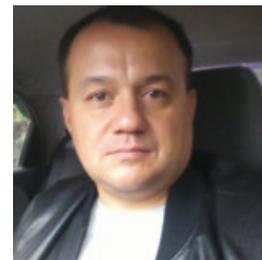


Гурьев Денис

★ РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 50 000 ГРН.

🔄 6 января
2025

📍 Город: [Одесса](#)



Возраст: 45 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, частичная занятость

Категории: Руководство, Торговля, продажи, закупки, Другие предложения

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Региональный менеджер

ООО «Торговый дом «АМТ» (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт), Одесса
02.2021 – По настоящее время (5 лет)

Обязанности:

- территория Юг Украины (Одесская, Николаевская, Херсонская, Кировоградская области).
- подбор и руководство командой Территориальных Менеджеров (4 человека), постановка задач, контроль их выполнения. Регулярные совместные визиты, коучинги с ТМ в регионе. Работа по маршруту.
- прямые продажи через дилеров во вверенном регионе.
- работа с линейной розницей (дилеры, суб-дилеры, магазины, павильоны, рынки и т.п.).
- планирование своей работы и работы ТМов на неделю, месяц (регулярные командировки).

Достижения на рабочем месте:

Среднемесячное выполнение плана продаж отделом под моим руководством = 120%.

Увеличение объёмов продаж 2021 года по сравнению с 2020 годом на 25%.

Увеличение клиентской базы на 30%.

Региональный менеджер

ООО «Pulls» LLC (Агентство маркетинговых услуг полного цикла), Одесса
05.2019 – 12.2020 (1 год 7 месяцев)

Обязанности:

- территория Юг Украины (Одесская, Николаевская, Херсонская, Кировоградская области).
- непрямые продажи через эксклюзивного дистрибьютора во вверенном регионе.
- работа с линейной розницей (магазины, павильоны, рынки и т.п.).
- планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).
- руководство командой ТМ (8 человек), постановка задач, контроль их выполнения. Регулярные аудиты работы ТМ в регионе + совместные визиты, коучинги. Работа по маршруту.

Достижения на рабочем месте:

Регулярное 100-120% выполнение отделом под моим руководством поставленных квартальных задач.

Региональный менеджер

ДП "Electrolux LLC" (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт Бытовой техники), Одесса
01.2015 – 02.2019 (4 года 1 месяц)

Обязанности:

- территория Юг Украины (Одесская, Николаевская, Херсонская области).
- непрямые продажи через дистрибьюторов во вверенном регионе.
- работа с нестандартными каналами сбыта (кухонные студии, производители кухонь, мебели, отели, базы отдыха и т.п.).
- работа с каналами опт/мелкий опт/розница.
- планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).
- регулярное посещение дистрибьюторов, совместные визиты с представителями по рознице.
- участие в выставках, проводимых дистрибьюторами.

Достижения на рабочем месте:

Наработка базы ТТ в регионе с 0 до 335.

Увеличение объёмов продаж на 40%.

Присутствие брендов Electrolux & Zanussi в 95 из 100 ТТ.

Региональный менеджер

ООО "Хим - Стар" (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт), Одесса
07.2013 – 12.2014 (1 год 5 месяцев)

Обязанности:

- поиск, презентация, переговоры и запуск дистрибьюторов.
- непрямые продажи через дистрибьюторов.
- планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).
- регулярное посещение дистрибьюторов.
- разработка бонусных программ для дистрибьюторов (мотивация торговых представителей, ПРОМО-акции).
- переговоры с ключевой розницей.
- помощь-поддержка продаж дистрибьютора.
- составление заказа для дистрибьютора.
- работа с оптовыми каналами на вверенной территории.

Достижения на рабочем месте:

Увеличение объёмов продаж на 30%. В каждой области Южного региона (Одесская, Николаевская, Херсонская) налажены надёжные партнёрские отношения с дистрибьюторскими и оптовыми компаниями.

Причина смены места работы: сокращение.

Региональный менеджер

ООО "ТПК Омега - Автопоставка" (Автомобильная промышленность и Автобизнес), Одесса
07.2012 – 07.2013 (1 год)

Обязанности:

- продажа автомобильных запчастей через каналы: опт, B2B.

- контроль дебиторской задолженности.
- работа с существующей КБ.
- наработка новых клиентов.
- регулярные командировки по области.

Достижение на рабочем месте:

Сохранение действующей КБ 100%.

Установление новых партнёрских отношений: +20%.

Среднемесячное выполнение плановых показателей: 103%.

Причина смены места работы: предложение от ООО «Хим – Стар».

