

# Юрченко Виктор

## РУКОВОДИТЕЛЬ, ЗАМЕСТИТЕЛЬ, НАЧАЛЬНИК

🔄 14 июля 2023 📍 Город: [Львов](#)

Возраст: 71 год

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Логистика, доставка, склад, Руководство, Строительство, архитектура

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### технічний директор

ПП "Трионбуд" (Системы кондиціонування, вентиляції, опалення. Монтаж, продажі, сервісне обслуговування), Львов  
11.2015 – 10.2019 (3 года 10 месяцев)

#### Обязанности:

Проведення переговорів, підготовка комерційних пропозицій, тендерної документації, підбір та замовлення обладнання, підписання договорів, організація виконання робіт( в тому числі пусконаладжувальних), ввід в експлуатацію та здача об'єкта замовнику.

Деякі об'єкти: готель "Адвенус", готель "Південний", ресторан "Байка", ресторан "Галицькі витребеньки", ТЦ "калина", ТЦ "Карпати", інші об'єкти на ТВК "Південний".

#### Заступник директора, менеджер з персоналу (суміщення)

ТОВ "Універсаліс" (Системы кондиціонування, вентиляції, опалення. Монтаж, продажі, сервісне обслуговування), Львов  
04.2010 – 10.2015 (5 лет 5 месяцев)

#### Обязанности:

Проведення переговорів, підготовка комерційних пропозицій, тендерної документації, підбір та замовлення обладнання, підписання договорів, організація виконання робіт( в тому числі пусконаладжувальних), ввід в експлуатацію та здача об'єкта замовнику.

Деякі об'єкти:Завод напівпровідників (м. Запоріжжя), ТОВ "Карпатнафтохім" ЗАТ "ЛУКОЙЛ" (м. Калуш, Ів.Франківська обл.), Южноукраїнська АЕС (М. Южноукраїнськ, Миколаївська обл.).

#### Генеральний директор

ТОВ "Торговий дім "Галіція" (Системы кондиціонування, вентиляції, опалення. Монтаж, продажі, сервісне обслуговування.), Львов  
01.2008 – 03.2010 (2 года 1 месяц)

#### Обязанности:

Будівництво цеху по виготовленню полімерпісчаної черепиці.

- реорганізація процесів керування, покращення ефективності роботи підприємства;
- аудит існуючих бізнес процесів, оцінка і оптимізація;
- формування стратегії досягнення планових показників по продажам, затратам, якості послуг;
- організація сучасного рівня керування фінансами, обліком ( логістика, складський облік), маркетингом, персоналом та інше.

## Заступник директора по розвитку

ТОВ "Мед-сервіс Львів" (Мережі аптек у Львівській та Івано – Франківській областях), Львов  
03.2007 – 01.2008 (10 місяців)

### Обязанности:

- оцінка інвестиційної привабливості проекту, керування проектами;
- розробка концепції проекту, фінансового і календарного плану реалізації, контроль виконання;
- розрахунок ризиків, розробка схем фінансування проекту;
- робота з проектними інститутами і організаціями розробка ескізного, робочого проектів, замовлення ТУ;
- узгодження в держаних органах та отримання необхідних дозволів;
- робота з будівельними компаніями, аналіз ринку будівельних матеріалів та послуг, проведення тендеру, підбір генпідрядників.
- побудова служби технагляду та контролю якості;
- будівництво, реконструкція, ремонт приміщень під аптечні заклади
- введення в експлуатацію об'єктів та їх технічне обслуговування (аптеки - м. Броди, м. Львів, вул.Городоцька)
- оформлення права власності, легалізація об'єкту.
- пошук орендарів, експлуатація об'єкту, здача в оренду або продаж зайвих площ приміщення.

## Суб'єкт підприємницької діяльності - фізична особа

СПД ФО (Гуртова та роздрібна торгівля промисловими товарами.), Львов  
05.2000 – 07.2006 (6 лет 2 місяця)

### директор

Спільне українськопольське підприємство "Л і Л Лтд." (Гуртова та роздрібна торгівля промисловими товарами. Ремонтно будівельні роботи.), Львов  
03.1993 – 07.2006 (13 лет 4 місяця)

### Обязанности:

- створив підприємство із всю необхідною інфраструктурою
- організував виставковий магазин - салон з оптової та роздрібною торгівлі меблями (380 кв.м.), в подальшому і будівельними матеріалами
- один з перших імпортерів меблів та будівельних матеріалів провідних західних виробників Німеччини, Польщі, Словаччини, Іспанії.
- використання передових будівельних технологій. Першим в Західному регіоні почав виконувати роботи по встановленню стін – перегородок і стель з гіпсокартону, підвісних стель фірм "DONN", "ARMSTRONG"
- організував виробництво вертикальних та горизонтальних жалюзі, завіз обладнання та виконував роботи по нанесенню на стіни покриття, названого "рідкі шпалери"
- здійснено будівельні та ремонтні роботи в м. Київ, Рівне, Чернівці, Івано-Франківську, Тернополі, Львові і у Львівській області
- з 1995 року річний оборот реалізації товарів та послуг перевищує 600 000 дол. США, а середня чисельність працюючих складала 52 людини
- по результатам 1998 – 2001 р.р. у "десятьці" кращих будівельних і торговельних підприємств Львівської області
- розробив, зареєстрував і отримав свідоцтво на товарний знак
- збільшив статутний фонд до 100 000 дол. США, вивів із статутного фонду матеріальні та фінансові активи і замінив їх товарним знаком
- організував торгівлю за валюту спортивним спорядженням французької фірми "SALOMON" (під київську ліцензію)
- впровадив комп'ютерну систему бухгалтерського обліку, створив систему розрахунків в торгівлі за готівку без касо-

вого апарату( СПД ФО Юрченко ) та ін.

