Хоменко Александр

МЕНЕДЖЕР

24 августа 2022

Город: Киев

Возраст: 42 года
Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, частичная занятость
Категории: Легкая промышленность, Торговля, продажи, закупки, Работа без квалификации

✔ Состою в браке ✔ Есть дети

Войдите или зарегистрируйтесь на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Менеджер с логистики

АТЛ-АВТОСЕРВІС, ТОВ (Авто бизнес), Киев
02.2021 – 08.2022 (1 год 6 месяцев)

Обязанности:

Привлечение клиентов

Консультация - заключение договоров

Работа с медиа ресурсами

Продажа - покупка автомобилей

Увеличение клиентской базы

Ведение CPM

Проведение встреч

Сопровождение клиентов

Логистические услуги

Работа с СТО, поставщиками деталей

Выполнение плановых показателей

Менджер с логистики

ТОВ Колумб - Трейд (Автосфера), Киев
08.2019 – 02.2021 (1 год 6 месяцев)

Обязанности:

Привлечение клиентов

Консультация - заключение договоров

Работа с медиа ресурсами

Продажа - покупка автомобилей

Увеличение клиентской базы

Ведение CPM

Проведение встреч

Сопровождение клиентов

Логистические услуги

Работа с СТО, поставщиками деталей

Выполнение плановых показателей

Ведущий специалист - аналитик крипотобирж

ТОВ Агриколь консалт (Финансы), Киев
08.2018 – 08.2019 (1 год)

Обязанности:

Продажа аналитических продуктов

Составление и продажа финансовых крипто портфелей портфелей

Торговля на криптобиржах

Выполнение плановых задач по привлечению и увеличению активов компании/клиента

Презентация продуктов онлайн

Заключение контрактов

Выполнение финансовых показателей по итогу месяца

ТОВ «МПА Групп»

Аналитик Товарного Рынка, Руководитель группы, Тим Лидер (Финансы), Киев
12.2014 – 08.2018 (3 года 8 месяцев)

Обязанности:

Продажа аналитических продуктов по телефону

Выполнение плановых задач по прозвону на день

Презентация продуктов онлайн

Заключение контрактов

Выполнение планов продаж

Кросс - продажи

Сопровождение клиентской базы

Обучение и повышение квалификации сотрудников

Создание квалифицированной и работоспособной команды

Подбор персонала через личные собеседования

Составление скриптов

Контроль качества работы сотрудников

Достижения:

Лучший сотрудник по итогам квартала за 2016

Лучший отдел продаж 2017-2018 года

Специалист по связям с общественностью

ТОВ «Колл центр сервис» (Медиа - Финансы), Киев
08.2013 – 11.2014 (1 год 3 месяца)

Обязанности:

Должностные обязанности:

Кураторские функции в отделе продаж

Контроль качества обслуживания операторов на телефонной линии

Контроль знаний персонала

Повышения уровня квалификации персонала

Обучение операторов айпи телефонии

Обучение техникам продаж по телефону

Ежедневная, месячная отчетность о проделанной работе своего отдела

Анализ премирования сотрудников

Телефонные продажи (холодные звонки, подписчики сайта)

Опыт работы в службе поддержки и финансовой службы подрядчиков компании.

Продажи финансовых инструментов на международном валютном рынке.

Ведущий специалист

СК КНЯЖА (Страхование), Киев
12.2009 – 04.2013 (3 года 4 месяца)

Обязанности:

Сопровождения агентского портфеля

Переговоры с потенциальными партнерами

Участие, представление компании на Торгах/Тендерах

Опыт по аккредитации в банках и финансовых учреждениях

Опыт в работе с банками партнерами

Формирование ежемесячной отчетности

Внесение, выписка договоров

Оформление агентских договоров

Выплата комиссионного вознаграждения

Контроль оплаты договоров со стороны клиента

Ведущий специалист

СК Альфа - Гарант (Страхование), Киев
12.2007 – 03.2009 (1 год 2 месяца)

Обязанности:

Сопровождения агентского портфеля

Переговоры с потенциальными партнерами

Опыт в работе с банками партнерами

Формирование ежемесячной отчетности

Внесение, выписка договоров

Оформление агентских договоров

Выплата комиссионного вознаграждения

Контроль оплаты договоров со стороны клиента

Менеджер среднего и малого бизнеса

АКИБ «Укрсиббанк» (Финансы - банки), Киев
09.2007 – 12.2007 (2 месяца)

Обязанности:

Открытие текущих счетов, депозитных вкладов, карточных продуктов.

Продажа удаленного доступа (Интернет-банк, Клиент-Банк).

Страхование авто (Каско, ГО), квартира, земля, жизнь.

Сопровождение существующих кредитов.

Проводить работу с персональным клиентским портфелем.

Проводить оценку и мониторинг состояния клиентского портфеля и принятие необходимых мер для защиты интересов банка.

Ввод информации в автоматизированную систему банка на основании первичных документов.

Консультация клиентов по продуктам банка (юр. лица и СПД).

Привлечение новых клиентов на обслуживание в Банк.

Обеспечивать выполнение индивидуального плана, достижение поставленных задач.

Поддерживать и обновлять необходимый уровень знаний по продуктам и услугам.

Осуществлять предложение продуктов в соответствии со стратегией развития банка.

Проводить сбор информации о потребностях клиентов.

Принимать участие в кредитных комитетах ТТ (торговых точках) с правом голоса по кредитным заявкам.

Осуществлять формирование и предоставление необходимой отчетности о проделанной работе.

Специалист по продаже табачной продукции

ООО "Сигарный дом фортуна" (Продажа табачной продукции), Киев
04.2005 – 07.2007 (2 года 2 месяца)

Обязанности:

Продажа специализированной табачной продукции

Обслуживание корпоративных клиентов

Повышение уровня продаж

Контроль выкладки товара

Инвентаризация продукции

Контроль наличия актуального товара Регулярное повышение квалификации

Образование

Мауп (Киев)

Специальность: Юрист коммерческого и трудового права Бакалавр
полное высшее, 08.2003 – 11.2008 (5 лет 3 месяца)

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Продвинутые знания ПК, хорошее владение офис
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Навыки: Камуникативные навыки Умение вести переговоры, Квалификация клиента Техники продаж реализованные на практике Грамотная речь Стратегическое мышление Работа с возражением Активное слушание Управление временем и Планирование Энергичность Заряженность на результат Командный игрок Личные Качества: Ответственное отношение к своим служебным обязанностям, исполнительный, коммуникабельный, уравновешенный, пунктуальный, инициативный, организованный, работоспособный, креативный, умею работать в коллективе и отлично лажу с коллегами по работе. Хобби: занимаюсь музыкой, футболом, люблю кинематограф
Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Получение дохода, карьерный рост, самореализация, получения новых навыков, обмен опытом