

Ковтун Андрій



КЕРІВНИК ВІДДІЛУ, НАПРЯМКУ, ПРЕДСТАВНИЦТВА, ЗАХОДУ, 20 000 ГРН.

↻ 30
января

📍 Город: [Запорожье](#)

Возраст: 56 лет

Режим работы: полный рабочий день, посменная работа, плавающий график работы

Категории: Производство, Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

директор

ТОВ «Моліс», ТОВ «ТД Петра». (Реалізація продуктів харчування (сирна та ковбасна продукція)), Запорожье
01.2011 – 07.2023 (12 лет 5 месяцев)

Обязанности:

Основні обов'язки: Організація та контроль роботи торговельного будинку. Координація дій структурних підрозділів підприємства. Управління філіями. Формування торгового портфеля підприємства шляхом залучення нових постачальників. Розробка цінової стратегії, планування продажу, формування бюджету підприємства, контроль фінансової заборгованості.

Досягнення: налагодив організаційну структуру та взаємодію підрозділів середньої ланки на підприємстві (постачання, продаж, логістика, бухгалтерія, юристи). Наймав на роботу головного бухгалтера та комерційного директора. Формував плани та розробляв систему мотивації тогових представників. Загальна кількість персоналу підприємства становила 350 осіб. 6 філій по Україні. Шляхом залучення нових постачальників було збільшено обсяг продажів у півтора рази. До основної торгової марки «Моліс» та «Моліка» (сири, сметана, олія) було додано понад 20 нових. Основні залучені торгові марки "МХП" (ковбаса), "АПК" (ковбаса), "Соколовський МК" (ковбаса), "Звенигора" (сири, молочні продукти), "Волошкове поле" (молочні продукти).

директор із постачання

ТОВ «Омегаінвестагро». (Переробляння олійних культур), Запорожье
05.2006 – 08.2009 (3 года 3 месяца)

Обязанности:

Основні обов'язки: Контроль роботи відділу постачання. Забезпечення безперебійного транспортно-експедиційного обслуговування компанії з приймання та зберігання основної сировини. Пошук клієнтів, охоплення нових регіонів. Формування бази даних за клієнтами та видами сировини.

Досягнення: організував роботу відділу на новій для себе посаді. Обсяг виробництва та забезпечення сировиною зріс у 2 рази за рахунок розширення територій обслуговування. Асортимент сировини змінився із одного до трьох видів.

керуючий логістикою та збутом

ТОВ «Моліс» (Виробництво та реалізація молочної продукції, сирів), Запоріжжє
03.1999 – 05.2004 (5 лет 2 місяця)

Обязанности:

Основні обов'язки : Організація та контроль роботи відділу логістики. Координація процесів структурних підрозділів підприємства – виробництво, склад готової продукції, транспорт, дистриб'ютори. Розвиток ключових клієнтів, супроводження продажу, підготовка документів. Пошук нових клієнтів, укладання договорів. Забезпечення відвантаження готової продукції та доставки до різних регіонів України.

Досягнення: пройшов шлях від торгового представника до начальника відділу логістики та збуту. Розвиток нових регіонів та організація співпраці з новими дистриб'юторами дозволили збільшити обсяг реалізації продукції в 3 рази.

Образование

Запорізький Машинобудівний Інститут ім. В.Я.Чубаря. (Запоріжжє)

Спеціальність: Факультет електронної техніки. Спеціальність радіотехніка
полное высшее, 09.1984 – 06.1991 (6 лет 9 місяців)

Дополнительное образование

• Спільне Українсько – Швейцарське підприємство у формі ТОВ «Міжнародний інститут менеджменту» (МІМ – Київ).
Спеціальність: менеджер бізнес-адміністратор.

Знание языков

Английский - Ниже среднего

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Впевнений користувач ПК: Word, Excel, Бухгалтерія 1С

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: комунікабельність, стресостійкість, досвід ведення переговорів, наполегливість у досягненні мети, легко навчаюся. Наявність автомобіля, посвідчення водія категорії «В».

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Сучасний напрямок у бізнесі. Самостійний, енергійний колектив.
Можливість професійного зростання.