

Гнатів Олена



МЕНЕДЖЕР З УСПІХУ КЛІЄНТІВ, КЕРІВНИК ПІДРОЗДІЛУ, КОРПОРАТИВНИЙ ТРЕНЕР, 60 000 ГРН.

🔄 7 сентября
2025

📍 Город: [Львов](#)

Возраст: 40 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа

Категории: Консалтинг, Руководство, Работа за рубежом

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Market Account Lead

Nestle Business Services Centre (FMCG), Львов

12.2022 – 03.2025 (2 года 2 месяца)

Обязанности:

- Drived and promoted Total Service Quality Approach within 3 NBS Centers and 38 Nespresso Markets
- Established joint goals and priorities planning for NBS and 7 Markets, collaborating towards common achievements
- Implemented a Predictive Analytics tool to forecast Net Promoter Score and take required actions in advance
- Delivered regular service performance and continuous improvement overview in terms of customer insights
- Conducted regular meeting governance within Nespresso Markets and operational teams aimed to strategic planning and main performance metrics review
- Organized 11 Market facing activities, workshops, teambuildings
- Drived strategic partnership, onboarded 12 new Market partners and built relationship with 80+ executive and operational ones

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Business Order Administration Team Lead

Nestle Business Services Centre (FMCG), Львов

05.2021 – 11.2022 (1 год 6 месяцев)

Обязанности:

- Acted as a People Manager for a team of 23 employees
- Recruited 10 new employees to the team
- Extended the scope for existing Markets – 9 new activities transferred, increasing Centre`s penetration rate
- Managed performing activities for 4 Markets in scope (Switzerland, Nordic, Canada, Singapore)

Business Order Administration Specialist/Senior Specialist

Nestle Business Services Centre (FMCG), Львов

09.2017 – 04.2021 (3 года 7 месяцев)

Обязанности:

- Delivered transition of 3 new activities Market based (France, Israel)) and remotely (Italy)
- Led, participated and supported improvement initiatives in the team
- Processed Web Hold Order Management activities using local CRM software
- Created schedule, arranged shifting and meal allowance for the team of 19 employees
- Supported the team in their daily work and achieving the set goals
- Performed Line Manager`s duties at the time of absence

Викладач кафедри фінансів

Львівський університет банківської справи (Освіта), Львов

02.2007 – 06.2019 (12 лет 4 месяца)

Обязанности:

- Delivered workshops and lectures in Finance, Tax system and Investments
- Prepared and published about 15 articles in Finance area

Образование

Університет банківської справи (Львов)

Специальность: Фінанси

полное высшее, 09.2001 – 06.2006 (4 года 9 месяцев)

Дополнительное образование

- Інтернет-маркетинг та особистий бренд, 2025
- Train the Trainer (Корпоративний бізнес-тренер), 2023
- Лідерство в умовах війни (навчальна програма для лідерів), 2022
- Ситуативне лідерство, 2017
- Навчання дорослих англійською мовою, 2017

Знание языков

Английский - Продвинутый (свободно), Польский - Средний

Дополнительно: Англійська - щоденне письмове та усне спілкування з клієнтами, проведення зустрічей та презентацій. Польська - побутовий розмовний рівень спілкування.

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: MS Office (Excel, PowerPoint, MS Teams etc)

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Я менеджер з успіху клієнтів, з досвідом управління командою та навчання дорослих. Найбільше моє натхнення - допомагати зростати і розвиватись людям, командам, бізнесу.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: У зв'язку з релокацією до Польщі (м. Катовіце) шукаю роботу віддалено або у гібридному форматі.