

Росс Андрій



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР, 120 000 ГРН.

🔄 25 мая 📍 Город: [Днепр](#)

📍 Готов к командировкам: [Одесса](#), [Харьков](#)

Возраст: 50 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Консалтинг, Производство, Руководство

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

СЕО

«INFOCOIN LIMITED» (Кіпр) (IT), Запорожье

09.2021 – 03.2023 (1 год 5 месяцев)

Обязанности:

Стартап INFOCOIN. Запуск с нуля. <https://www.infocoin.online/>

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Виконавчий директор

Керуючої компанії ТОВ «БЛК» (консалтинг), Запорожье

04.2016 – 12.2022 (6 лет 7 месяцев)

Обязанности:

Безпосередньо у починених 22 ч. (рада директорів, керівники департаментів) Штат керуючої компанії – 60 ч.
Усього по корпорації – 1500 ч.

Обов'язки:

- Зведене фінансове планування. Моніторинг виконання фінансових планів БО. Аналіз управлінської звітності.
- Стратегічне планування комерційної діяльності БО. Інвестиційна стратегія. Допомога у вирішенні окремих комерційних питань БО.
- Юридичний супровід та контроль діяльності БО.
- Організація корпоративної культури, робота з персоналом. Стратегія управління персоналом. Співбесіда з кандидатами на ТОП вакансії.
- Представницькі функції на офіційних заходах.

Досягнення:

Завдяки афективним інвестиціям в розвиток підприємств, а також злагодженої роботи комерційного та маркетингового департаментів:

- Збільшення прибутку корпорації на 25% щорічно.
- Збільшення капіталізації окремих бізнес-одиниць на 50%

Генеральний директор

ТОВ «Багатопрофільна корпорація «Січеслав » (будівництво, виробництво продуктів харчування, реклама, охоронна діяльність.), Днепр

08.2010 – 06.2015 (4 года 10 месяцев)

Обязанности:

Безпосередньо у починених 6 ч. (директора бізнес - напрямків, директор будівництва, головний інженер, комерційний директор, фінансовий директор) Штат – 300 ч.

Обов'язки:

- Виконання адміністративних функцій.
- Участь у державних тендерах.
- Фінансове планування кожного бізнес-напрямку.
- Організація та контроль виробничої діяльності корпорації.
- Представницькі функції на офіційних заходах.

Достижения:

- Своєчасно виконані будівельні проекти з необхідною якістю та збереженням запланованого прибутку.
- Грамоти та нагороди від керівників держави, регіону, міста.

Комерційний директор

ТОВ «Дніпробетон» (виробництво та продаж будівельних матеріалів), Днепр

05.2007 – 06.2014 (7 лет 1 месяц)

Образование

Український хіміко-технологічний університет (Днепр)

Спеціальність: ХОМ

полное высшее, 09.1993 – 07.1998 (4 года 9 месяцев)

Знание языков

Английский - Продвинутый (свободно), Немецкий - Средний, Испанский - Ниже среднего

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: <rp>Управление предприятием, опыт ведения переговоров, заключения, продвижения и сопровождения контрактов, подбор и работа с кадрами.</rp>

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Здобуття посади директора, комерційного директора, директора філії, директора з продажу, національного менеджера з продажу великої української компанії або іноземного представництва.