Региональный менеджер

ООО "ТД Диана" (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт), Одесса
06.2011 – 07.2012 (1 год)

Обязанности:

- поиск, презентация, переговоры и запуск дистрибьюторов.
- планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).
- регулярное посещение дистрибьюторов.
- разработка бонусных программ для дистрибьютора (мотивация торговых представителей).
- переговоры с ключевой розницей.
- помощь-поддержка продаж дистрибьютора.
- составление заказа для дистрибьютора.
- работа с оптовыми каналами на вверенной территории.

Достижения на рабочем месте:

Начало работы с ноля (отчасти работа с оставшимся негативом).

В каждой области Южного региона (Одесская, Николаевская, Херсонская, АР Крым) налажены надёжные партнёрские отношения с дистрибьюторскими и оптовыми компаниями.

Причина смены места работы: расформирование регионального отдела продаж.

Региональный представитель

ООО "З М-Украина" (Автомобильная промышленность и Автобизнес (Материалы для кузовного авто ремонта, СИЗ.)), Одесса
03.2010 – 05.2011 (1 год 2 месяца)

Обязанности:

- регулярное проведение обучающих семинаров для работников СТО (кузовной цех).
- поиск суб-дилеров на вверенной территории.
- проведение презентаций новинок для дилеров.
- проведение демонстраций новинок, поддержание уже существующего ассортимента.
- планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).
- регулярное посещение дилеров.
- регулярное предоставление отчётности о проделанной работе руководству.
- посещение обучающих семинаров-тренингов.

Достижения на рабочем месте:

Сохранил действующую КБ 100%.

Установление новых партнёрских отношений: +20%.

Перевыполнение годового плана 2010.

Региональный менеджер(с 12.2009-заместитель директора по региональному развитию)

ООО "Юпитер 2003"(ТМ "Данке") (Промышленность и Производство (Производство изделий из ПВХ(подоконник, откос, отлив)), Одесса

05.2009 – 03.2010 (9 месяцев)

Обязанности:

- поиск дилера на вверенной территории.
- ведение переговоров с потенциальными дилерами.
- проведение презентаций.
- планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).
- регулярное посещение дилеров.
- переговоры с крупными производителями окон.
- помощь-поддержка продаж дилера в регионе.
- контроль работы представителей (территориальных менеджеров) в регионах.
- регулярное получение отчётности от территориальных менеджеров, обработка, предоставление своей отчётности руководству.

Достижения на рабочем месте:

Установил партнёрские отношения с надёжными эксклюзивными дилерами в ответственном регионе.

Постановка, контроль и выполнение ими плановых задач по эксклюзивности.

Повышение в должности.

Региональный менеджер(с 09.2008-Дивизиональный менеджер)

"Александрион Украина", ООО (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт (Импортирование алкогольных напитков.)), Одесса

03.2007 – 05.2009 (2 года 2 месяца)

Обязанности:

- мониторинг рынка дистрибьюторов на вверенной территории.
- ведение переговоров с потенциальными дистрибьюторами.
- проведение презентаций.
- планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).
- регулярное посещение дистрибьюторов.
- разработка бонусных программ для дистрибьютора (мотивация торговых представителей).
- переговоры с ключевой розницей.
- помощь-поддержка продаж дистрибьютора.
- составление заказа для дистрибьютора.

Достижения на рабочем месте:

Начало и организация работы в ответственном регионе с нуля.

Установил надёжные партнёрские отношения в каждой области ответственной территории: Одесская область - 3 дистрибьютора (Одесса, Арциз, Котовск); Николаевская область - 2 дистрибьютора (Николаев, Вознесенск); Херсонская область - 1 дистрибьютор (Херсон); АР Крым - 2 дистрибьютора (Симферополь, Севастополь).

Повышение в должности.

Образование

Одесская Государственная Академия Строительства и Архитектуры (Одесса)

Специальность: ГС, специалист в дорожном строительстве

полное высшее, 09.2005 – 06.2009 (3 года 9 месяцев)

Дополнительное образование

- CFS - Work Shop
- CFS - Training

Знание языков

Английский - Средний

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Опытный пользователь ПК. - MS Office -Internet - Word - Excel - Power Point

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Водительское удостоверение Категория: "B", опыт вождения 18 лет.

Личный автомобиль. Компьютерные навыки Опытный пользователь Личные качества - ответственный, - целеустремленный, - коммуникабельный, - пунктуальный - быстро обучаем, - результативен, - организаторские способности, - навыки планирования своей деятельности и подчинённых, - навыки делового общения, - управленческие навыки. Увлечения и интересы - самообразование - туризм - экстремальные виды спорта - фотография

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Возможность карьерного и профессионального роста. Повышение профессионального уровня. Получение нового профессионального опыта для достижения общих целей в развитии бизнеса компании и собственного статуса внутри неё.