## Образование

### Львівський державний університет ім. Івана Франка (Львов)

Спеціальність: фізичний факультет, радіофізик

полное высшее, 08.1971 – 07.1976 (4 года 10 месяцев)

## Знание языков

Украинский - Профессиональный (эксперт), Русский - Профессиональный (эксперт), Польский - Профессиональный (эксперт), Английский - Ниже среднего

## Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Досвідчений користувач ПК і ПО

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: 10.01.2008 по н.вр. 'Торговий дом 'Галиция' ООО г. Львов генеральный директор Системы вентиляции, кондиционирования, отопления. Продажа оборудования, монтаж, сервисное обслуживание. Строительство цеха по изготовлению полимерпесчаной черепицы. - реорганизация управленческих процессов, повышение эффективности работы предприятия; - выход на плановые показатели по продажам, затратам, качеству услуг; - организация современного уровня управления финансами, логистики, складским учетом, маркетингом, персоналом 2007 по 2008 «Мед-сервис Львов» ООО г. Львов зам. директора развитие сети аптек - оценка инвестиционной привлекательности проектов, разработка концепции проекта, управление проектами; - составление графиков финансирования, контроль исполнения бизнес плана; - финансовое и ресурсное планирование; - работа с проектными институтами и организациями; - согласование и получение разрешений в государственных органах. - работа со строительными компаниями, проведение тендера, выбор генподрядчиков. - строительство объектов. - оформление права собственности, легализация объекта. - ввод в эксплуатацию. - эксплуатация объектов, сдача в аренду или продажа лишних площадей. 1992 – 2006 Совместное украинско-польское предприятие 'Л и Л Лтд.' г. Львов директор - создал предприятие со всей необходимой инфраструктурой; - координация и контроль работы внутренних подразделений (бухгалтерия, склад, логистика, оптовая и розничная торговля, ремонтные и строительные работы); - организовал выставочный магазин - салон по оптовой и розничной торговле мебелью (380 кв.м.), в дальнейшем и строительными материалами - один из первых импортеров строительных материалов ведущих западных производителей; - осуществил строительно-ремонтные работы в г.г. Киев, Ровно, Черновцы, Ив. - Франковск, Тернополь, Львов и Львовская область - с 1996 года годовой оборот реализации товаров и услуг превышает 800 000 долл. США, а среднее количество работающих составляет 52 человека - по итогам 1998 – 2001 г.г. в 'десятке' лучших строительных и торгующих предприятий Львовской области - разработал, зарегистрировал и получил свидетельство на товарный знак - увеличил уставный фонд до 100 000 долл. США, вывел из уставного фонда материальные и финансовые активы и заменил их товарным знаком - организовал торговлю за валюту спортивным снаряжением французской фирмы 'SALOMON' (под киевскую лицензию) - внедрил автоматическую систему бухгалтерского учета Довгостроковий досвід управління в Україні; Сильний та досвідчений керівник з орієнтацією на отримання компанією максимальних прибутків; Професіонал з великим практичним досвідом успішних продаж та взаємовідносин з клієнтами; Наявність лідерських та управлінських навичок, що підтверджено успішним розвитком кар'єри керівника. Безпосередньо здійснював експортно-імпортні операції з 1992 по 2005 роки. Як приклад, контракти на постачання гіпсокартонових плит фірмами 'Норгіпс' та 'Рігіпс' (1999 -2005 р.р.), де особисто здійснював всі операції: підготовка та підписання контрактів, формування замовлення на постачання, замовлення транспорту, оформлення митної документації, зустріч вантажу та розмитнення, проведення розрахунків по контрактам. На останньому місці роботи здійснив: Ріст рентабельності в цілому та по збитковому напрямку, сервісне обслуговування систем вентиляції і кондиціонування (20-50%). Оптимізацію накладних витрат (складські, заготівельні, виробничі, в т.ч. бензин, зв'язок, оренда, ремонт обладнання). Стабілізацію фінансово-господарської діяльності підприємства: погашення 2-х місячної заборгованості по зарплаті (в подальшому, виплата у визначені терміни), погашення кредитних ліній і вивід основних засобів із застави, зменшення заборгованості перед постачальниками, покращення логістики і бухгалтерського обліку, особливо по складам (використання неліквідів і товарних залишків при виконанні нових замовлень ) і інше. Нормалізація морально-психологічного клімату в колективі. Розробка бізнес планів по перспективним напрямкам розвитку підприємства. Результатом одного з бізнес проекту є початок будівництва цеху по виготовленню полімерпідшаної черепиці. Особисті якості: • організатор, вмію створити і згуртувати команду, працювати в команді • дисциплінований, до роботи відношусь з підвищеною відповідальністю, • схильний до нестандартного мислення, творчому підходу в пошуку альтернативних рішень, • ухиляюсь від створення конфліктних ситуацій, вмію проявити гнучкість в стосунках з людьми, • рішучий і суровий, коли немає альтернативи, • комунікабельний, вмію вести переговори, спілкуватись з людьми, • володію лідерськими якостями, • цілеспрямований, вмію ставити завдання і організувати їх виконання, • аналітичний склад розуму. Досвідчений користувач комп'ютера, працюю з бухгалтерською програмою '1С.Предприятие' та інші. Права категорії 'В' з 1979 р.