів в компанії; - Щоденна аналітика поточних активностей; - Уміння коректно, переконливо, в доступній для респондента формі доносити інформацію, відповідати на поставлені запитання. Ріелтор Агенство нерухомості "Бріолін" Нерухомість та

Девелопмент 6 місяців 08.2016 — 02.2017 Обов'язки: - Комунікація зі клієнтами; - Пошук орендодавців; - Організація показів нерухомості; - Проведення показів; - Складання угод оренди. Продавець-консультант Гуртівня "Розумна іграшка" Торгівля роздрібна / Retail 1 рік 1 місяць 07.2015 — 08.2016 Обов'язки: - Консультація клієнтів та роздрібний продаж дитячих товарів; - Дотримання порядку на відведеній торговій площі; - Викладка товару та своєчасне розміщення цінників; - Збір оптових замовлень за накладними.