

# Хоменко Александр

## МЕНЕДЖЕР

⌚ 24 августа  
2022

📍 Город: [Киев](#)



Возраст: 43 года

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, частичная занятость

Категории: Легкая промышленность, Торговля, продажи, закупки, Работа без квалификации

✓ Состою в браке    ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Менеджер с логистики

АТЛ-АВТОСЕРВІС, ТОВ (Авто бизнес ), Киев

02.2021 – 08.2022 (1 год 6 месяцев)

#### Обязанности:

Привлечение клиентов

Консультация - заключение договоров

Работа с медиа ресурсами

Продажа - покупка автомобилей

Увеличение клиентской базы

Ведение СРМ

Проведение встреч

Сопровождение клиентов

Логистические услуги

Работа с СТО, поставщиками деталей

Выполнение плановых показателей

#### Менеджер с логистики

ТОВ Колумб - Трейд (Автосфера ), Киев

08.2019 – 02.2021 (1 год 6 месяцев)

#### Обязанности:

Привлечение клиентов

Консультация - заключение договоров

Работа с медиа ресурсами

Продажа - покупка автомобилей

Увеличение клиентской базы

Ведение СРМ

Проведение встреч

Сопровождение клиентов

Логистические услуги

Работа с СТО, поставщиками деталей

Выполнение плановых показателей

### **Ведущий специалист - аналитик криптовалют**

ТОВ Агриколь консалт (Финансы ), Киев

08.2018 – 08.2019 (1 год )

#### **Обязанности:**

Продажа аналитических продуктов

Составление и продажа финансовых крипто портфелей портфелей

Торговля на криптовалютах

Выполнение плановых задач по привлечению и увеличению активов компании/клиента

Презентация продуктов онлайн

Заключение контрактов

Выполнение финансовых показателей по итогу месяца

### **ТОВ «МПА Групп»**

Аналитик Товарного Рынка, Руководитель группы, Тим Лидер (Финансы ), Киев

12.2014 – 08.2018 (3 года 8 месяцев)

#### **Обязанности:**

Продажа аналитических продуктов по телефону

Выполнение плановых задач по звонку на день

Презентация продуктов онлайн

Заключение контрактов

Выполнение планов продаж

Кросс - продажи

Сопровождение клиентской базы

Обучение и повышение квалификации сотрудников

Создание квалифицированной и работоспособной команды

Подбор персонала через личные собеседования

Составление скриптов

Контроль качества работы сотрудников

#### **Достижения:**

Лучший сотрудник по итогам квартала за 2016

Лучший отдел продаж 2017-2018 года

### **Специалист по связям с общественностью**

ТОВ «Колл центр сервис» (Медиа - Финансы), Киев  
08.2013 – 11.2014 (1 год 3 месяца)

**Обязанности:**

Должностные обязанности:

Кураторские функции в отделе продаж

Контроль качества обслуживания операторов на телефонной линии

Контроль знаний персонала

Повышения уровня квалификации персонала

Обучение операторов айпи телефонии

Обучение техникам продаж по телефону

Ежедневная, месячная отчетность о проделанной работе своего отдела

Анализ премирования сотрудников

Телефонные продажи (холодные звонки, подписчики сайта)

Опыт работы в службе поддержки и финансовой службы подрядчиков компании.

Продажи финансовых инструментов на международном валютном рынке.

**Ведущий  
специалист**

СК КНЯЖА (Страхование ), Киев  
12.2009 – 04.2013 (3 года 4 месяца)

**Обязанности:**

Сопровождения агентского портфеля

Переговоры с потенциальными партнерами

Участие, представление компании на Торгах/Тендерах

Опыт по аккредитации в банках и финансовых учреждениях

Опыт в работе с банками партнерами

Формирование ежемесячной отчетности

Внесение, выписка договоров

Оформление агентских договоров

Выплата комиссионного вознаграждения

Контроль оплаты договоров со стороны клиента

**Ведущий  
специалист**

СК Альфа - Гарант (Страхование ), Киев  
12.2007 – 03.2009 (1 год 2 месяца)

**Обязанности:**

Сопровождения агентского портфеля

Переговоры с потенциальными партнерами

Опыт в работе с банками партнерами

Формирование ежемесячной отчетности

Внесение, выписка договоров

Оформление агентских договоров

Выплата комиссионного вознаграждения

Контроль оплаты договоров со стороны клиента

### **Менеджер среднего и малого бизнеса**

АКИБ «Украбанк» (Финансы - банки), Киев

09.2007 – 12.2007 (2 месяца)

#### **Обязанности:**

Открытие текущих счетов, депозитных вкладов, карточных продуктов.

Продажа удаленного доступа (Интернет-банк, Клиент-Банк).

Страхование авто (Каско, ГО), квартира, земля, жизнь.

Сопровождение существующих кредитов.

Проводить работу с персональным клиентским портфелем.

Проводить оценку и мониторинг состояния клиентского портфеля и принятие необходимых мер для защиты интересов банка.

Ввод информации в автоматизированную систему банка на основании первичных документов.

Консультация клиентов по продуктам банка (юр. лица и СПД).

Привлечение новых клиентов на обслуживание в Банк.

Обеспечивать выполнение индивидуального плана, достижение поставленных задач.

Поддерживать и обновлять необходимый уровень знаний по продуктам и услугам.

Осуществлять предложение продуктов в соответствии со стратегией развития банка.

Проводить сбор информации о потребностях клиентов.

Принимать участие в кредитных комитетах ТТ (торговых точках) с правом голоса по кредитным заявкам.

Осуществлять формирование и предоставление необходимой отчетности о проделанной работе.

### **Специалист по продаже табачной продукции**

ООО "Сигарный дом фортуна" (Продажа табачной продукции), Киев

04.2005 – 07.2007 (2 года 2 месяца)

#### **Обязанности:**

Продажа специализированной табачной продукции

Обслуживание корпоративных клиентов

Повышение уровня продаж

Контроль выкладки товара

Инвентаризация продукции

Контроль наличия актуального товара Регулярное повышение квалификации

### **Образование**

#### **Мауп (Киев)**

Специальность: Юрист коммерческого и трудового права Бакалавр

полное высшее, 08.2003 – 11.2008 (5 лет 3 месяца)

## **Дополнительная информация**

Знание компьютера, программ: Продвинутые знания ПК, хорошее владение офис  
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Навыки: Камуникативные навыки Умение вести переговоры,  
Квалификация клиента Техники продаж реализованные на практике Грамотная речь Стратегическое мышление  
Работа с возражением Активное слушание Управление временем и Планирование Энергичность Заряженность на  
результат Командный игрок Личные Качества: Ответственное отношение к своим служебным обязанностям,  
исполнительный, коммуникабельный, уравновешенный, пунктуальный, инициативный, организованный,  
работоспособный, креативный, умею работать в коллективе и отлично лажу с коллегами по работе. Хобби:  
занимаюсь музыкой, футболом, люблю кинематограф  
Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Получение дохода, карьерный рост, самореализация, получения  
новых навыков, обмен опытом