

УПРАВЛЯЮЩИЙ, РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, МЕНЕДЖЕР ПО РАЗВИТИЮ, МЕНЕДЖЕР ВЭД, 6 000 ГРН.

🔄 22 января
2017

📍 Город: [Харьков](#)

Возраст: 46 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Личные качества: порядочность, честность, стремление к осознанности, стремление к стабильному психологическому состоянию и настроению, нестандартное мышление, аккуратность, аналитические способности, бесконфликтность, быстро усваиваю новую информацию, добросовестное выполнение поставленных задач, коммуникабельность, навыки проведения успешных переговоров с клиентами, нацеленность на результат, организаторские способности, предприимчивость, самокритичность, справедливость, стремление к самосовершенствованию, стрессоустойчивость.

Навыки: - Полный цикл коммерческой деятельности от закупок до реализации конечному потребителю - Поиск, открытие оптовых и розничных точек реализации с нуля. - Подбор, обучение, мотивация персонала - Поиск, ввоз на территорию Украины ТНП (В т.ч. выезды в Китай). - Работа с перевозчиками по разным схемам. - Ценообразование, демпинг, брендинг - Мониторинг рынка товаров данного сегмента - Работа с рекламными компаниями, акции и т.д. - Работа с контролирующими органами. - Заключение и составление ВЭ контрактов с контрагентами на поставку (импорт, экспорт, почта) - Работа с банками в сфере ВЭД - Обработка, редактирование, согласование товаро-транспортных документов до момента фактической отправки! - Логистика в сфере минимизации транспортных расходов и мин. сроков доставки - Подготовка всех необходимых разрешающих документов для оформления в таможенном отношении - Оперативное согласование и отслеживания грузов с перевозчиками (самые известные - TNT, DHL, FedEX и т.д.) - Анализ возможных вложений и фактической наполненности грузов! - Декларирование и таможенное оформление грузов в грузовых отделах г. Харькова - Оперативная работа с таможенными органами! - Минимизация платежей по таможенному оформлению! - Доставка и сдача на склад продукции работодателя - Сдача необходимых документов в бух-ю. и банки. - Продажи B2B всего спектра предлагаемой продукции предприятия - Командировки, выставки, тендера. - Холодные, горячие, прессинговые, дружеские звонки. Переговоры с целью продажи с любыми уровнями иерархии предприятия (выяснения целей предприятия вектора движения (или его отсутствия), целей переговорщика и его мотивация), выход на людей, принимающих реальные решения - мотивация. - Отслеживание оплат и поставки в оговоренные сроки. Работа по дебиторским задолженностям.

Краткое резюме: ПК - увер. пользователь, Авто - легковая хэтчбек NISSAN, ВО - ХАИ, -ЗАО НПП 'Интертек' - менеджер по ВЭД, контракты, логистика, разрешающие документы, оформление в таможенном отношении - им 40, продажи по Украине. -ООО 'Эталон - Прибор' - менеджер по ВЭД, контракты, логистика, разрешающие документы, оформление в таможенном отношении - им 40, эк 10, почта, продажи по Украине. -ФЛП Потапов В.В оптовая торговля одежда, обувь, розничные магазины (одежда, обувь, аксессуары) от 80 - 220 м 2 - от 4 до 8 рабочих мест. Выезды и закупки по Китаю. Нарботан опыт по ввозу товаров на территорию Украины, работа с коммерческой и договорной документацией, разрешающие органы, таможня. Последующая оптово - розничная реализация товаров. Открытие розничных объектов с нуля. Работа с разрешающими органами и т.п. Поиск и прием на работу сотрудников, обучение, мотивация. Готов работать в других перспективных направлениях. Государственный Аэрокосмический Университет им. М.Е. Жуковского (ХАИ), Инженер технолог авиационных двигателей и энергетических установок., Харьков ВЭД и декларирование товаров