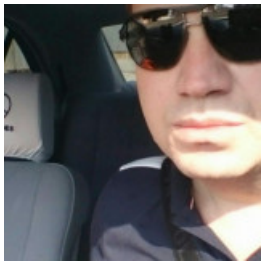
Виталий Гайдаенко



ДИСТРИБЬЮТОР

1 февраля 2022

Город: Херсон

Возраст: 55 лет
Режим работы: полный рабочий день
Категории: Торговля, продажи, закупки

✔ Есть дети ✔ Готов к командировкам

Войдите или зарегистрируйтесь на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Закупка зерновхЕжедневный мониторинг рынка зерновых и масличных культур а также уровня закупочных цен конкурирующих компаний. Заключение договоров хранения на элеваторах, контроль сохранности закупленного зерна, его качества. Поддержка и развитие наработанной клиентской базы. Регулярные личные контакты с клиентами, проведение переговоров об условиях закупки товара. Проведение поиска и привлечения новых клиентов. Организация и подготовка договоров купли-продажи . Контроль выполнения подписанных договоров. Проведение комплекса мер по определению надёжности и платежеспособности партнёров. Сбор и систематизация

Закупка зерновхЕжедневный мониторинг рынка зерновых и масличных культур а также уровня закупочных цен конкурирующих компаний. Заключение договоров хранения на элеваторах, контроль сохранности закупленного зерна, его качества. Поддержка и развитие наработанной клиентской базы. Регулярные личные контакты с клиентами, проведение переговоров об условиях закупки товара. Проведение поиска и привлечения новых клиентов. Организация и подготовка договоров купли-продажи . Контроль выполнения подписанных договоров. Проведение комплекса мер по определению надёжности и платежеспособности партнёров. Сбор и систематизация

Опыт работы

директор

Тов Вита трейд (Оптовая торговля, дистрибуция), Херсон
06.2015 – 05.2020 (4 года 10 месяцев)

Обязанности:

- моніторинг ринку і рівня цен
- організація і підготовка договорів купівлі-продажу;
- контроль виконання підписаних договорів;
- контакти з контрагентами, проведення
- Привлечение клиентской базы
- Дистрибуция продуктов питания и бакалеи
- Реклама и продвижение товаров в интернете путем контекстной рекламы и создание торговой площадки
- Организация доставки
- Ведение и учет складского учета,клиент банка
- И т,д

комерційний директор

Тов Приор (Дистрибуция), Херсон
03.2000 – 08.2008 (8 лет 5 месяцев)

Обязанности:

- моніторинг ринку і рівня цен

- організація і підготовка договорів купівлі-продажу;
- контроль виконання підписаних договорів;
- контакти з контрагентами, проведення
- Привлечение клиентской базы
- Дистрибуция продуктов питания и бакалеи
- Реклама и продвижение товаров в интернете путем контекстной рекламы и создание торговой площадки
- Организация доставки
- Ведение и учет складского учета,клиент банка
- И т,д

Образование

Аграрный университет (Херсон)

Специальность: Агрономический

полное высшее, 09.1994 – 05.1999 (4 года 7 месяцев)

Знание языков

Украинский - Профессиональный (эксперт), Русский - Продвинутый (свободно)

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: 1с бухгалтерия 7.7.word.exel