

# Бойко Володимир

## КЕРІВНИК/МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖІВ, ОБСЛУГОВУВАННЯ

🔄 1 августа  
2024

📍 Город: [Ровно](#)

Возраст: 38 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: Руководство, Телекоммуникации и связь, Торговля, продажи, закупки

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Описание

#### Резюме

#### Бойко Володимир Сергійович

Дата та місце народження: 27.04.1986 р. м. Кам'янець –Подільський

Вік 38 р.

Сімейний стан: одружений, 2 сина: 12 та 3 років.

Адреса: м. Рівне.

#### Освіта:

2007-2008 рр. Одеська національна академія зв'язку ім. О.С. Попова, факультет інформаційних мереж зв'язку, диплом спеціаліста, спеціалізація – програмне забезпечення інформаційних мереж, кваліфікація – інженер телекомунікацій.

2003-2007 рр. Одеська національна академія зв'язку ім. О.С. Попова, факультет інформаційних мереж зв'язку, напрям підготовки – «телекомунікації», кваліфікація – бакалавр телекомунікацій.

#### Досвід роботи:

**-березень 2023р. – травень 2024р** ТОВ «НПК ХОУМНЕТ»

**Посада:** Керівник відділу B2B

Кількість підлеглих: 7

**Основні обов'язки:** Забезпечення виконання планових показників(КПІ). Пошук нових клієнтів та розвиток існуючих по Україні. Робота з проектами, в т.ч. через Прозоро. Утримання існуючої бази, та зменшення дебіторської заборгованості. Налагодження та контроль роботи у відділі. Навчання працівників, робота на результат

**- січень 2021р. – березень 2023р** «АТ Укртелеком» (Рівненська філія)

**Посада:** Керівник групи продажу та обслуговування клієнтів СМБ

Кількість підлеглих: 8

**- березень 2017р. – грудень 2020р.** «ПАТ Укртелеком» (Рівненська філія)

**Посада:** в.о. начальника відділу продажу послуг бізнес сегменту.З 01.2021р. відбулася реорганізація(ліквідація посад /відділів). Кількість підлеглих: 14

- **квітень2015р. – березень 2017р.** «ПАТ Укртелеком» (Рівненська філія)

**Посада:** Керівник групи продажу та обслуговування клієнтів сегменту малого та середнього бізнесу.

Кількість підлеглих:7

-- **лютий2015р. – березень 2015 р.** «ПАТ Укртелеком» (Рівненська філія),

**Посада:** Спеціаліст з обслуговування клієнтів сегменту малого та середнього бізнесу.

- **Листопад 2014р. – січень 2015р** «ПАТ Укртелеком» (Хмельницька філія),

**Посада:** Спеціаліст з продажу та обслуговування клієнтів сегменту малого та середнього бізнесу.

- **березень 2011-жовтень 2014 рр.** - «ПАТ Укртелеком» (Хмельницька філія),

**Посада:** Експерт з обслуговування споживачів мобільного зв'язку.

- **жовтень 2008-лютий 2011 рр.** - «ПАТ Укртелеком» (Хмельницька філія).

**Посада:** Фахівець з продажу послуг.

#### **Основні досягнення:**

В період 2023р. – 2024р, ТОВ «НПК ХОУМНЕТ» збільшення абонентської бази юридичних осіб на 40% та дохідну складову на 65%. Збільшено продажі понад 2 рази на одного працівника. Налагоджена робота та контроль у відділі.

В період 2016р. – 2022р, розбудовано та забезпечено більшу частину юридичних осіб(державної та приватної форм власності), в усіх районних центрах та інших населених пунктах Рівненської області оптичним Інтернетом. В м. Рівне перші в ЗМР (8 областей) початок продажів послуг TV для Бізнесу з червня 2016 року.

З квітня 2015р. - по теперішній час, продажі Професійного оптичного Інтернет, VPN,SIP-телефонії(SIP TRUNK, SIP LINE, VPBX).

В період лютого-березня 2015рр.. в м. Рівне, налагоджена робота колективу, що привело до збільшення дохідної частини на майже 200%.

В період початок 2011-кінець 2014рр.. в м .Кам'янець –Подільському, відкриття точки продажів та обслуговування ТриМоб(U'tel). Створив та наповнив абонентську базу контрактини клієнтами в кількості понад 1000 договорів

В період кінець 2008- початок 2011рр.. в м .Кам'янець –Подільському, наповнив абонентську базу клієнтами ШПД, в кількості з 300 до 5,5 тис. абонентів

#### **Практичні вміння**

- Знання комп'ютерних продуктів: Ms Office 2003-2016, офіс 365, навички роботи з Internet та e-mail

**Водійські права:** категорія «В». Наявність власного авто.

#### **Додаткова інформація**

**Професійний досвід:** навчання працівників, злагодження команди, роботи на результат.

Продаж продуктів різної важкості, оформлення документації різного типу, обслуговування абонентів, робота в напруженому режимі, вирішення нестандартних ситуацій, співпраця у злагодженому колективі.

#### **Особисті якості:**

Відповідальність, пунктуальність, комунікабельність, здатність до аналізу, проектування, бажання навчатись та вдосконалюватись, цілеспрямованість, вміння переконувати та працювати із запереченнями.