

# Щепинин Даниил

## ★ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 10 000 ГРН.

🔄 21 августа  
2021

📍 Город: [Симферополь](#)

Возраст: 42 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Логистика, доставка, склад, Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### территориальный представитель

ООО Грузоподъемспецтехника Крым (Продажи), Симферополь  
05.2018 – 12.2020 (2 года 7 месяцев)

#### Обязанности:

За счёт правильных переговоров с представителями ТТ и дистрибуторов увеличен объем продаж на 30%

### Образование

#### Таврический Национальный Университет (Симферополь)

Специальность: Менеджер гостиничного хозяйства  
полное высшее, 05.2000 – 06.2006 (6 лет 1 месяц)

### Знание языков

Английский - Средний

### Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Exel, Word, 1с предприятие

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Опытный пользователь ПК (MS Word, MS Excel и другие прикладные программы MS Office, 1- С предприятие 7.7, Internet). Имею автомобиль митсубиши, согласен на командировки. • Общий непрерывный стаж работы на рынке FMCG более шести лет. • Управление торговым отделом в составе 12 человек • Работа с ключевыми клиентами. • Работа в конфликтных ситуациях. • Успешный опыт работы с торговыми командами. Стрессоустойчив, ответственный, коммуникабельный, ориентирован на результат. с 10.2009 по сегодня ООО «» Специализация: Производство и дистрибуция Должность: Территориальный менеджер по АР Крым Обязанности: Контроль работы дистрибутора в регионе АР Крым – выполнение планов продаж, целевых задач, возврат денежных средств. Разработка и внедрение маркетинговых мероприятий. Успехи и достижения: За счет проведения акций и качественной работы с персоналом оператора удалось увеличить объём продаж на 20%, улучшить показатели по качественной и количественной дистрибуции, расширить клиентскую базу на 15%. с 06.2008 по 10.2009 ООО Олимп Специализация: Производство ликероводочной продукции Должность: Супервайзер по ЮБК Обязанности: Переговоры с руководством дистрибутора. Организация, управление и контроль торгового отдела (проведение тренингов, коучингов, презентаций, постановка текущих целей и задач, и их выполнение). Организация и внедрение комплекса мероприятий, направленных на увеличение объема продаж. Выведение новых ТМ на рынок. Успехи и достижения: За время моей работы объем продаж увеличен на 20%. Разработана с 0 и введена новая маршрутизация мерчендайзеров, что в свою очередь совместно с качественной работой торгового отдела дистрибутора дало увеличение представленности на 30%, по некоторым ТМ на 50%. с 12.2005 по 10.2008 ООО ТД «Руслана» Специализация: Дистрибуция мин и слад воды, соков, снеков, алкоголя Должность: Супервайзер по ЮБК Обязанности: Формирование отдела продаж, выполнение плановых показателей, обучение сотрудников (проведение тренингов, коучингов). Успехи и достижения: Изменена структура отдела продаж – произведена

ротация торговых представителей и разработана новая маршрутизация, что в свою очередь дало увеличение объёмов продаж на 40% и улучшение показателей представленности на 35%. с 03.2004 по 10.2005 ООО « Пионер», направление «Wrigley s» Специализация: Дистрибуция Должность: Торговый представитель Обязанности: Выполнение поставленных задач по отгрузкам, возврату денежных средств, количественной и качественной дистрибуции, расширению клиентской базы. Работал по вэн селингу. Успехи и достижения: Расширена клиентская база вверенной территории на 25%.Улучшен показатель оборачиваемости денежных средств.Учебное заведение: Таврический Национальный Университет им. Вернадского г.Симферополь Специальность: Менеджмент гостиничного хозяйства,иностранный туризм. Год окончания: 2006