

# Донец Андрей

## ДИРЕКТОР

19 августа  
2021

Город: [Киев](#)



Возраст: 48 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство, Строительство, архитектура, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке    ✓ Есть дети    ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### руководитель департамента продаж

ТМ Котлант (Оптовые и розничные продажи в теплотехнике), Киев  
01.2014 – 12.2019 (5 лет 10 месяцев)

#### Обязанности:

(Оптово - розничные продажи)

Направление - Твердотопливные, пиролизные, модульные котельные и т.д.

### Образование

#### Государственный институт экономики и управления (Киев)

Специальность: промышленный менеджмент, специалист  
полное высшее, 09.1996 – 06.2001 (4 года 9 месяцев)

### Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Обладаю хорошими управленческими качествами руководителя -----  
----- Директор региональной сети с 10.2010 по 12.2013 (3 года 2 месяца) ПАТ Прогресс,  
(оптово-розничная торговля мебелью и аксессуарами) Управление магазином общей площадью более 700 м2. 1.  
Работа с персоналом ежедневно 2. Решение вопросов со всеми контролирующими органами 3. Ежедневный контроль  
за денежными оборотами 4. Хозяйственные вопросы - обслуживание здания. -----  
- • Директор филиала 10.2007–06.2010. ООО Голден Тайл , Стройматериалы/логистика/склад/ВЭД Полноценная база  
керамической плитки и смежных материалов производства Керамической Группы «Голден Тайл». Филиал поставлял  
продукцию также в республику Беларусь. Создал филиал с нуля. В обязанности входит: -контроль работы логиста по  
получению продукции жд и автотранспортом, а также по отгрузкам по клиентам -контроль работы менеджеров по  
продажам (ежедневный анализ продаж, отслеживание дебиторки) -контроль работы склада, проведение  
инвентаризаций -работа с крупными клиентами в Украине и с клиентами в Республике Беларусь, -работа с  
таможенными органами ----- • коммерческий  
директор 05.1996–10.2007 ООО Визард, Перевозки/логистика/склад/ВЭД Создал с нуля курьерский бизнес, заключил  
контракты с национальными структурами. Подписал агентский контракт, впервые на Украине, с ЗАО ДХЛ Интернэшнл  
Украина. ООО Визард - представляла интересы американской транснациональной компании авиа экспресс перевозок  
DHL в Черниговской и Сумской областях. - организация работы представительства, координация взаимодействий  
между сотрудниками представительства и ЦО - планирование и выполнение объемов продаж представительства -  
работа с клиентской базой, принятие участия в разработке и внедрении маркетинговых мероприятий - обеспечение  
складской и транспортной логистики (организация работы офиса, контроль загрузок машин, режимов прихода/ухода,  
обеспечение безопасности перевозок) - контроль соблюдения режима работы, установленных правил и инструкций -  
аналитика по представительству - решение административно – хозяйственных вопросов -контроль работы  
начальников отделов (доставки, логистики, продаж) -работа с таможенными органами -работа с органами  
государственной власти