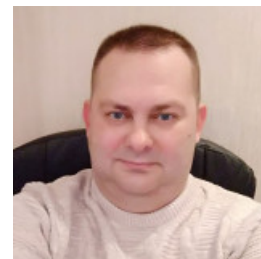


Сергей Сергей



ДИРЕКТОР, ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ, ОПЕРАЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР, 60 000 ГРН.

🔄 13 марта 📍 Город: [Днепр](#)

Возраст: 52 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

директор

Автоцех (Логистика), default

04.2021 – По настоящее время (3 года 11 месяцев)

Обязанности:

Керівництво компаніями.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Образование

ПГАСА

полное высшее, 05.1989 – 07.1994 (5 лет 2 месяца)

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Знание языков: русский, украинский, английский (базовый уровень)
Навыки работы с компьютером: Windows, Internet Explorer ,1С 8, Power Point, Excel, MS Office, Internet - опытный пользователь. Моя квалификация: Опыт ведения переговоров, административно - управленческой работы, построение системы продаж, подбор кадров, реформирования и развития больших систем в кризисных ситуациях. Наличие лидерских и управленческих навыков, что подтверждено успешным развитием карьеры менеджера и управленца. Профессионал с большим практическим опытом успешных продаж и взаимоотношений с клиентами. Производство, продажи прямые и опт, ВЭД, финансы, маркетинг, реклама и PR, транспортная и складская логистика, коммерческие проекты. Высокий интеллектуальный уровень , умение планировать и анализировать Организаторские способности, умение ставить цели и контролировать их выполнение Опыт управления основными бизнес-процессами на предприятии: корпоративное управление, стратегический менеджмент, продажи, маркетинг, финансы, логистика, персонал, снабжение, производство, информационная поддержка и безопасность Способность вести самостоятельные проекты, независимость в работе Умение принимать решения, ответственность за результат •Сертифицированный специалист по внедрению стандарта ISO 9001:2008 на предприятии -Знания в области международного права -Опыт в организации работы для получения грантов и финансирования -Знания в области работы по координации front офиса -Опыт работы в режиме многозадачности (продвижение новой продуктовой линейки) •Знание американских, европейских и российских стандартов обслуживания и методов ведения бизнеса Опыт организации работы предприятия с нуля Знание трудового и административного законодательства Профессиональное владение компьютером Личные качества: Деловые черты, личностные

характеристики: ответственность, исполнительность, порядочность, коммуникабельность, организаторские способности, оптимизм, доброжелательность, настойчивость, целеустремленность, работоспособность, обучаемость, инициативность, системность, амбициозность. Могу применять знания и опыт в соответствии с опытом и исполняемыми в настоящее время должностными обязанностями. Большой опыт продаж, имею большую базу данных клиентов и контактов, сопровождения сделок, подготовки документов и т.д. Имеются водительские права категория А,В и С. Загранпаспорт. Хобби - спорт, путешествия, активный отдых, охота, рыбалка, туризм, история.

<p>
</p><p>Коммерческий директор Мясокомбинат "МАГРОК" ЧП "МЯСО" (6и магазинов) 2006-2008 г.г.Дистрибуция.</p><p>Управляющий сетью супермаркетов(4е объекта 8100 кв.м). Продукты питания, алкогольная и табачная продукция.Х5Ритейл Групп("Перекрёсток") г.Киев 2008-2010 г.г.</p><p>Директор предприятия. Сеть магазинов по продаже ОБУВИ(6ть магазинов).(опыт больше 10 лет). С 1999 по 2012 г.г.</p><p>Директор (торговый центр 2100 кв.м) ООО "Клуб путешественников" Холдинга "Кардинал" (продажа оружие,боеприпасов, всевозможные товары для охоты,рыбалки, туризма и активного отдыха. С 2012-2013 г.г.</p><p>Директор торгово-фирменной сетью.Сеть магазинов(31 магазин) Дистрибуция.Продажа опт.Одежды,обуви,спортивной одежды,сумок и т.д. С 2013-2014г.г.</p><p>Операционный директор сети супермаркетов "PG" (сеть супермаркетов в г.Тбилиси,Грузия)Дистрибуция.Ритейл продуктовый. 2014 г- 2015г.г.</p><p>Коммерческий директор/Директор по развитию, Торгово Промышленная Группа компаний.Дистрибуция. Ритейл.
</p><p>Университет Лион-3 имени Жана Мулена г.Лион, Франция.</p><p>Специальность: Руководитель высшего звена.</p><p>Высшее техническое.</p><p>Специальность инженер строитель-технолог.</p><p>Днепропетровский инженерно строительный институт.</p><p>Курсы, тренинги, сертификаты:</p><p>Практические приёмы увеличения объёма продаж (г.Киев Украина) </p><p>Год окончания 2006</p><p>Успешно прошёл и закончил два тренинга в г.Киеве и получил Сертификаты "Практического приёмы увеличения объёма продаж"2004 и 2006 годы.Консалтинговой компанией "Benefit Programmes". Директор Юлия Заблудовская.</p><p>бизнес-тренинг от Олега Ишина «Что нужно, чтобы добиться цели? Как вести себя в условиях изменений». Г.Днепропетровск 2012 год.</p><p>бизнес-тренинг от Олега Ишина и Олега Постановова «Старт к Успеху и Энергии». </p><p>г. Днепропетровск 2012 год.</p><p>бизнес-тренинг от Сергея Кобы «ЧТО ДЕЛАЕТ НАС БОГАТЫМ ЧЕЛОВЕКОМ? МЕЧТЫ, ЦЕЛИ, ЛЮБОВЬ.» г. Днепропетровск 2013 год.</p>

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Мои проекты, публикации, рекомендации на странице LinkedIn: <https://ua.linkedin.com/in/serгей-забияка-05571966> Моё CV(резюме) на странице- <https://www.work.ua/resumes/1180016/>