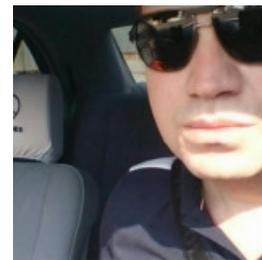


# Виталий Гайдаенко

## ДИСТРИБЬЮТОР

🔄 1 февраля  
2022

📍 Город: [Херсон](#)



Возраст: 53 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Торговля, продажи, закупки

✓ Есть дети    ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Описание

**Закупка зернох** Ежедневный мониторинг рынка зерновых и масличных культур а также уровня закупочных цен конкурирующих компаний. Заключение договоров хранения на элеваторах, контроль сохранности закупленного зерна, его качества. Поддержка и развитие наработанной клиентской базы. Регулярные личные контакты с клиентами, проведение переговоров об условиях закупки товара. Проведение поиска и привлечения новых клиентов. Организация и подготовка договоров купли-продажи . Контроль выполнения подписанных договоров. Проведение комплекса мер по определению надёжности и платежеспособности партнёров. Сбор и систематизация

**Закупка зернох** Ежедневный мониторинг рынка зерновых и масличных культур а также уровня закупочных цен конкурирующих компаний. Заключение договоров хранения на элеваторах, контроль сохранности закупленного зерна, его качества. Поддержка и развитие наработанной клиентской базы. Регулярные личные контакты с клиентами, проведение переговоров об условиях закупки товара. Проведение поиска и привлечения новых клиентов. Организация и подготовка договоров купли-продажи . Контроль выполнения подписанных договоров. Проведение комплекса мер по определению надёжности и платежеспособности партнёров. Сбор и систематизация

### Опыт работы

#### директор

Тов Вита трейд (Оптовая торговля, дистрибуция ), Херсон  
06.2015 – 05.2020 (4 года 10 месяцев)

#### Обязанности:

- моніторинг ринку і рівня цен
- організація і підготовка договорів купівлі-продажу;
- контроль виконання підписаних договорів;
- контакти з контрагентами, проведення
- Привлечение клиентской базы
- Дистрибуция продуктов питания и бакалеи
- Реклама и продвижение товаров в интернете путем контекстной рекламы и создание торговой площадки
- Организация доставки
- Ведение и учет складского учета, клиент банка
- И т,д

#### комерційний директор

Тов Приор (Дистрибуция ), Херсон  
03.2000 – 08.2008 (8 лет 5 месяцев)

#### Обязанности:

- моніторинг ринку і рівня цен

- організація і підготовка договорів купівлі-продажу;
- контроль виконання підписаних договорів;
- контакти з контрагентами, проведення
- Привлечение клиентской базы
- Дистрибуция продуктов питания и бакалеи
- Реклама и продвижение товаров в интернете путем контекстной рекламы и создание торговой площадки
- Организация доставки
- Ведение и учет складского учета, клиент банка
- И т,д

## **Образование**

### **Аграрный университет (Херсон)**

Специальность: Агрономический

полное высшее, 09.1994 – 05.1999 (4 года 7 месяцев)

## **Знание языков**

Украинский - Профессиональный (эксперт), Русский - Продвинутой (свободно)

## **Дополнительная информация**

Знание компьютера, программ: 1с бухгалтерия 7.7.word.exel