

МЕНЕДЖЕР ПО РОБОТІ З КЛІЄНТАМИ, 12 000 ГРН.

🔄 14 июля 2023 📍 Город: [Лубны](#)

Возраст: 37 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, частичная занятость

Категории: Логистика, доставка, склад, Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

Опыт работы

У меня нет опыта работы

Образование

, -

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: - Досвід роботи менеджера з продажу в міжнародних компаніях; - Активне просування послуг та продаж рішень компанії; - Підтримка позитивного іміджу компанії; - Ведення переговорів з метою залучення нових клієнтів; - Пост-продажне обслуговування; - Формування лояльності клієнтів до брендів та компанії. Досягнення: - Виконання та перевиконання плану продаж продукції компанії; - Професійний ріст. Навики роботи за комп'ютером: - Навики роботи з комп'ютером, ПО - Впевнений користувач ПК, Internet, MS Office. З листопада 2011 по січень 2012(2,5 міс.) ТОВ ЮНІЗОО (м. Київ) Сфера діяльності компанії:(Ринок зоотоварів України), (www.unizoo.com.ua) торговий представник Основні обов'язки: - Виконання обсягу продажу; - Якісне обслуговування клієнтів; - Пошук нових клієнтів; - Ведення клієнтської бази. Навики: - Індивідуальний підхід до кожного клієнта; - Налагодження співпраці з клієнтами - Налагодження надійних відносин з покупцями. З червня 2011 по листопад 2011(5 міс) БАТ "Укртелеком" (м. Київ), фахівець з продажу послуг та обслуговування споживачів Обов'язки: - Виконання обсягу продажу; - Якісне обслуговування клієнтів; - Пост-продажне обслуговування; - Підтримка позитивного іміджу компанії. Отримані навики: - Знання потреби клієнтів та специфіки роботи. - Обслуговування клієнтів та оформлення продаж продукції/послуг компанії. З листопада 2010 по квітень 2011 (5 міс) Міжнародний центр фінансово-економічного розвитку (МЦФЕР), (м. Київ) Сфера діяльності компанії: Видавництва і Поліграфія, (www.mcf.com.ua) Обов'язки: - Активний пошук клієнтів (холодні дзвінки) - Виконання обсягу продажу - Ведення клієнтської бази - Оформлення звітності Отримані навики: - Орієнтацію на результат; - Вільне спілкування з клієнтами по телефону; - Оформлення продаж продукції компанії; з березня 2008 по липень 2010 (2 роки 4 місяці) Intway World Corporation (м. Полтава) Сфера діяльності компанії: MLM, Інтернет, Торівля.з 09.2005 по 06.2010 (5 років) "Полтавський університет економіки і торгівлі", факультет "Економіки та менеджменту", спеціаліст з економіки підприємства 2011 — Тренінг «Техніка продажу» (Київ, Укрaina); 2009 — Тренінг «Комунікація з клієнтами» (Полтава); 2008 — Тренінг «Розвиток лідерських якостей» (Полтава). - Оператор комп'ютерного набору; - Оператор комп'ютерної верстки. Захоплення та інтереси: - Психологія; - Саморозвиток; - Спорт (футбол, шахи (маю 1 розряд)).