Кравець Андрій

КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖІВ, 35 000 ГРН.

12 июня 2024

Город: Киев

Возраст: 28 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: HR, управление персоналом, Руководство, Торговля, продажи, закупки

Войдите или зарегистрируйтесь на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

керівник відділу збуту

БудБаза (Будівельні матеріали), Львов

02.2024 – 06.2024 (4 месяца)

Обязанности:

Розробка скриптів продажу.
Проведення нарад.
Виставлення плану продаж.
Аналіз ринку.
Виставлення дедлайнів.
Замовлення - прийом товару.
Робота в 1С.

керівник відділу збуту

Strong auto (Продаж авто), Тернополь

09.2022 – 11.2023 (1 год 2 месяца)

Обязанности:

Спілкування з клієнтами , навчання роботи менеджерів, обдзвін гарячої та холодної бази клієнтів , консультації та підписання договір, ведення CRM та документації.
Виконання плану продажів .
Вміння згуртувати колектив.
Розширення бази клієнтів.

керівник відділу збуту

Leman auto (Продаж авто), Львов

06.2019 – 11.2021 (2 года 5 месяцев)

Обязанности:

Спілкування з клієнтами , навчання роботи менеджерів, обдзвін гарячої та холодної бази клієнтів , консультації та підписання договір, ведення CRM та документації.
Виконання плану продажів .
Вміння згуртувати колектив.
Розширення бази клієнтів.

Образование

ЛНУ ім. Івана Франка (Львов)

Специальность: культури і мистецтв

неоконченное высшее, 09.2015 – 06.2019 (3 года 9 месяцев)

Дополнительное образование

• Курси продажу 2021 рік

Знание языков

Английский - Ниже среднего

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Вільне володіння ПК. Word, Excel, 1С, CRM
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Відповідальність, комунікабельність, дисциплінованість, амбітність, стресостійкість. Захоплення: подорожі, та різні види спорту.
Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Продовжувати розвивати та закріпити вже здобуті навички. Віддалена робота.