

## ПРОДАКТ МЕНЕДЖЕР

🔄 9 ноября  
2023

📍 Город: [Николаев](#)

📍 Готов к командировкам: [Одесса](#), [Запорожье](#)

Возраст: 39 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа

Категории: Офисный персонал, Реклама, маркетинг, PR, Торговля, продажи, закупки

✓ Готов к командировкам

### Опыт работы

#### Директор з маркетингу

ТОВ Техноторг (Продаж товарів та послуг для агробізнесу), Николаев

03.2019 – 09.2023 (4 года 6 месяцев)

#### Обязанности:

- Аналіз цільових ринків (потенціал, конкурентне середовище, перспективи збуту)
- Аналіз бізнес-процесів та пропозиції щодо підвищення їх результативності
- Розробка маркетингової та PR стратегії Компанії
- Організація та проведення національних та регіональних рекламних кампаній, аналіз їх результативності
- Участь у плануванні продажів, закупівель та ціноутворенні асортименту продукції
- Розробка та виведення на ринок нових брендів
- Ведення переговорів з постачальниками в галузі маркетингової підтримки просування брендів на ринку

#### Керівник відділу з маркетингу

ТОВ Техноторг (Продаж товарів та послуг для агробізнесу), Николаев

02.2017 – 03.2019 (2 года )

#### Обязанности:

- Керування та координація роботи call – центру та відділу реклами і маркетингу
- Аналіз ринкових трендів, розробка заходів щодо збільшення обсягів продажів та частки ринку
- Розробка POS-матеріалів
- Пошук, організація та координація роботи підрядників з маркетингу
- Аналіз задоволеності клієнтів продуктами та послугами Компанії

#### Керівник відділу з маркетингу

ТОВ Бізон-імпорт (ГК Полетехніка) (Продаж товарів та послуг для агробізнесу), Запорожье

09.2013 – 01.2016 (2 года 4 месяца)

#### Обязанности:

- Підбір, навчання, організація, контроль та оптимізація роботи членів команди
- Забезпечення виконання планових показників продуктивності та якості роботи команди
- Написання скриптів та комерційних пропозицій
- Підготовка звітності та аналізу якості роботи менеджерів

#### Менеджер з маркетингу

ТОВ Бізон-імпорт (ГК Полетехніка) (Продаж товарів та послуг для агробізнесу), Запорожье

09.2012 – 07.2013 (9 месяцев)

#### Обязанности:

- Здійснення успішних телефонних продажів клієнтам

- Здійснення холодних телефонних дзвінків клієнтам
- Актуалізація наявної бази клієнтів, пошук нових контактів
- Просування продуктів та послуг Компанії
- E-mail та смс-розсилка по клієнтській базі

## вчитель історії

ЗЗШ (школа), Запорожжє

09.2009 – 08.2012 (2 года 11 місяців)

Обязанности:

Викладання історії

## Образование

### Запорізький Національний Університет (Запорожжє)

Спеціальність: Історичний, історик

полное высшее, 09.2004 – 06.2009 (4 года 9 місяців)

## Знание языков

Украинский - Продвинутий (свободно), Английский - Выше среднего, Русский - Продвинутий (свободно)

Дополнительно: Знання англійської мови – вище середнього (рівень B2 upper intermediate)

## Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: • Вміння планувати і ефективно організовувати робочий процес команди • Здатність глибоко аналізувати проблеми та шукати шляхи їх вирішення • Організованість та орієнтованість на деталі • Робота з великим обсягом інформації, ефективно керування часом • Вміння працювати в режимі багатозадачності • Креативність, ініціативність та критичне мислення