Гурьев Денис



РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 50 000 ГРН.

2 ноября Город: Одесса

Возраст: 46 лет
Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, частичная занятость
Категории: Руководство, Торговля, продажи, закупки, Другие предложения

✔ Состою в браке ✔ Есть дети ✔ Готов к командировкам

Войдите или зарегистрируйтесь на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Региональный менеджер

ООО «Торговый дом «АМТ» (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт), Одесса
02.2021 – По настоящее время (5 лет 9 месяцев)

Обязанности:

-территория Юг Украины (Одесская, Николаевская, Херсонская, Кировоградская области).

-подбор и руководство командой Территориальных Менеджеров (4 человека), постановка задач, контроль их выполнения. Регулярные совместные визиты, коучинги с ТМ в регионе. Работа по маршруту.

-прямые продажи через дилеров во вверенном регионе.

-работа с линейной розницей (дилеры, суб-дилеры, магазины, павильоны, рынки и т.п.).

-планирование своей работы и работы ТМов на неделю, месяц (регулярные командировки).

Достижения на рабочем месте:

Среднемесячное выполнение плана продаж отделом под моим руководством = 120%.

Увеличение объёмов продаж 2021 года по сравнению с 2020 годом на 25%.

Увеличение клиентской базы на 30%.

Региональный менеджер

ООО «Pulls» LLC (Агентство маркетинговых услуг полного цикла), Одесса
05.2019 – 12.2020 (1 год 7 месяцев)

Обязанности:

-территория Юг Украины (Одесская, Николаевская, Херсонская, Кировоградская области).

-непрямые продажи через эксклюзивного дистрибьютора во вверенном регионе.

-работа с линейной розницей (магазины, павильоны, рынки и т.п.).

-планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).

-руководство командой ТМ (8 человек), постановка задач, контроль их выполнения. Регулярные аудиты работы ТМ в регионе + совместные визиты, коучинги. Работа по маршруту.

Достижения на рабочем месте:

Регулярное 100-120% выполнение отделом под моим руководством поставленных квартальных задач.

Региональный менеджер

ДП "Electrolux LLC" (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт Бытовой техники), Одесса
01.2015 – 02.2019 (4 года 1 месяц)

Обязанности:

-территория Юг Украины (Одесская, Николаевская, Херсонская области).

-непрямые продажи через дистрибьюторов во вверенном регионе.

-работа с нестандартными каналами сбыта (кухонные студии, производители кухонь, мебели, отели, базы отдыха и т.п.).

-работа с каналами опт/мелкий опт/розница.

-планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).

-регулярное посещение дистрибьюторов, совместные визиты с представителями по рознице.

-участие в выставках, проводимых дистрибьюторами.

Достижения на рабочем месте:

Наработка базы ТТ в регионе с 0 до 335.

Увеличение объёмов продаж на 40%.

Присутствие брендов Electrolux & Zanussi в 95 из 100 ТТ.

Региональний менеджер

ООО "Хим - Стар" (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт), Одесса
07.2013 – 12.2014 (1 год 5 месяцев)

Обязанности:

-поиск, презентация, переговоры и запуск дистрибьюторов.

-непрямые продажи через дистрибьюторов.

-планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).

-регулярное посещение дистрибьюторов.

-разработка бонусных программ для дистрибьюторов (мотивация торговых представителей, ПРОМО-акции).

-переговоры с ключевой розницей.

-помощь-поддержка продаж дистрибьютора.

-составление заказа для дистрибьютора.

-работа с оптовыми каналами на вверенной территории.

Достижения на рабочем месте:

Увеличение объёмов продаж на 30%. В каждой области Южного региона (Одесская, Николаевская, Херсонская) налажены надёжные партнёрские отношения с дистрибьюторскими и оптовыми компаниями.

Причина смены места работы: сокращение.

Региональний менеджер

ООО "ТПК Омега - Автопоставка" (Автомобильная промышленность и Автобизнес), Одесса
07.2012 – 07.2013 (1 год)

Обязанности:

-продажа автомобильных запчастей через каналы: опт, B2B.

-контроль дебиторской задолженности.

-работа с существующей КБ.

-наработка новых клиентов.

-регулярные командировки по области.

Достижение на рабочем месте:

Сохранение действующей КБ 100%.

Установление новых партнёрских отношений: +20%.

Среднемесячное выполнение плановых показателей: 103%.

Причина смены места работы: предложение от ООО «Хим – Стар».

Региональний менеджер

ООО "ТД Диана" (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт), Одесса
06.2011 – 07.2012 (1 год)

Обязанности:

-поиск, презентация, переговоры и запуск дистрибьюторов.

-планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).

-регулярное посещение дистрибьюторов.

-разработка бонусных программ для дистрибьютора (мотивация торговых представителей).

-переговоры с ключевой розницей.

-помощь-поддержка продаж дистрибьютора.

-составление заказа для дистрибьютора.

-работа с оптовыми каналами на вверенной территории.

Достижения на рабочем месте:

Начало работы с ноля (отчасти работа с оставшимся негативом).

В каждом области Южного региона (Одесская, Николаевская, Херсонская, АР Крым) налажены надёжные партнёрские отношения с дистрибьюторскими и оптовыми компаниями.

Причина смены места работы: расформирование регионального отдела продаж.

Региональный представитель

ООО "3 М-Украина" (Автомобильная промышленность и Автобизнес (Материалы для кузовного авто ремонта, СИЗ.)), Одесса
03.2010 – 05.2011 (1 год 2 месяца)

Обязанности:

-регулярное проведение обучающих семинаров для работников СТО (кузовной цех).

-поиск суб-дилеров на вверенной территории.

-проведение презентаций новинок для дилеров.

-проведение демонстраций новинок, поддержание уже существующего ассортимента.

-планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).

-регулярное посещение дилеров.

-регулярное предоставление отчётности о проделанной работе руководству.

-посещение обучающих семинаров-тренингов.

Достижения на рабочем месте:

Сохранил действующую КБ 100%.

Установление новых партнёрских отношений: +20%.

Перевыполнение годового плана 2010.

Региональный менеджер(с 12.2009-заместитель директора по региональному развитию)

ООО "Юпитер 2003"(ТМ "Данке") (Промышленность и Производство (Производство изделий из ПВХ(подоконник, откос, отлив)), Одесса

05.2009 – 03.2010 (9 месяцев)

Обязанности:

-поиск дилера на вверенной территории.

-ведение переговоров с потенциальными дилерами.

-проведение презентаций.

-планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).

-регулярное посещение дилеров.

-переговоры с крупными производителями окон.

-помощь-поддержка продаж дилера в регионе.

-контроль работы представителей (территориальных менеджеров) в регионах.

-регулярное получение отчётности от территориальных менеджеров, обработка, предоставление своей отчётности руководству.

Достижения на рабочем месте:

Установил партнёрские отношения с надёжными эксклюзивными дилерами в ответственном регионе.

Постановка, контроль и выполнение ими плановых задач по эксклюзивности.

Повышение в должности.

Региональный менеджер(с 09.2008-Дивизиональный менеджер)

"Александрион Украина", ООО (Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт (Импортирование алкогольных напитков.)), Одесса

03.2007 – 05.2009 (2 года 2 месяца)

Обязанности:

-мониторинг рынка дистрибьюторов на вверенной территории.

-ведение переговоров с потенциальными дистрибьюторами.

-проведение презентаций.

-планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).

-регулярное посещение дистрибьюторов.

-разработка бонусных программ для дистрибьютора (мотивация торговых представителей).

-переговоры с ключевой розницей.

-помощь-поддержка продаж дистрибьютора.

-составление заказа для дистрибьютора.

Достижения на рабочем месте:

Начало и организация работы в ответственном регионе с ноля.

Установил надёжные партнёрские отношения в каждой области ответственной территории: Одесская область - 3 дистрибьютора (Одесса, Арциз, Котовск); Николаевская область - 2 дистрибьютора (Николаев, Вознесенск); Херсонская область - 1 дистрибьютор (Херсон); АР Крым - 2 дистрибьютора (Симферополь, Севастополь).

Повышение в должности.

Образование

Одесская Государственная Академия Строительства и Архитектуры (Одесса)

Специальность: ГС, специалист в дорожном строительстве

полное высшее, 09.2005 – 06.2009 (3 года 9 месяцев)

Дополнительное образование

- CFS - Work Shop
- CFS - Training

Знание языков

Английский - Средний

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Опытный пользователь ПК. - MC Office -Internet - Word - Excel - Power Point
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Водительское удостоверение Категория: "B", опыт вождения 18 лет. Личный автомобиль. Компьютерные навыки Опытный пользователь Личные качества - ответственный, - целеустремленный, - коммуникабельный, - пунктуальный - быстро обучаем, - результативен, - организаторские способности, - навыки планирования своей деятельности и подчинённых, - навыки делового общения, - управленческие навыки. Увлечения и интересы - самообразование - туризм - экстремальные виды спорта - фотография
Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Возможность карьерного и профессионального роста. Повышение профессионального уровня. Получение нового профессионального опыта для достижения общих целей в развитии бизнеса компании и собственного статуса внутри неё.